电脑報

2019年1月14日 第2期 总第1386期 邮发代号:77-19

全彩电子版: icpcw.com/e 官方微博: weibo.com/cpcw 邮箱:pcw-advice@vip.sina.com

深度报道

何小鹏李斌赌局谁赢了? >03

库克的贪婪,正毁掉苹果 >05

欢迎到各地邮局或微信订阅
2019年《电脑报》 >07

微信订阅
扫一扫

2019 即将改变生活的关键词

>04

>15-17

图/CFP

热点

共享汽车·滴滴杭州、宁波试行免押金政策

目前运营中的杭州和宁波两地的滴滴共享汽车新用户可以免押金享用服务，原有押金用户于1月10日起可以申请退还。根据免押金规则，新注册用户可直接在滴滴出行APP“共享汽车”入口下单，不需缴纳押金即可使用；已经缴纳押金的老用户从本月10日起，可在滴滴出行APP内“押金”页面操作退款。

格力加薪·不只涨薪还要包所有通信花费

1月8日，格力电器内部下发文件宣布全员加薪，总增加薪酬在10亿元以内，算下来员工平均每月薪酬增加1000元左右。事后董明珠回应，接下来，还将推行新的政策，员工所有的通信设备全部免费，通信花费全部由格力承担。

人工智能·微软大量招聘AI人才

近日，市场调查机构RS Components发布了AI人才招聘的调查报告，发现微软位居榜首。微软总招募员工数量为5440个岗位，其中有2000个岗位，接近36%涉及人工智能。

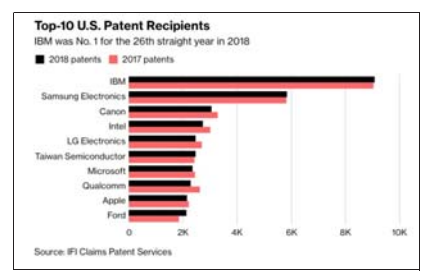
包括Google、Intel、Facebook、Netflix、Apple和IBM在内的公司也招募人工智能方面的人才，不过占比分别为4%、5%、9%、10%、12%和13%。此外Innovation Enterprise还报告称：微软在人工智能技术专利上占据领先地位，拥有697项世界级专利。

数字

500亿元·特斯拉上海工厂正式启动

1月7日，位于上海临港产业区的特斯拉超级工厂动工。上海工厂整个项目投资约500亿元人民币，一期投入约160亿元人民币，设计年生产规模为25万辆纯电动整车，待工厂全部建成运营后，年产能预计将能达到50万辆纯电动整车。上海工厂主要用于生产Model 3与Model Y等系列的基础款车型且产品仅供应大中华区。而Model S和Model X等系列车型将来仍然会在美国生产。

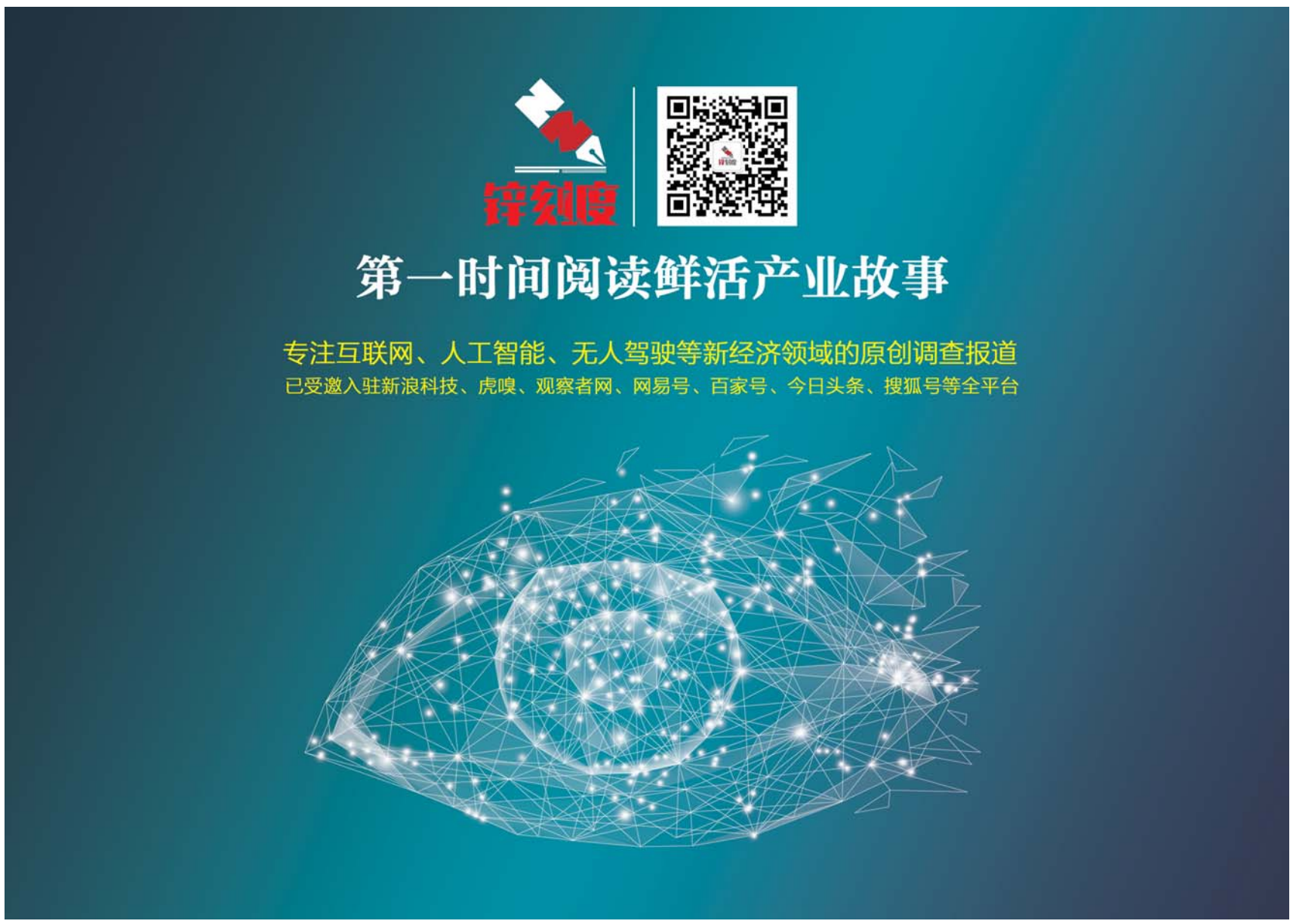
第一·2018美国专利榜出炉，IBM蝉联榜首



1月8日，美国专利服务机构“美国商业专利数据库”IFI Claims发布了2018年获得最多美国专利数量的企业排行榜。占据此榜单首位26年之久的IBM公司2018年获得了9100项美国专利，蝉联获得美国专利数排行的榜首。三星电子和佳能分别以获得5850项专利和3056项专利位列榜单第二、三位。中国企业方面，华为公司名列16，京东方名列17，分别获得1680项和1634项美国专利。

84个·网易、腾讯无缘2019首批游戏版号

2019年首批游戏版号名单出炉。本次放出的游戏版号数量为84个，其中，三七互娱有两款游戏《星耀传奇》和《神魔血脉》，北京掌趣科技股份有限公司的《冷械岛》，仍没有腾讯和网易的身影。本次游戏版号的公布是在2018年12月份国产网络游戏审批信息的基础上更新的，审批时间为2018年12月29日。



何小鹏李斌赌局谁是赢家？2019年，新势力造车迎来生死大考

@锌刻度记者(beefix) 罗世浩

“2018年，没有哪一家新势力造车企业能够交付一万台车给用户。”

去年8月，小鹏汽车创始人何小鹏在朋友圈质疑李斌一万台蔚来汽车的交付承诺，他认为没有人能够在2018年交付一万台新能源汽车。

彼时，面对何小鹏的质疑，李斌决定以一辆蔚来ES8作为赌注，李斌在何小鹏的朋友圈亲自留言：“今年蔚来如果不能交付一万台，我输你一台蔚来ES8。”何小鹏随即回复：“这个赌约我接下了，等年底看结果。”并表示自己一定会赢。

2018年已经过去，一万台新能源汽车交付目标赌期已至。这个赌约，究竟是否实现？而在新能源汽车发展尤为关键的2019年，在资本大量涌入之后，新势力造车企业又会面临怎样的状况和变化？

火热市场与远大目标

2019年1月初，重庆时代天街A馆的一幕场景引起了记者关注——一辆蔚来ES8被放置在商场车辆展示中心，围观人群将其堵得水泄不通，记者在车门外待了5分钟才找到机会进入车内体验，火爆场景与平时商场展示车辆鲜有人涉足迥然相异。

“这次蔚来ES8的展出，应该刷新了该位置人流量的新纪录。”现场工作人员表示，“其实在重庆的参观人数都还算少的，在上海展示时，进入车内体验都要进行登记排队，有些人即便来得早，都不一定能够体验得到。”

在这名工作人员看来，这得益于大量资本的涌入，新能源汽车的频频出现，也引起了越来越多的公众关注，才能够有现在这么多人前来围观。

一位前来体验的民众同样告诉记者：“据我了解，蔚来是新能源汽车领域宣传名头最响的一家新造车势力了吧？从消费者角度而言，国家现在鼓励购买新能源汽车，而且现在大多数新能源汽车国家补贴挺多，算下来比较划算。”

相比普通消费者的关注点，业界更为关注的是蔚来与小鹏汽车的赌局。

自2014年11月成立以来，蔚来汽车如今已是第五个年头，从记者了解数据来看，截至2018年11月底，蔚来汽车累计共交付了8030辆ES8。2018年12月3日，蔚来汽车公布数据显示，11月蔚来总共交付了3089辆ES8，同比10月的1573辆增长96%。并且蔚来的交付量呈现出持续上升的趋势，从2018年6月开始，蔚来汽车每月交付量分别为：6月100辆，7月381辆，8月1121辆，9月1766辆，10月1573辆，11月3089辆。

此后，在12月15日的蔚来NIO Day上，李斌宣布ES8已经交付9727辆，距离一万辆近在咫尺——考虑到2018年12月还有半个多月，何小鹏与李斌的这场赌局，李斌已经胜券在握。

截至目前，蔚来是国内唯一一家宣布累计交付量接近一万台的新势力造车企业，比蔚来汽车还要早成立的小鹏汽车，在交付方面就远远没有蔚来幸运。

下转04版

《电脑报》高清全彩电子版
陪你过新春
免费试读 电子版已全面转入“电脑报官方订阅淘宝店”，为了庆祝新店特放出300个1-4期试读卡密。
领取方法 读者可扫描二维码到新店找客服领取
注意事项 1月14日开始，可在工作日时间咨询“电脑报官方订阅”客服小编索取电子版。
手机淘宝扫一扫立即订阅
icpcw.com/e
如有疑问请咨询店铺客服
原价：~~250~~元
电子版全年：158元
电脑报电子版携手阿里巴巴开展公益活动
关爱病患孤儿群体 · 每订阅一份电脑报电子版就会捐赠一定金额为病患儿童送去温暖与援助。
《电脑报2018年合订本》
电子版已正式上市
请扫描二维码到新店咨询客服购买。
原价：~~50~~元
新店特惠：29元
手机淘宝扫一扫

上接03版

小鹏汽车成立于2014年6月，彼时在何小鹏看来新势力要造车，没有200亿资金是玩不转的。根据记者不完全统计，4年时间内，小鹏汽车已从资本市场融得的资金超过50亿元。

2018年8月15日晚，小鹏汽车在广州塔庆祝成立四周年，举办了大型品牌日活动。在这场活动中，小鹏汽车官方宣布将在2019年底前获得300亿元融资。

相比巨额的融资数字，惨淡的是小鹏汽车的交付量。

记者了解到，小鹏汽车成立以来四年时间内，截至2018年12月，总共交付的车型不到1000辆。并且早在2017年7月，小鹏汽车的1.0版本就已经取得了国家工信部的产品公告，获得车辆销售资质。

不过，在投资20亿元与海马工厂合作代工之后，也只是小批量下线15辆量产车模型，并没有开始大规模的量产，之后也只是向员工交付了数百台车以供内部测评。

有汽车观察人士就认为，交付能力是新势力造车的第一生命线，但是小鹏汽车在交付这一块并不出彩，虽然在2018年底，小鹏官方宣称已有一万台车辆的预订，但实际交付情况也只能等到2019年才能有结果。

记者了解到，总体来看，国内新势力造车企业中，交付能力是决定这些企业生死的关键之一，没有谁可以避开这个问题。但就目前交付情况，全国一百多家的新势力造车企业中，只有区区几家造车企业宣称完成了交付目标，绝大部分造车企业甚至还停留在“PPT造车”阶段。

值得注意的是，即便完成了官方口中的“预订目标”，也不代表就占领了市场，赢得了消费者的信任。

比如2015年成立，累计融资额超过200亿元的威马汽车。这家备受资本追捧的新势力造车企业，甚至在宣布预订目标完成之后，出现了产品质量的品牌危机。

2018年6月，在威马官方宣布完成“威马EX5预订目标”后，有消息称：诸多消费者因不满威马汽车搭载“谷神电池”而退订，退群率、退订率高达三成。

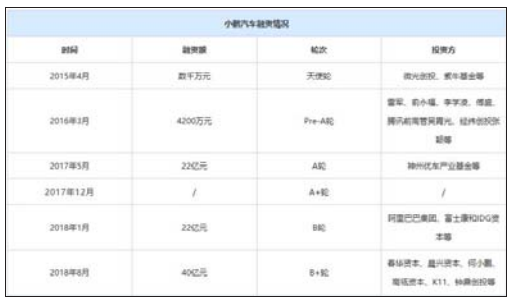
对这个数字，威马创始人沈晖反驳称，退订率不足0.3%。不过，对于威马的表态，公众并不买账。

根据记者了解，因多重问题，威马汽车此前一直饱受质疑。除供应商电池自燃事件外，迟迟不愿公布产品所用电池明细以及车型详尽配置，且首款产品EX5的交付时间不明确、线下售后服务不完备等，都使外界对威马的疑问越积越多。

而且，截至2018年8月，威马官方也未对大众关注的“电池自燃门”做出任何解释，更未就EX5的电池出处，以及如何解决消费者关心的其他问题给出明确答复。加上其一直无车可试，以及欠缺品牌积淀，越来越多的意向客户据悉已经转为观望或放弃。

种种问题之下，威马汽车创始人沈晖无奈对外界表示：“有时候交付就像命题作文一样，如果到时间没有写出来，你就只能得零分。”

蔚来汽车交付情况



时间	融资额	轮次	投资方
2015年4月	数千万元	天使轮	微光创投、紫牛基金等
2016年3月	4200万元	Pre-A轮	雷军、前小福、李学凌、傅盛、腾讯前高管吴育光、经纬创投张颖等
2017年5月	22亿元	A轮	神州优车产业基金等
2017年12月	/	A+轮	/
2018年1月	22亿元	B轮	阿里巴巴集团、富士康和IDG资本等
2018年8月	40亿元	B+轮	春华资本、晨兴资本、何小鹏、海纳资本、K11、钟鼎创投等

小鹏汽车融资情况

威马汽车创始人沈晖朋友圈回复

赌局背后：新势力造车仍无技术核心

“对于新势力造车企业来说，赌局之后的2019年是分水岭的一年，如果到了2019年，新势力造车企业仍无法实现量产交付，那么他们注定将会被淘汰。”知名汽车自由媒体人孙浩对锌刻度记者表示，“小鹏汽车在2018年之前一共交付了不到1000台汽车，这对于一个融资超过50亿元的企业来说确实不是一个好看的成绩单，但是国内能够实现交付的新势力车企又有几个呢？”

孙浩继续分析道：“在何小鹏和李斌的赌约中其实根本就没有输家，提高到行业的高度来说是不存在赢家的，在何小鹏和李斌的赌局中，两家造车企业都短暂收获了这场赌局带来的好处，但对于未来发展来说却依旧面临交付难、品控难等诸多问题。”

记者调查发现，在新势力造车行业中，规模交付比产品发布甚至实现量产的难度要大好几倍。何小鹏不止一次在面对媒体采访时表示，车辆交付一直是悬在新势力造车企业头上的达摩克利斯之剑，虽然蔚来、小鹏、威马等造车企业都在一步一步地朝着这个目标迈进，但是达到这个目标所需要的时间，恐怕要超出这些车企原本的预期。

最重要的，就是规模交付的品控问题。

“首先一辆汽车涉及上万个零部件，需要向上百个供应商进行采购。”1月上旬，某民营汽车厂有十几年工作经验的资深技术工程师孙工告诉记者，“由于新势力造车企业大多数情况下都没有成立太久，供应商对新势力造车企业的重视程度甚至与传统企业都不同，并且由于磨合期短，无论在熟悉程度上还是配合程度上都还不能做到十分顺畅。”

孙工告诉记者，对国内大多数的新势力造车企业具体情况他并不太了解，单从技术层面来分析：“供应商需要通过与新企业反复进行磨合，才能逐渐掌握其生产节奏。而如果供应链不流畅，任何一个零部件缺货都会导致整条生产线陷入停工状态。”

不仅如此，在孙工看来，造车这件事说简单其实也简单，如果只是生产几辆样车，或者是进行小批量生产，其实就不是什么问题。但如果一旦进入大批量生产，就会面临品控的挑战。

“一辆新车要想达到一定的产能是需要时间的，也就是说产能爬坡的时间成本应该算在里面，并且或多或少会有一些意外出现。”孙工认为，“在汽车生产过程中，需要不断地优化调节产能才能逐渐爬坡，不然生产效率就会大大降低，也会严重影响交付。”

比如汽车某个部位需要进行焊接时，由于车间焊接精度不够，需要返工并进行人工焊接，则需要花费几千倍的工时来进行修补，这就导致了造车时间的延长，从而增加成本并且影响交付。

记者了解到，特斯拉在Gigafactory超级工厂生产电池组和驱动装置时，至少有40%的原材料需要重新返工或被报废。孙工告诉记者，40%的返修率基本上就是造一辆车需要用平时的六七倍时间。

“最后就是生产资质的问题，自主与代工两种生产方式也有不同，很多传统车企的质量问题就出在了第三方代工上。”孙工表示，“即将进行交付的新车，对于车企来说是一辆全新的车，但即使经过各种调试之后，交付到顾客手里的第一批车依旧不会放心。”也就是说如果一味追求交付速度，过早交付到顾客手中，出了质量问题，面临的是对整个生产线的质疑，也是品牌危机。

更重要的问题是，记者通过汽车观察人士了解到，作为一家造车企业，尽管蔚来、小鹏汽车有着自己的研发团队，但依旧没有自己的核心技术，除了电池的控温设备外其他几乎所有零部件，都采购于外部供应商。

主流新势力造车进度表

品牌	工信部生产资质	自建工厂	工厂所在地	当前融资金额	首款车型上市时间	交付时间
蔚来	无	无自建有合作	安徽合肥（江淮）	约150亿	2017年12月16日	已交10辆 9月底交付1万辆
小鹏	有	有	广东肇庆 河南郑州	大于50.8亿	2017年10月12日	已交39辆 2018年底大批交付
威马	有	有	浙江温州	大于66.3亿	2018年4月20日	2018年9月30日前
爱驰	无	有	江西上饶	70亿	预计年底	2019年
拜腾	无	有	江苏南京	约48亿	2019年冬季	待定

2018年前三季度部分新势力造车企业交付时间

2019补贴退坡之后的生死大考

分水岭的另一个原因是，2019年将是国家对新能源汽车补贴大幅度下降的一年。

据国家工信部报道称：2019年2月起，新能源汽车补贴退坡政策将正式实施，也就是说从今年的2月份到6月份为汽车补贴的过渡期，从今年的7月1日起，新能源汽车补贴将减少到50%，到2020年，新能源补贴将会完全取消。所以新能源汽车技术在不断的升级更新，新能源汽车补贴的门槛再次提高，以价格优势吸引消费者的新势力造车企业将优势不再。

记者了解到，小鹏汽车G3车型享受的国家补贴为4.95万元，除了统一的国补，所在城市也会有针对电动汽车的补贴，比如上海、杭州、武汉、成都2018年都按照国补的50%对电动汽车进行补贴，以小鹏汽车为例，小鹏G3车型共能拿到补贴=4.95×（1+50%）=7.425万元。而小鹏汽车G3补贴前官方售价区间20万~28万，按照7.425万元的补贴计算，补贴后价格为 12.575万~20.575万元，也就是说在补贴之后最低13万元不到就可以拥有新能源汽车。

对于定位价格低端的造车企业来说，补贴带来的好处显而易见。比如新特DEV1型汽车补贴后的价格区间在4万~8万元之间，红星闪闪X2也在4万~6万元之间。这种优惠对于消费者来说性价比永远在第一位。

2018年新能源车看似销量不错，10月份的销量同比增长51%，那是因为在国家补贴之后，性价比还不错。而2019年国家补贴开始退坡，新能源汽车的价格优势不再明显，传统汽车企业为了保持销量也开始做大幅度优惠活动，并且，在国内市场，消费者对传统汽车的认知度与信任度要远远高于新能源汽车。

另一方面，在2019年1月9日，国内造车新势力企业们的头号竞争者——特斯拉Model3在上海建厂。此前Model3已在美国地区展现了强大的销售能力——据Clean Technica数据统计，Model3在2018年第三季度已经占据了美国中型车销售市场的半壁江山；仅在2018年9月份，Model3在美国地区交付2.4万辆。届时新势力造车企业必然要直面更加剧烈的竞争。

国家补贴的退坡，即将面临的大规模交付，以及竞争对手的强势入华，赌约之后的2019年对造车新势力来说，即将面临着生死存亡的考验。

日期:2019.1.14 责编:杨靖怡 组版:向海蓉 责校:杨志刚

库克的贪婪，正毁掉苹果

@文/锌刻度

北京时间1月4日，苹果股价暴跌9.96%，收于142.19美元，市值一天蒸发741亿美元。

这是苹果股价2017年7月以来最低水平，也是2013年1月以来最糟糕的一个交易日。这些损失，使得苹果的市值跌破6800亿美元，排在第四位，落后于微软、亚马逊、谷歌母公司Alphabet。

谁是苹果股价一路下跌的最重要原因，是中国等新兴市场销量下滑，还是自己口中“苹果创新无人能及”，却创新难寻、贪婪无比的库克本人？

刚说完创新第一，就被打脸

2018年10月3日，苹果公司股价盘中一度升至232.66美元/股，创历史新高，市值达到1.1万亿美元峰值，排名全球第一后，股价就一路狂跌——按此计算，短短三个月，苹果市值已缩水约4500亿美元，其蒸发的市值，比另一美国科技龙头股Facebook目前3786亿美元的市值还高。

一路下滑之际，北京时间1月3日，苹果下调了对该公司当前财季营收的预期，称其原因是升级换代至新款iPhone的用户人数较少，且该公司在中国市场上的销售表现疲弱。

在一封致苹果投资者的信中，苹果解释了部分原因：“虽然我们预料到了将在至关重要的新兴市场上面临一些挑战，但并未预见到减速——尤其是在大中华区——的规模。事实上，我们所做业绩指导中的大多数营收缺口以及超过100%的全球营收降幅都发生在大中华区，覆盖了iPhone、Mac和iPad等产品。”

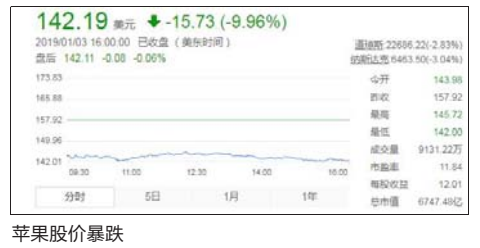
不过，值得注意的是，库克在信中强调称：“尽管这即将过去的一个季度充满挑战，我们对自己业务的基本优势一如既往地充满信心。我们带着长远的目标运营管理苹果，并且苹果也一直在逆境中重新审视我们的方法，充满利用我们企业文化的灵活性、适应性和创造性，并从而不断改进和前行。”

“最重要的是，我们对公司未来的产品和服务亦充满信心和期待。苹果的创新无人能及，我们亦将一如既往地大胆创新。”库克说。

库克称：“苹果的优势在于我们的韧性、拥有的人才和我们团队的创造力以及我们对每天工作的热忱，因而我们能够做出这些调整和改变。”

“也正因为如此，人们对苹果抱有极大期待。我们始终致力于每天超越这些期待一点点。苹果在过去如此，未来亦将始终如此。”

但显然，在华尔街看来，库克强调的“创新无人能及”，远远不能与手机销量下滑、在中国市场遇冷相提并论——这也导致苹果一夜间市值蒸发741亿美元。



苹果股价暴跌

罪魁祸首是库克？

苹果股价的暴跌，不仅让道琼斯等整个大盘暴跌，还影响了诸多投资者，比如巴菲特。巴菲特此前持有2.525亿股苹果股票，分析师表示，如果苹果股票继续下跌，巴菲特旗下的投资公司可能会遭遇28亿美元的巨额丧失。

从大环境来看，宏观经济因素确实会影响到企业生存和发展状况。然而，库克却把“锅”全甩给了中国市场。

这个“锅”，该由中国市场来背吗？

其实，不仅仅是在中国市场，在如今最有发展潜力的印度市场，苹果份额不足1%，全年营收仅为18亿美元，还不及苹果预期的50%。

在中国市场，与苹果销量下滑相比，国产品牌正好相反——IDC数据显示，2018年第三季度苹果在国内份额仅剩7.4%，排在华为、vivo、OPPO和小米之后，特别是华为大幅甩开与苹果的差距。

缺乏创新、技术遇到瓶颈，才是苹果在中国市场表现不佳的首要原因。2011年，库克接下苹果CEO的位置，成功带领苹果成为全世界最赚钱的手机公司，但在许多产品方针上都与前CEO乔布斯风格迥异，迄今没有推出具有颠覆性的产品，也让他近年来饱受外界“iPhone缺乏创新”的批评。

比如2018年，国产厂商们屏下指纹、后置三摄像头、滑轨技术、3D面部解锁、ToF，甚至是快充技术都一一进行了尝试，但是苹果iPhone XS Max与iPhone XR，仅仅针对中国市场做了双卡特殊优化——一个早就过时的技术。

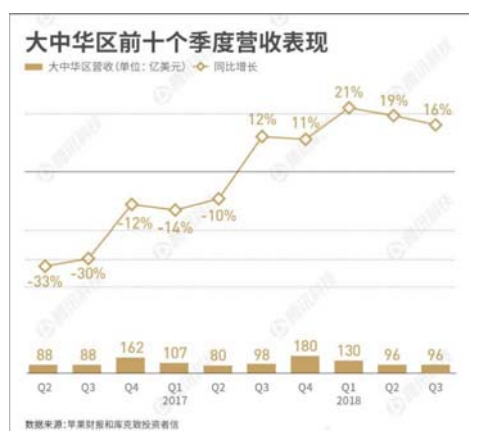
“iPhone早就失去了最初对我的吸引力，而且安卓系统与iOS系统的差距也越来越小，为什么要用苹果呢？”多位曾经的苹果手机用户对记者说。

与此同时，库克作为一个精明的生意人，产品价格一年高过一年，从每件设备中获取更多利润。得益于高价策略，苹果在2018财年营收和利润惊人。相关数据显示，2018财年利润率为38.34%，相比其他科技企业，苹果利润率靠前，赚取了全球绝大部分手机利润。

但在2018年，库克变得比任何时候都要贪婪——“以前一个肾可以买一台”，现在是“两个肾都怕是不够了”，其中iPhone XS Max发布价高达12799元，相比2017年的巅峰作品iPhone X还贵出3111元。

甚至，新机发布几个月以来却问题频频，包括信号差、机身发热、电池续航差、假防水等等，影响范围最广的是信号问题：Wi-Fi和LTE连接。iPhone XS系列正式发售之后，不少用户都在社交媒体上抱怨，手机信号差，Wi-Fi不给力，甚至还会因此错过一些电话与短信。

可以肯定的是，如果库克继续现在的贪婪，以及苹果产品不作为，那么只会距离中国广大消费者越来越远——即便是最忠实的苹果粉，又有几个肾可以卖呢？



图片来源：网络图片

降价能否拯救中国市场

“警示旗一直在飘，”过去三个月一直做空苹果的基金经理William Fleckenstein，在接受彭博社采访时说，“你可能看到苹果状况恶化，过去几年销量增长乏力，市场份额流失。一直靠狂热支撑，现在泡沫终于破了。”

市场份额流失之下，XR就此无法避免减产的命运。

据《财经》报道，2018年10月末，苹果公司在iPhone XR上架两周后就通知富士康及和硕，将原本计划制造的手机总量7800万部，削减了三分之一。并且，近期苹果代工厂之一的昌硕科技已经提前3个月拆除了XR的产线。

苹果本来对XR寄予厚望。在2018年10月，苹果甚至计划把全球大约45%的新iPhone产能给予iPhone XR。苹果为了维持利润，已经停止了生产X系列。

这种减产，对庞大的苹果供应商产业链的影响难以估计。一位不愿具名的富士康员工对媒体披露，苹果减产对富士康的影响很大，郭台铭也很着急，“富士康除了苹果赚钱，其他都不怎么赚钱，甚至还亏钱。如果苹果一旦减产，那么富士康就很危险了。”

因此，代工厂选择以裁员应对。有富士康员工透露称，北京的一个研发中心裁掉了80%的人，这个手机研发中心有300多人，裁掉的不仅有普通员工，还有管理层，也包括台湾地区过来的管理人员。

最新消息显示，为了拯救中国市场，苹果开始以降价进行应对。1月8日晚，华强北渠道商收到了美国方面的调价信息，iPhone XR、iPhone8、iPhone 8 Plus、iPhone X以及iPhone XS和iPhone XS Max等产品均开始降价。其中，华强北的远望数码城批发市场的iPhone新机出现不同程度的全线下跌。

其中，去年苹果发布的新机iPhone XR降价幅度最大，仅渠道价便下降450元，目前售价为5250元。

降价恐怕是库克本人无奈下的必然选择了，但消费者真的愿意接受吗？

苹果推出以旧换新活动促进销量

日期:2019.1.14 责编:邓晓进 组版:向海蓉 责校:杨志刚

微信之父张小龙：
如果微信是一个人，它一定是你最好的朋友

@锌刻度记者 罗世浩 郑超

2019 年 1 月 9 日，一年一度的微信公开课 PRO 在广州举行。在神秘的微信之夜上，腾讯高级执行副总裁、微信之父张小龙做了他有史以来最长的一次演讲，回顾了做微信的原动力、微信的成长以及对微信未来的展望。

张小龙开始演讲之前，观众席上早已人山人海，记者提前半个小时入场发现已经没有了座位。所有人目光都聚焦在舞台上，期待微信之父张小龙的到来。

晚上 7 点 30 分，身着一件白色卫衣、素色牛仔裤的张小龙在观众持续热烈的掌声中登上舞台，开始了他有史以来最长的一次演讲。

值得注意的是，当天广州气温突然下降，张小龙开场第一句话便是："天气转冷，但如果大家都很冷的话，我也愿意跟大家一起冷。"

或许，懂产品的人，一定很懂得怎么关心他人。

不是为了教大家做产品

一开场，张小龙就说道："在国内每天都有 5 亿人说我们做得不好，还有 1 亿人想教我怎么样做产品。"在他看来这是非常正常的一件事情。但是他表示今天来这里并不是为了教大家怎么做产品。

张小龙称，今年是微信诞生的第 8 年，在 2018 年 8 月份时候，微信的日登录量超过 10 亿，这可能是国内历史上第一款 APP 有 10 亿 DAU 的数量级，是一个特别大的里程碑。

8 年来，微信的启动页面始终没有换过，一直是一个人站在地球前面。张小龙对此表示，这个启动页面将来也不会改变，这是微信与其他产品的不同之处。张小龙继续解释道，微信作为一款产品体现出来的与众不同，并不在于做了什么特别的事情，而是因为守住了底线。

一个异类的底线

在互联网界，微信一直被认为是一个异类。

所谓异类，就是和其他的产品都不一样。张小龙对此表示很惊讶，也很自豪。他解释道，自豪的是，做异类是表示你已经与众不同，那就达到了优秀。惊讶的是，其实微信只是守住了做一个好产品的底线，居然就与众不同了。

什么是产品的底线，张小龙解释道："那是因为很多产品不把自己当产品看待，不把用户当用户看待。而微信，做到了这两点。"

关于对好产品设计的定义，张小龙则引用了一位曾经被苹果公司特别推崇的德国产品设计师 Rams 总结过的十个原则，去表明一个好的产品，需要是美的、有用的、容易使用的、创新的，甚至是很含蓄不招摇、诚实、不浪费任何资源的。

张小龙称，很多人会认为这是针对苹果这样的硬件产品的设计原则，但其实软件产品与用户的交互反而是更加频繁的。并且本质上，不管是硬件产品还是软件产品，都是工具。对于工具设计的原则，都适用。

微信从来不做节日运营或者 logo 的变化，很多人会说微信很"克制"。在张小龙看来其实这并不是克制的结果，本质上是因为微信一直在遵循一种好的设计原则，使得微信团队不会去做很多影响设计美感的事情，从而加强用户的体验，就像朋友之间越来越熟悉的亲切感。

2018 年企业微信活跃数据图

保持初心与原动力的重要性

张小龙表示，微信原动力可以概括为两点：第一，坚持做一个好的，与时俱进的工具。

用户其实对于糟糕的强迫式体验容忍度很高。他们会认为很多东西是正常的，比如开屏广告、系统推送的营销信息、诱导点击链接等。这就好像在短信时代，用户手机里的垃圾信息比正常信息还多，更可怕的是大家都默认这是正常的。当你知道什么是好的，什么是不好的产品，你就不能接受一个很烂的功能被加在用户的身上。

所以微信一直坚持底线，要做一个好的工具，可以陪伴人很多年的工具，在用户看来，这个工具就像他的一个老朋友。

第二个原动力是，"让创造者体现价值"。

当一个平台只是追求自身的商业利益最大化的时候，张小龙认为它是短视的，不长久的，只有当一个平台可以造福人的时候，它才是有生命力的。

这个时候我们的原动力是让创造价值的人体现价值。因为微信可以打破很多的信息不对称，人们可以获得更优质的服务。那么，人们会更多地想办法去提供服务的质量和价值，这就是微信公众平台的原动力所在。

微信的很多创新其实都来自这两个原动力。从专业的角度来说，大家可能会认为这是对未来的一种洞察。

但是所有专业洞察的背后，在张小龙看来原动力反而是第一位的。或者说，一个好的产品是有自己的使命的。

张小龙认为微信团队当时特别庆幸做了几个很正确的决定，第一没有批量导入某一批好友，而是通过用户手动一个一个挑选。第二，在一个产品还没有被验证只能够产生自然增长的时候，没有去推广它。把这两个事情做对，虽然这个时间会花得长一点，但是这样使得它真正开始起飞的时候，它是很健康的。

来自好朋友的贴心

朋友的定义是什么？相信每个人心中都有自己的解释，但是在张小龙看来，不管从前关系再好的朋友，只要一段时间没有了联系，关系就会慢慢变得疏远。

如今我们经常听到很多人说要逃离朋友圈，或者说不怎么用朋友圈了。但事实上这是互联网圈子对公众造成的一个假象。从朋友圈功能发布到现在，每天使用朋友圈的人数一直在增长，根本没有停下来的势头。如今每天有 7.5 亿人游览朋友圈，平均每个人一天要看十几次，所以朋友圈每天的总游览量是 100 亿次。

发朋友圈，其实就是把自己的人设带给所有朋友，放到所有朋友的脑袋里面的过程。

比如说你发的每一个内容，其实你是希望别人认为你是一个这样的人，背后都是你自己给自己设定的人设，你想推广自己的人设，是希望别人眼中的你是这样子的。所以你发的每一条朋友圈，都是精心挑选设计过的，一定对你自己的人设是有利的。

所以朋友圈是一个表现自己的地方。

朋友圈本身就是社交，所以一个人怎么可能逃离社交，即使你发东西少了，你也会去看它，然后也去互动点赞评论。它本身也是个社交行为。

张小龙坦言，朋友圈也有它的弱点，大家想要逃离它的一个点，正因为它是个广场，你去点赞或者是评论意味着你在广场里面公开大声地说了一句话，意味着广场很多人都可以听到，这样带来的压力感是比较强的。而且当你的好友越来越多，可能这一股压力也会越来越大。所以也有很多人因为这样子把朋友圈设成三天可见了，这样会让他自己觉得压力小了。

张小龙看来，朋友圈承载了中国人的线上的社交，可能是中国最高效的社交工具。它现在每天有这么多人这么多次的频繁进入。好像用户每天要通过做这个功课使得他完成了一个普通人一天的社交，他这一天可能并没有出门，但并不妨碍他完成社交。以前是足不出户便知天下事，现在更进一步，足不出户便知朋友的一日三餐。

作为一个产品经理，张小龙表示能带领团队做出一款十亿级的产品，是人生很大的成就。但是，让他觉得幸运的是，在整个过程中，将自己对这个世界的认知，体现在产品中，并成为产品的价值观。这便是更难得的事情。

也许在张小龙的意识中，产品不再是冷冰冰的一个物品，更多的是向用户传达一种朋友的问候。如果微信是一个人，它一定是你最好的朋友！

日期:2019.1.14 **责编**:邓晓进 **组版**:向海蓉 **责校**:杨志刚

贝索斯前妻将成世界女首富

分手费可让马斯克完成自救

@锌刻度记者 李觐麟

美国时间1月9日22点17分，世界首富、亚马逊CEO杰夫·贝索斯在Twitter上用一则声明宣布了与妻子麦肯齐25年的婚姻生活就此结束。

而围绕此事展开的争议，除了两人婚姻破裂的原因之外，这桩牵涉1370亿美元的离婚案，究竟将怎样合理分配？

失去世界首富的头衔

25年前，贝索斯与麦肯齐在一家投资管理公司相遇。麦肯齐的机智聪明、爽朗笑声把贝索斯完全吸引了。六个月后，他们成为了夫妻。

随后不久，两人一起在西雅图创办亚马逊。他们共同熬过了创业之初的困难，也经历了互联网初期指数级增长的奇迹。最终，联手打造了承载着贝索斯“everything store”野心的电商巨头。

两人婚姻关系结束，接下来需要面对的是巨额财富该如何分配。根据法律规定，贝索斯所在的华盛顿州是“共有财产”州。若无另外规定，那么贝索斯的财富中将有685亿美元需要分割给麦肯齐。

如此一来，贝索斯将让出世界首富的位置，麦肯齐则将登上世界女首富的位置。

这起天价离婚案受到了诸多关注，其中亚马逊股东们的担忧尤重。原因在于贝索斯无法通过分割房地产等其他资产的方式来避免股权分割，所以贝索斯的股权很有可能因为离婚而被稀释。

那么之后，贝索斯是否还能掌握对亚马逊的决策权，就成为了一大问题。

亚马逊创始人杰夫·贝索斯

贝索斯与麦肯齐共度25年婚姻

685亿美元能收下巨头企业

除了对亚马逊本身的影响之外，685亿美元这笔巨额财富本身也能够引起不小的波澜。光是在科技圈中，685亿美元能够买下的公司就数不胜数。现在锌刻度记者就带大家来对比一下麦肯齐即将拥有的685亿美元都能做哪些事？

2018年8月8日，特斯拉CEO马斯克通过公开邮件的方式在官网发布了私有化计划。他考虑以每股420美元的价格收购特斯拉，以此为特斯拉创造最佳运营环境。但这样的行为，却被许多业内人士称为“马斯克的自救”。

有人认为“特斯拉已经处在了危急关头，如果不尽快实现私有化，那么很有可能会破产”。但要真正实现这一步，需要募集超过650亿美元的资金，而这是一件非常困难的事。而麦肯齐即将拿到手的财富，分分钟就能拯救马斯克于水火之中。

值得一提的是，IBM在去年看上了红帽，并决定溢价63%，以340亿美元的价格对其进行收购。这是IBM史上最大的一笔收购案，同时也因收购价格达到IBM市值的三分之一而引起质疑和担忧。

不过，红帽不仅作为全球两大Linux发行主干系之一，还涵盖了云计算、存储、虚拟化和更多的中间件。红帽混合云也在业内享有一定声誉，在巨头竞争激烈的全球云计算市场中占有一席之地。

贝索斯在离婚声明中提到，他与麦肯齐将在投资和项目上继续合作，也会以个人独立的身份进行新的投资，开始新的冒险。那么未来，我们很有可能看到贝索斯和麦肯齐在多个领域开始大胆投资、收购，为亚马逊打造更宏伟的版图。

邮发代号 77-19

破季订阅纸质《电脑报》
有礼活动开始啦

全年订价 250元

订阅2019年2月-12月《电脑报》单价229.00元+1元
即可购买电脑报25年珍藏版T恤

活动时间：2019年1月1日-1月27号止，详情请咨询客服。
电脑报生活馆网址dnbbook.taobao.com

纪念版T恤

电脑报生活馆
订阅二维码

邮局订阅热线
11185

邮局微信订阅二维码

报社地址：重庆市渝中区双钢路3号，科协大厦1306室
电话：023-63863737 传真：023-63863737 邮编：400013
最终解释权归重庆电脑报经营有限责任公司所有

日期:2019.1.14 责编:刘虹伶 组版:陈学兵 责校:杨军

脸面不在，日韩IT厂商为何集体退败？

近日，有报道称三星位于天津的手机工厂已停产关闭。这座建立已有18年的厂内原有2600名工人，如今已经有90%的工人签订离职协议，且部分员工收到了“N+3”的补偿方案，此外三星也提供了分流到其他工厂的机会。

天津作为三星在中国重要的制造基地，也是三星最大的海外生产基地之一，拥有10家三星系企业，累计投资超过58亿美元，占三星在华总投资的近1/5。

届时三星在中国的制造工厂又少了一个，这已经不是三星第一家在华关闭的工厂了，昔日霸主三星作为日韩最后的脸面，如今也已岌岌可危。为何日韩IT厂商在中国集体大退败？

根据三星电子公司于1月8日发布的第四季度未经审核的初步业绩报告来看，营业利润为10.8万亿韩元（约合96.7亿美元），环比锐减38.5%，与去年同期相比下降29%，远低于市场预期。销售额为59万亿韩元，同比下降11%，也低于市场预期。

另有外媒报道，由于中国经济增长放缓削弱了对三星电子产品的需求，这家韩国科技巨头的季度营业利润将出现两年来首次下滑。

还有分析师表示：“中国市场的疲软需求进一步压低了三星在那里的芯片销量。中国的整个智能手机市场都陷入停滞，甚至下滑，这不只会影响苹果，还会影响三星。”

和苹果如出一辙，这个“锅”又被甩在了中国市场身上。

5年前，三星手机在国内市场还风光无限，作为中国智能机市场的霸主，三星拥有20%左右的市场占有率。而如今，三星手机在中国智能机市场的份额已不到1%。

同时，三星电子的LCD电视也面临着来自中国竞争对手日益增长的挑战。

韩国三星

这个“锅”谁来背？

据新刻度记者调查得知，早在2017年Q4三星在国内的手机市场份额便首次跌破了1%，并且数据还在不断下降。

在2017年，“华米OV”和iPhone手机占据了整个手机市场90%以上的份额，且该数据近些年来一直持续增大。相较于苹果手机，国产智能手机拥有更高的性价比，得到了中国用户的青睐，使得苹果手机销量逐年下跌，国产智能手机开始崛起，直至2018年前11个月，国产品牌手机占市场份额已近85%。随着一系列国产手机品牌的崛起，高价低配的三星在国内市场更是举步维艰。

除遭受中国本土品牌的冲击外，三星自身也应该背起这个“锅”。

作为顶级的硬件供应商，三星在软件的优化方面则欠缺太多，即使外观设计得十分吸睛抢眼，但卡顿的系统让用户体验较差。

除此之外，三星对国内用户的区别对待也成为其在中国退败的重要原因。在前几年的三星爆炸门事件中，因为电池故障，数部三星Note7手机出现自燃现象，三星公司立即停止了Note7的销售，并且全球召回产品。但面对中国市场，一开始三星官方宣称电池没有问题，且拒绝召回中国区手机，直到一个多月后在国内舆论压力下才宣布召回。此次事件，给中国消费者建立的形象大打折扣，三星的官方态度也让其在中国市场的口碑直线下降。

索尼手机“最惨锦鲤”截图

日韩厂商大败退

继三星“爆雷”以后，三星的“难兄难弟”韩国LG电子公司于1月8日也发布了第四季度未经审计的初步业绩报告，营业利润753亿韩元，同比锐减80%，远低于市场预期的3890亿韩元。销售额15.77万亿韩元，低于市场预期的16.46万亿韩元。

由于长期亏损，移动部门已经成为LG内部的“重负”。

同样没有逃脱噩运的还有日本索尼手机，根据最新的数据统计，索尼手机在国内的市场份额只有1%左右。并且在刚过去的双11期间，索尼手机推出了高达千元的购机优惠“锦鲤奖”，而获奖者却放弃领奖，使索尼手机被网友调侃为“史上最惨的锦鲤”。

反观当前国内智能手机终端市场，华为、小米、OPPO、vivo以及苹果已经占据了市场的主要份额，“华米OV”用户规模自2017年起更是不断扩大，除韩国三星还分得几羹粥外，其他日韩手机厂商几乎是集体大败退。

然而在手机战场上的失利还只是日韩IT厂商集体退败的小小缩影。

2017年11月14日，海信集团旗下上市公司海信电器股份有限公司与东芝株式会社在东京联合宣布：东芝映像解决方案公司（Toshiba Visual Solutions Corporation，简称TVS）股权的95%正式转让给海信。

2018年2月28日，海信电器公告称，公司已获得收购的必要审批，并且已经通过了商务部反垄断审查，双方已完成股权转让手续。公告指出，海信以76.82 亿日元（约4.53亿元人民币）获得TVS公司95%股权。

东芝（Toshiba）是日本最大的半导体制造商，也是第二大综合电机制造商。“新时代的东芝”在国内也是广为流传的广告语，如今在国内家电市场早已见不到东芝的身影。

曾经以东芝、三洋、索尼为代表的日系品牌家用电器在国内拥有统治级的地位，随着三洋率先倒下，东芝电视正式沦为国产，长期亏损的索尼手机在国内的市场份额更是微乎其微。

柯达胶卷

日韩IT厂商为何纷纷败下阵来？

日本企业通过通过从美国等西方国家大量购买基础专利，在基础元器件上建立了自己的全球优势，从而有效地维持了日本企业在核心器件上独一无二的地位。然而市场竞争并不只是技术的较量，战略转型的选择以及对市场需求的把控同样关键。

近年来，松下、日立、东芝、夏普等为代表的日本家电企业竞争力持续下降，大多被收购或转型其他业务。其中，日本百年企业松下电器也一直在苦苦寻找转型之路。

2017年成立的“松下电器中国有限公司”，重点发力小家电业务。但一年过去了，松下小家电却面临着有品质无市场、有品牌无销量的尴尬。

有分析人士表示，松下发力小家电市场的失利，并非产品和技术不好，一是入局时机不对。近几年，中国小家电市场已经形成巨头化发展格局，美的、飞利浦、九阳、苏泊尔等占据了很大市场份额，松下已很难通过“大而全”产品战略完成占位。并且松下大而全的战略布局，产品定位不明确，加上创新跟不上市场需求变化，自然竞争不过中国品牌。

另一方面，则是松下战略的实施不够贴近市场，忽视了市场的需求和变化。

松下有品牌、有品质，定位高端无可厚非。但是与此同时，必须配合渠道、营销等一系列市场手段进行引爆。虚高的价格，模糊的定位，又没有培养用户忠实度，松下小家电自然很难引爆市场。

同样，三星也没有把握好市场脉动和中国用户的心理。

三星利用信息产业向数码时代转型的契机，在手机、平板电视等数个产品上形成了世界级的规模，虽然在工业设计能力上三星具有很大的先天优势，但随着手机品牌选择的增多，中国消费者对产品的需求和体验上有了更多的要求，不仅要求精美的外观，同样也要保证手机运行过程中的流畅度，这便需要手机厂商及时地对手机硬件和软件进行技术升级。

受国内“华米OV”价格战的影响，消费者的消费观早已趋于实用和理性。在三星不断推出的旗舰机中，除了虚高的价格外，在配置上并没有给消费者带来惊艳的黑科技。如此一来。三星手机被中国市场抛弃也不足为奇。

除此之外，对于跨国企业来说本土化适应能力很重要。日韩厂商照搬国内的经营模式，没有企业管理的中国本土化意识，也是导致其在中国大退败的重要原因之一，同时文化融合上的困境也让日韩厂商的本土化进程变得更为缓慢。

或许日韩IT企业集体患上了加拉帕戈斯综合症。日韩IT企业就像生活在加拉帕戈斯群岛上的物种，对于过去自己拥有的财富感到相当满意，傲慢的他们不愿意与世界接触，于是把自己与外部世界隔绝开来，从而增加了自身与全球市场之间的隔阂。一旦深入海外市场，却发现很难满足国外市场的需求，水土不服的他们只能全军覆没。

吃产品和技术的老本，享受品牌沉淀带来的红利期已过。忽视市场变化需求、不顺应时代趋势终将被市场淘汰。

日期:2019.1.14 **责编**:刘虹伶 **组版**:陈学兵 **责校**:杨军

IP巨头阅文集团的挣扎求生

@锌刻度(beefix) 许伟

2018全年股价跌幅超过六成的阅文集团是如何成功跻身《2018中国互联网300强》榜单，并成为前100名中唯一数字阅读企业的呢？阅文IP全年霸屏、发布新品牌“阅文听书”、收购新丽传媒等等动作是其出奇制胜的原因吗？

霸屏之际仍有盛世危机

作为中国目前最大的正版数字阅读平台和最大文学IP输出平台，阅文集团联合腾讯视频、爱奇艺、湖南卫视等平台，或授权、或合作，在2018年陆续推出了《你和我的倾城时光》《双世宠妃2》等高人气IP改编剧集，阅文IP俨然已成霸屏之势，但盛世之下仍然危机四伏。

中文在线、掌阅科技和阅文集团相继上市后，三大数字阅读领域的上市企业，除了在阅读业务方面存在竞争外，也在影视、动漫、游戏等多个方面各施手段，展开较量。

在IP影视市场上，中文在线与阅文集团存在一定程度的业务重叠，2018年，中文在线参与开发的《天盛长歌》《橙红年代》等影视剧集推出市场后表现不俗，收视率和口碑在全年电视剧中均位居前列。在漫画业务方面，2018年，掌阅科技成立了掌阅漫画，拟为未来版权衍生业务储备IP素材，这也是阅文系动漫改编道路上一个有力的竞争对手。

百度文学和阿里文学等同属国内数字阅读第一梯队的选手，也纷纷进军IP产业，并加大在这方面的资金投入，准备分一杯羹……IP版权衍生领域已然成为“兵家必争之地”。

在激烈的外部竞争环境下，阅文内部同样忧患重重。

自2017年上市以来，阅文集团的股价从首日收盘价较发行价高涨86.36%的巅峰过后，就是持续的下跌，全年跌幅超过六成。据阅文集团财报显示，截至2018H1，共实现营收22.83亿元。但受其他阅读平台、盗版等因素影响，平均月付费用户从1150万下降至1070万，付费率由6%下跌至5%，占据八成以上营收的在线阅读收入增长呈放缓趋势。

在主营收入陷入瓶颈时，开拓另一个重要的盈利点——IP运营收入（授出改编权并加大电视剧\网剧投入）对企业的发展来讲就显得更加重要。因此，阅文现阶段的重点就是在IP价值变现这一点上做文章。

阅文IP剧占半壁江山

2018年阅文IP剧高分的关键在于还原原著

在困境中开展突围行动

“改得面目全非，真是服了！”作为原著粉，网友夜雨寄北在腾讯视频《斗破苍穹》的留言板上这样写道，“继续更新吧，结束的时候来看看有多少骂声，评分多少。”而网友山梨山栗则在猫眼上留下了不同的见解，“很喜欢萧炎这个角色，没有看过原著，单纯看电视剧，少年的坚毅勇敢和热忱很美好。”

伟德福思创始人CEO郑珣认为，大型IP改编的尴尬不在于不了解IP的粉丝，反而在于对于作品非常了解的资深粉丝，“他们会第一波出来支持你，也会第一波出来骂你。”《斗破苍穹》口碑的差异化正是这一说法的真实写照。

作为“同期生”，《将夜》却收获了原著粉和非原著粉的一致好评，甚至有网友直接评论该剧“给小说改编剧立了一个标杆”。两剧两极化的评分和口碑无不在昭示着这样一个事实——历经野蛮生长后的IP改编市场在渐渐回归理性，“大IP+流量明星”模式在影视竞技中渐渐失效，受众不再是单一从某一方面对剧集进行评判，演技、服装道具、特效等因素都会对剧集产生影响，“因为一个人爱上一部剧”的时代已经悄然远去，现在是口碑为王的新时代。

长期以来，阅文集团都在对IP进行影视化、动漫化、有声化、游戏化等多角度的衍生开发，也在这些领域取得了不菲的成绩，但不管是以哪种方式，IP改编的重点与难点都是如何降低文学转换到影视、动漫、音频、游戏之时所产生的巨大落差。

阅文集团CEO吴文辉表示：“我们很多的文学作品改编成影视、游戏、动漫产品，现在还处于比较早期的阶段。我们希望在这方面能够有所投资，能够使我们更多的文学作品改编成很好的IP，比如视频或者一些跟视频有关的。”

于是在2018年底，阅文集团成功收购了新丽传媒，成为数字阅读领域第一家从参投走向自制的企业。曾成功出品《白鹿原》《如懿传》等优秀剧集，《夏洛特烦恼》《西虹市首富》等超10亿票房电影的新丽传媒绝对算得上是行业先锋，其制作能力不可小觑。如吴文辉所言，阅文IP联合新丽制作，把IP开发做得更好，为受众带来更多高评价、好口碑的优质剧集。

在对现有IP衍生领域进行深耕细作的同时，阅文集团也在积极寻找IP价值变现新途径，立足于“耳朵经济”、“知识付费内容”等新风口，伴随着音频市场知识付费狂潮的到来，阅文集团在2018年11月1日2018腾讯全球合作伙伴大会“共生·内容”分论坛上发布了新品牌“阅文听书”。

阅文集团副总裁朱靖表示，“作为行业领先的文学IP培育平台，阅文集团近两年在音频开发上的主要目标是将海量的网文IP改编成音频，既有自己独立开发，也会寻求喜马拉雅这样的第三方合作，目前阅文集团已经有了近5000部音频作品和海量待开发的网文IP，实现IP在音频领域的变现，这也是阅文集团新的业绩增长点。”

新丽传媒曾成功出品多部优秀剧集

为全行业探明发展道路

现阶段，以网络文学IP为核心的动漫、影视、游戏和音乐等多产业联动的泛娱乐生态体系已经成型。在阅文集团CEO吴文辉看来，未来比较理想的收入结构是电子阅读跟IP授权五五分。然而，就阅文集团2018年的表现来看，IP运营所占比重在阅文集团营收中还远远不达标，以阅文集团为首的数字阅读头部企业们的主要盈利点依然是付费阅读。

艾瑞网《中国数字阅读行业研究报告》数据显示，受市场成熟度、内容资源开发等因素影响，数字阅读行业未来几年的收入规模会保持稳步增长，但增速会有所放缓；随着IP价值的深入挖掘，未来付费阅读收入的比重会逐渐下降，而版权运营收入的比重将得到提升。

2018年以来，全行业的在线阅读业务处于放缓阶段，版权运营业务将成为未来业绩的重点。面对行业现状，阅文集团做了一个好的示范：在动漫、音频、影视、游戏等领域多点开花，实现全面领跑时，不断完善现有IP开发方式并探索IP价值变现的新方式。

尽管在阅文集团以155亿元人民币的价格收购新丽传媒100%股权后，业界普遍认为新丽传媒估值过高，收购或成阅文集团一大败笔，但这一举动也可看作是阅文集团对市场的试探，若2019年阅文IP改编作品能契合市场的需求且满足受众的期待，这或将是阅文为全行业的发展开拓出来的新道路。

日期:2019.1.14 **责编**:邓晓进 **组版**:陈学兵 **责校**:杨军

“孟晚舟事件”39天

@锌刻度记者 李觐麟

从2018年12月1日被捕，到12月12日以苛刻条件换来了保释的机会。孟晚舟直接用一则“我以华为为傲，我以祖国为傲！”的朋友圈，宣告了自己的底气。

美国时间1月8日，是美国正式发出引渡令的最后期限，截至本报发稿（1月10日），美国未提出引渡申请，孟晚舟或将获得自由。而这39天之中，华为、科技圈，都发生了哪些巨大的变化？

华为5G业务遍地开花

截至1月8日，“孟晚舟事件”已过去39天。作为事件的另一主角，华为这段时间却是喜讯不断。不论是从世界范围的受认可程度，还是拿得出手的亮眼成绩单，华为处处都在展现自己的实力。

2018年12月3日，在斯坦福大学发布的DAWNBenchmark最新排行榜上，华为云ModelArts以10分28秒的成绩，在图像识别的总训练时间上排名第一。而目前中美之间产生激烈竞争的5G业务，华为也在不断开疆拓土。

海外：

2018年12月1日，华为为纳米比亚主流运营商MTC提供相关技术支持、正式揭牌中国电信双创基地暨中国电信5G双创能力开放中心，开放中心将为全行业合作伙伴提供5G垂直应用研发试验环境。

2018年12月7日，华为携手意大利科研机构CRS4联合开发的智慧城市IOC（智能运营中心）平台开始运营。

国内：

华为与深圳电信成立5G重大联合项目组，已完成并发布5G领域多个项目，包括开通中国电信首个5G站点，完成首个5G无人机试飞，建成首个独立组网连片覆盖，部署首个5G数字化室分等。

2018年12月6日，华为与广东移动携手打通首个基于3GPP标准的Sub 6GHz双载波First Call，用户叠加峰值速率超过5.2Gbps，这是继单载波峰值破2.8Gbps后又一里程碑，标志着5G体验再创高峰。

2018年12月18日，华为与贵州凯里市人民政府签署战略合作协议，共同深化在云计算、大数据、智慧城市、人才培育等领域的合作，至此全国已有百余城市与华为达成合作。

12月28日，中央广播电视总台、中国电信、中国移动、中国联通与华为联合签署了《合作建设5G新媒体平台框架协议》，旨在加速5G技术与超高清视频产业的结合。

在全球范围内，华为已经取得了26份5G合同，华为轮值董事长胡厚崑在今年的“全球移动宽带论坛”上提到：“华为已经出货1万个5G基站，主要提供给欧洲、中东等市场。”

而如今，曾被人质疑为何不与华为建立合作关系的国内三大运营商，也顺利与华为达成合作，这或将进一步提升华为5G业务在全球范围内的竞争力。

突破性测试：

2018年12月5日，与英特尔进行了紧密合作，成功完成全球首个2.6GHz频段基于3GPP Release 15标准9月份版本、SA架构的5G NR（新空口）互操作性测试。这项测试是2.6GHz频段5G NR产业成熟和大规模商用发展的关键里程碑。

2018年12月7日，在IMT-2020（5G）推进组组织的中国5G技术第三阶段研发试验中，华为5G LampSite率先完成5G SA独立组网性能和功能的全部测试。其中，在C-波段，100MHz带宽下，单用户下行峰值速率超过1.8Gbps，达到理论峰值。这是业界首个针对SA组网的、也是迄今最全面的基于3GPP R15协议的室内覆盖方面的测试。

应用：

2018年12月11日，华为与上海移动、咪咕在第十二届音乐盛典咪咕汇期间通力合作，成功实现5G网络切片在全球大型活动直播中的首次应用。

另外值得一提的是，华为于1月7日发布了一款取名“鲲鹏920”的服务器芯片，基于合作伙伴安谋（ARM）授权提供的技术，经华为优化调整设计而成。

从华为公布的2018手机销售量来看，这一年华为智能手机发货量突破2亿台，在全球拥有超过6万个零售渠道，包括专区、专柜、4000家体验店、2000家线下服务中心。

华为消费者业务收入规模同比增长近50%，较目标提前一年跨越500亿美元里程碑。华为Mate 20系列、P20系列累计获得23个国际科技媒体年度大奖、16个权威行业机构年度大奖。

华为CFO孟晚舟

5G新媒体平台合作建设签约现场

华为多次与英特尔达成合作

中美5G争夺战

值得关注的还有中美贸易环境下的两国5G运动。

1月7日上午，美国贸易代表团进入商务部，展开为期两天的中美之间的副部级经贸磋商。其中，关于知识产权、中国高科技公司和5G、能源、农产品出口、汽车关税、银行的市场准入六大问题都是讨论的关键。

事实上，正如文中所提及的关于华为在5G方面取得的成就，一定程度上代表着中国科技力量的崛起。而美国在尝到了抢跑4G的甜头之后，目前其四大电信运营商对于5G商用的争夺也是箭在弦上。

同时，Verizon、AT&T、Sprint、T-Mobile四大运营商都推出了相关计划，以实现2019年美国5G商用规模能够获得较快发展。

然而在2018年末，AT&T率先在美国中南部试点5G商用服务。不过要想体验5G，必须先花费500美元购买一台便携式热点设备，再每月花费70美元购买数据流量服务。

除了费用高，Reddit论坛上还有用户公布5G网速的测试结果为194.88Mbps，也就是24.36MB每秒，仅比同样条件下的4G网络快1MB每秒。

并且，AT&T在正式启用5G之前就先将4G图标改为了“5G E”图标，受到了用户的质疑和竞争对手T-Mobile的讽刺。

在国内，三大运营商与各大手机厂商齐发力，势必在2019年打造出一场声势浩大的5G革命。

2018年12月6日，OPPO亮相中国移动全球合作伙伴大会期间，首次向全球消费者展出基于Find X的5G样机。

“为发烧而生”的小米在亮相中国移动5G技术大会时，展示小米MIX3的5G版本，采用的5G芯片是骁龙855，使用高通X50基带。除此之外，有相关人士透露“除了MIX3的5G版本，小米9很有可能作为首款5G手机在2019年上半年面世”。

2018年12月18日，联想发布Z5s，并公布了Z5 Pro 5G版。这款手机选购了不加外挂5G基带的骁龙855，定价在4000元左右。联想旗下品牌摩托罗拉也曾公布，其将在2019年初推出5G Moto Mod。

科技圈有人离开、有人牵手

值得一提的是，整个科技圈，在过去的39天里，同样在发生着巨大的变化，包括苹果、三星等华为竞争对手也频出新动作。

2018年末的科技圈，ofo创始人戴威负面缠身，ofo退押金用户达到1300万人。另一边，跟对了人的胡玮炜因个人原因辞去摩拜单车CEO一职，在共享单车的竞争中全身而退。

在整个科技圈风波不断的情况下，华为的对手苹果和三星也有了不少动态。一方面，三星和苹果都在经历“滑铁卢”。在2018年的最后一天，三星通信天津工厂正式宣告停产关闭，多数员工已签订离职协议，同意“N+3”的赔偿方案。

同时最新消息称，三星电子季度营业利润由于中国市场需求放缓，出现了两年来的首次下滑。

至于苹果，在秋季硬件发布会后，苹果公布第三自然季财报并决定今后不再公布具体的硬件销售数据，这一步被诸多人嘲讽原因是iPhone已经卖不动了。iPhone究竟卖不卖得动，目前还不能下定论，需要更多市场检验。

诸事不顺的三星和苹果就在近日，宣布了一则让人吃惊的消息：苹果iTunes和三星电视达成流媒体合作。随后，iTunes将在100多个国家的三星智能电视上推出，AirPlay 2则会在190多个国家和地区推出。

作为曾经的冤家对头，三星曾在多条广告中暗讽苹果产品，而苹果也曾状告三星侵犯专利，包括屏幕导航、APP图标风格、底部任务栏、APP排列等。

如今握手言和，成为了拴在一条绳上的蚂蚱。而这也意味着苹果开始在硬件设备之外，尝试软件服务项目。三星也能从中受益，带给用户更丰富的体验。

日期:2019.1.14 责编:刘虹伶 组版:陈学兵 责校:杨军

智能零售探索之路

2009年，有着物流背景及工作经历的黄阳开始了真正意义上专注电商及互联网业务。2016年，他创立了智能橱窗开创者——邦马特科技。

来自日本街头零售的启发

两年之后，这家初创公司喊出了要用机器人商店挑战“无人便利店”的口号。

说到自己的创业初心，还得从2015年黄阳的日本游学之旅说起。他在日本游学期间发现，便利店是日本街头的标配，在中国，我们日常购物一般都会选择去超市，而在日本，人们的大部分日常在一个便利店就可以搞定。当时的日本，7-11是发展最为成功的便利店。

7-11对零售要素重要性的判断依次为距离、品质、价格，但中国零售更多的是转化率的问题，忽略了消费者到店这一过程的优化。也正是基于对7-11判断的认同，黄阳认为拉近商品和消费者距离的售货机是一个机会，同时，这也给了他做新零售的启发。

2016年年初，黄阳和伙伴已经有了新零售这个概念，当时这个领域在国内还处于起步阶段，甚至不被众人所知。而新零售这个互联网新名词也是在2016年10月的阿里云栖大会上，马云第一次提出。

日本游学后，黄阳回到国内，逐渐开始了自己的创业之路。谈到创业“初心”，黄阳坦言他和伙伴一开始的愿景就是做移动支付和互联网实现互通。

创业之初，黄阳在确定运营策略之前就已经意识到日本的售货机市场非常成熟，但在国内不能照搬。40年前日本街头零售商业配套服务还不健全，所以自动售货机作为先进的零售形式占据了市场，但中国街边的商业配套设施已经非常健全，不适合全面铺设。因此，邦马特选择服务固定场景的固定需求，以获取线下的碎片化消费数据。

回忆起刚开始创业的时候，黄阳坦言道：“2016年底我们进行过一次战略转折，在那之前我们当时所做的一切，有点脱离初心，因为我们一开始想做的是交付，是站在用户现场购买的业务逻辑，基于用户的想法去做的产品。”

从软件到硬件

2017年，邦马特正式改变战略方向，彼时黄阳要做的，不仅仅是提供软件，而是要自己做新硬件。产品方面也不再是为了单一的饮料厂商设计，而是要为更多商品存放及展示更直观更灵活。在用户体验方面，提供购物车功能，有效激发用户购买，使用购物车一次取多件商品。

邦马特不是无人便利店，这是黄阳一直在强调的。“零售从线上回归线下很大的原因是流量太贵，线上流量成本本质上就是线下零售的房租，无人便利店仍没有解决房租成本的问题。”他表示，邦马特做的是离用户更近，拦截碎片化流量的小型设备。不过即便只做设备，也要改变传统售货机的问题，从消费者需求出发。

从最开始创业二十多人的技术团队，发展到今日八十多人的邦马特于2018年10月完成在富士康的量产导入，目前产能已经可以达到2000台／月。

黄阳不止一次说道：“我们走过的弯路，都是必经之路。现在看来，邦马特这一路走来，终究不忘初心。”

机器人微超

智能橱窗

机器人商店

智能零售才是终场，把无人终端价值最大化

——对话邦马特CEO黄阳

锌刻度：我们看到邦马特在2018年获得6000万元A轮融资，请问邦马特是凭借哪些特点吸引了资本方投资的呢？

黄阳：硬件方面，我们实际地解决了传统无人售货机的困境，克服传统售货机的缺点，应用于更多的场景，例如：写字楼、药店等。软件方面，我们通过线上商城留存用户，建立用户池，通过精准场景化布局，帮助客户有效激发用户的二次购买，真正把无人终端的价值最大化。

锌刻度：邦马特产品的核心技术是什么？

黄阳：我们在柜内装上“小帮智能小车”，它的思路类似于亚马逊物流机器人KIVA，KIVA是通过仓库地面上的二维码、传感器、电磁等做自动定位来完成拣货；智能小车是自动扫描货柜内的垂直平面的货架变化，记录货道的位置和宽度，在用户下单后，自动定位订单商品，并使小车快速移动到指定货位拣货。

智能小车可以一次取多件商品，也支持拿取易碎商品，货柜的SKU得以丰富，通用性和用户体验都得以上升。我们所有的硬件结构和控制系统都是自主研发，目前已经申请四十多项专利，具备一定先发优势。

锌刻度：目前邦马特主要落地形态有哪些呢？

黄阳：我们目前主要的落地形态有三：

一是货柜，也就是我们的“智能机器人商店”。智能小车作为整套设备的核心固件，支持拼接和延长，因而相对更适合做大型货柜。以3米宽的大货柜来看，小车可以在20-25秒内完成拣货，其硬件成本要低于3台1米宽的传统货柜。

二是改造实体门店橱窗的“智能橱窗”。采用智能小车的另一个好处在于，设备内没有一根外露电线，前后通透，因而能将传统门店的橱窗替换为具备销售功能的智能橱窗，小店也可以做24小时营业，目前这套方案主要在药店进行测试。

三是“无人仓”。利用多车联动和多取货口，构建出5~50平方米之间常温和冷藏两种方案，可以作为线下自提点、前置仓、中转仓等等。

锌刻度：现在便利蜂等新零售公司纷纷倒闭之下，邦马特的压力和应对方式是什么呢？

黄阳：关于便利蜂等这类创新零售模式的成败，导致的因素是多元的，有模式问题、竞争问题、团队问题等，但我们应该不存在压力和应对。我们并不是一家零售运营公司，我们提供的是新零售的工具和技术，而且我们的技术本身在一定程度上，就是针对以前O2O公司服务成本过高问题设计的，所以应该对我们来说是机会。

锌刻度：看到有人说邦马特要挑战“无人便利店”，你怎么看？

黄阳：我们相当于迷你版的7-11。在收集消费偏好数据反向指导供应链选品的思路上，邦马特和7-11非常相似，不过仅仅是“迷你”这个差异，这也是我们团队深思熟虑后的选择。

锌刻度：邦马特遇到过哪些瓶颈问题？

黄阳：一是在公司创立的最初，我们也曾试着寻找业界内可以参照的管理模式，但后来发现每个公司的情况不同，运营管理模式也并不符合我们自身的定位。我们为此花了很长时间做选择题。二是我们一开始融资很少，做软件的时候需要找厂家做配合做硬件制造，机器这东西做一台问题不大，难的是量产，还有生产标准化的规范。从不懂如何做量产和标准化、与能力都一般的小厂家合作，到现在和富士康合作量产导入，我们在这期间浪费了半年时间。

锌刻度：新一轮融资后，是否有新的愿景，近一年内规划是怎样的？

黄阳：我们目前给自己的定位是“技术型公司”，从一开始的产品软件到硬件，我们运营了两年时间，无论是量产，还是我们的三个产品配合销售，我们期望通过硬件+软件服务盈利，最核心的关注点是打通线上线下，提高交付效率。现阶段还是希望能与客户做更多磨合，打磨好技术方案，夯实产品市场，服务好客户，建立好行业标杆。2019年的重点，是和客户一起做好做深行业应用。

邦马特CEO黄阳

日期:2019.1.14 **责编:**陈邓新 **组版:**陈学兵 **责校:**杨军

阿里腾讯共同投资恩怨录

@锌刻度(beefix) 陈邓新

近日灿星文化正式发布招股说明书,欲登陆A股创业板,公司背后有阿里巴巴与腾讯的身影。锌刻度(beefix)调查发现阿里巴巴与腾讯共同投资了二十余家公司,其中蕴藏了不少故事。

突击入股是否重蹈覆辙

灿星文化是阿里巴巴与腾讯共同投资的一家影视娱乐公司,投资方式突击入股,于2018年6月19日进入战略投资,锁定期为36个月,也就是2021年6月19日阿里巴巴1.17%股份和腾讯0.94%股份才可以卖出。

这笔投资前景如何呢?在回答这个问题前,先看看之前的案例。时光回到2014年11月,阿里巴巴与腾讯联手战略投资华谊兄弟(锁定期为36个月),阿里巴巴认购约6175.58万股而腾讯5155.05万股,认购价为24.83元/股。华谊兄弟与腾讯在游戏业务、电影项目进行合作,与阿里巴巴在电影项目上进行合作。不到一年,2015年8月阿里巴巴与腾讯再次联手战略投资华谊兄弟(锁定期为36个月),认购价为24.73元/股。

华谊兄弟当前股价为4.59元,考虑到高送转和现金分红,阿里巴巴与腾讯持有的华谊兄弟复权后股价约为9.44元(2014年)和9.34元(2015年),这与24.83元(2014年)与24.73元(2015年)相去甚远,从投资收益角度看惨不忍睹。

不过,从电影项目合作角度看两者都有所获,腾讯的收获更大,甚至与华谊兄弟共同出资成立了华谊腾讯娱乐有限公司,一起做大电影市场蛋糕,共同分享电影发行权利所附带之利润。

因此,看灿星文化也要一分为二,单论股价3年后的确不容乐观,灿星文化2017年营业收入为20.58亿元同比下滑约24%,净利润为4.51亿元同比下滑约38%,2018年上半年业绩滑坡更为严重,究其原因是其最大依仗《中国好声音》影响力已今非昔比,逃不了综艺节目生命周期的"魔咒"走向了下坡路。

要论合作,投资灿星文化并不亏,灿星文化在综艺节目制作上的底蕴很深,因此阿里巴巴与灿星文化联手推出《这!就是街舞》,腾讯与灿星文化联手推出《即刻电音》都取得了不错的效果。

华谊兄弟股价跌惨了

单位:万元

项目	2018年1-6月	2017年度	2016年度	2015年度
营业收入	26,470.18	205,841.98	270,603.59	246,188.33
营业利润	930.44	53,703.32	69,710.35	91,914.51
利润总额	1,140.03	53,833.70	87,771.64	95,055.75
归属于母公司股东的净利润	800.00	45,161.23	73,202.59	80,649.29
少数股东损益	-108.97	331.37	-342.63	-1.84
净利润	691.03	45,492.60	72,859.96	80,647.45
扣除非经常性损益后归属于母公司股东净利润	-2,726.05	39,024.37	66,300.13	78,870.99

灿星文化业绩难看

谁也不敢收手结果渔翁得利

如今阿里巴巴与腾讯同为滴滴出行股东,想当年两家围绕打车软件展开"殊死搏斗"。阿里巴巴投资了快的打车,腾讯投资了滴滴出行(当时名称为滴滴打车),原本之间就不怎么对付,暗地里时不时擦出火花,但总体还是保持克制,直到2013年9月局面被打破。

大本营位于杭州的快的打车率先挑起战火,进入滴滴出行的大本营北京,一出手就是单笔最高200元的免单额度或是5元现金返还。这还了得,滴滴出行立即应战更是将战火从北京扩大到全国。

起初,台面上还是快的打车与滴滴出行互啄,到了2014年1月,微信支付直接下场与滴滴出行一起投入2亿元请全国人民打车,支付宝不甘示弱与快的打车一起投入5亿元应战。到了2月,双方又进行两轮补贴大战,特别是第三轮补贴那可是10亿元级别的,马化腾曾坦言:"最高一天亏4000万元,谁也不敢收手,一收手就前功尽弃了,内伤死掉了。"

用户是美滋滋,天天上班打车比打的还便宜,个个感叹碰到互联网美好时光,然而投资人几乎都快坐不住了,这钱要烧到什么时候?直到马云在来往发文:"打车软件的朋友们,你们到底还想打多久啊?建议你们坐下来喝杯茶,商量一下,下一步如何干得更智慧点。"

事情出现了转机,各路斡旋的人相继登场,最后IT泰斗柳传志都出马调解,经过多轮博弈战争停止了,滴滴出行合并快的打车,阿里巴巴与腾讯成为共同的股东在董事会势均力敌,如此一来滴滴出行管理层反而渔翁得利掌握了公司主导权,如今的滴滴出行毅然成为不容小觑的IP平台,更是成立了股权投资公司,力图打造属于自己的生态体系。

不过,阿里巴巴与腾讯都不甘心,阿里巴巴投资神州专车,而腾讯系美团点评切入网约车挑战滴滴出行,一旦条件成熟未必不会爆发第二次打车大战,到那时不管是腾讯还是阿里巴巴都不会轻言放弃了。

股东名称	最终控制人	持股数(万股)
浙江蚂蚁小微金融服务集团股份有限公司	马云	19900.00
深圳市腾讯计算机系统有限公司	马化腾	15000.00
中国平安保险(集团)股份有限公司	中国平安保险(集团)股份有限公司	15000.00

马云稍胜一筹

头马之争马云胜出

阿里巴巴与腾讯博弈,有时是阿里巴巴胜出,典型案例就是众安保险。

2016年6月,由马云、马明哲、马化腾合办的"全球首家互联网保险公司"众安保险正式创立。在创立之前博弈就开始了,针对如日中天的微信,阿里巴巴那时推出来往与之抗衡,马云曾打趣:"我在想,在移动通信领域,为什么是微信?那马化腾也会想,在电商领域,为什么是阿里?多一个来往,就算最后成不了大器,也能促进微信的创新和发展。"

因此,马云与马化腾在创立众安保险时,一边协商如何共谋大事叩开互联网保险的大门,一边在移动端针锋相对围绕微信地位你追我赶。虽然最终来往没有撼动微信的地位,但在众安保险股权分配上阿里巴巴占了优势,持有19.9%为第一大股东,腾讯与中国平安各自持股15%并列为第二大股东。

对这个结果,腾讯自然也是有想法的,毕竟非亲生、毕竟第一大股东的话语权更大,待众安保险赴港上市一个月之后,腾讯创立了微民保险代理有限公司,一家独立开发的互联网保险公司,此后就可以大展拳脚了——保险公司一个最显著特征是现金流充沛,对任何一家互联网巨头来说都充满了诱惑,可成为生态体系闭环的重要金融支柱。

前人栽树后人乘凉

阿里巴巴与腾讯博弈,有时是腾讯胜出。典型案例就是美团点评。

提到美团点评就不得不提到始于2011年拉手网、糯米网发动的千团大战,在初期美团形势不利(当时还没有合并大众点评),连广州、上海的城市经理都被竞品挖走了,此时是阿里巴巴出来出资参与B、C两轮融资,力挺美团血战到底。上千家团购网站厮杀,活下来的既不是成立最早的,也不是摊子铺得最大的,而是背后有互联网巨头支持的,阿里里巴巴支持的美团,腾讯支持的大众点评和百度支持的糯米网。

2015年10月,美团与大众点评合并,阿里巴巴与腾讯同时成为重要股东,但滴滴出行合并后那一幕没有再度上演,马云给美团点评创始人王兴一个抉择,必须二选一,原本以为阿里巴巴对美团点评恩重如山,最终极有可能会倾向自己,但王兴却没有满足马云的诉求,渴望维持现状。

最终,阿里巴巴8折甩卖美团点评的股份,大力扶持口碑,而腾讯通过后续两轮融资一跃成为美团点评第一大股东——直到美团点评上市前公布招股说明书,大家才发现原来阿里巴巴并没有清仓美团点评,还持有约1.48%的股份。

为了全面对抗美团点评,阿里巴巴95亿美元全资收购了饿了么并与口碑进行了合并,原本投资饿了么的腾讯获利出局。

日期:2019.1.14 责编:刘虹伶 组版:毛毛 责校:杨军

紫马财行：范冰冰与“股神”共同的烦恼

@ 锌刻度(beefix) 陈邓新

编者注：2018年P2P平台接连爆雷，引发投资者不安。近日有消费者对锌刻度记者爆料称，因范冰冰代言、股神入伙而名声大噪的理财平台紫马财行，近日来遭遇提现困难，其官方宣称有条件提现，每日提款名额在300人，额度限制在1000元内。

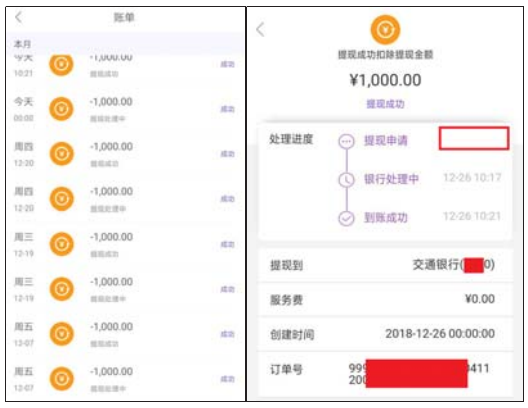
每日提现额度上限1000元

2019 年 5 月 11 日是唐波（化名）与未婚妻正式举办婚礼的时间，但唐波最近却为婚礼前买车一事无比烦心——2017 年下半年，两人合议购买某款 A+ 级家用车，原本想等到 2018 年年底优惠幅度最大的时候下手，然而计划赶不上变化，2018 年 12 月购车款却突然出了问题。

原来之前，唐波将 15 万元购车款投入 P2P 平台紫马财行，投资 6 个月年化利率为 8%，6 年老平台、利率在同业中不算高，唐波自认问题不大。到了 2018 年 11 月底，唐波所在的投资 QQ 群出现了不祥征兆，各种传言四起，好在群友中不乏平台支持者，再加上去年 11 月 30 日第七届中国财经峰会上，紫马财行获评“2018 年度金融科技品牌引领奖”，唐波忐忑不安的心情总算得到平复。

2018 年 12 月 23 日，唐波夫妇步入某 4S 店，优惠幅度令人满意，裸车价少了 4.27 万元，赠送倒车影像、行车记录仪、车用空气过滤器等实用物品，还额外享受 6 次免费基础保养，如果不是唐波遮遮掩掩要求刷信用卡，而不是一次性全款，未婚妻还无从发现购车款已经出现严重问题。

迫不得已，唐波对未婚妻交代了购车款投入紫马财行的事实。而且经过多方了解后，未婚妻也终于搞明白，投入这个平台的资金早就无法一次性取出来，每日提现额度上限为 1000 元，且需要在每日零点抢购，否则就无法提现。购车所需的 13.8 万元，需要成功提现 138 次，也就是需要四五个月，如果平台撑不了那么久怎么办？



提现受限

股神持有 30%

黄晓明在微博因为东虹桥金融事件被追债

范冰冰和股神站台代言

猜疑、埋怨与争吵，就此成为小夫妻二人挥之不去的阴影。

2015 年 10 月 30 日，范冰冰出任紫马财行形象代言人，迅速为平台打开知名度，为投资人塑造一种平台安全、可靠的形象。

除了明星光环，紫马财行还有一个“股神”光环。在企查查中可看到紫马财行是紫马普惠（北京）投资管理有限公司旗下平台，平台创始人唐学庆间接持有 70%的公司股份。

值得注意的是间接持有 30%公司股份的吴鸣霄——吴鸣霄控股 25 家公司，在 21 家公司任职，在业界是一个富有传奇色彩的股神。

2017 年 8 月，某财经媒体以《谁人不识吴鸣霄》进行了报道。吴鸣霄是第一代游资大户，喜欢买卖 ST 股（亏损股），而 ST 公司盘子较小持股上百万往往就可以进入十大股东，2009 年吴鸣霄被发现同时持有 7 只 ST 个股，一年之后这批股票有的脱帽、有的重组，股价一飞冲天，因此获利 1.6 亿元，从而被誉为“ST 股大王”“ST 股神枪手”。

吴鸣霄的传奇，还与风雨飘摇的乐视网有关。贾跃亭为乐视网股民编织了一个“财富梦”，这个梦在 2017 年碎了，不管是“下周回国贾跃亭”，还是“负责到底贾跃亭”都无法挽救断崖式下跌的股价，而乐视网第十大股东吴鸣霄却在乐视网爆出危机、贾跃亭出逃前的 2017 年第一季度，成功清仓全部乐视网股票，要知道吴鸣霄是从 2010 年年底建仓乐视网，到 2011 年完成建仓一共持有 156 万股，之后一股没卖反而择机吸筹，到 2016 年一共持股数量超过 1279 万股，位列乐视网第十大股东。

按照后复权计算（乐视网多次送股），2011 年乐视网的均价差不多是 41 元左右，2015 年股价创下高点 1564.92 元，但吴鸣霄是 2017 年第一季度清仓的，这期间股价大致以 625 元为中心上下波动，保守计算吴鸣霄收益率至少有 15.24 倍。

“股神”会否出手解救紫马财行？

事实上，正是在这些明星和“股神”的站台下，众多像唐波这样的投资者，才义无反顾投入了怀抱。李宇（化名）因为是范冰冰粉丝，自然而然成为平台的潜在投资者，碰到平台策划的“壕礼大派送”活动就入手了，直到提现困难才猛然醒悟：自己似乎都没有怎么了解过紫马财行。

于是，他四处查询相关资料，看到“网贷之家”对紫马财行的评语“紫马财行所谓O2O，形式上有资金池嫌疑”心头一颤；迷茫之下，加入紫马紫马财行QQ群，寻找心灵安慰，群友发的截图显示平台总裁唐学庆透露正在去上海寻找资金解困。

不过截至发稿，并未有最新消息传出。那么紫马财行遇到危机，第二大股东“股神”吴鸣霄能否出手相救？

这或许是一厢情愿。最新消息显示，吴鸣霄已辞去高管职务，已有抽身迹象，再加上2018年股市低迷坊间流传吴鸣霄股票爆仓，“股神”可能有心无力。再说断尾求生是游资大户炒股的生存法则，奢望其舍己救人也不太现实。

另外，为紫马财行站台代言的范冰冰，目前也未有任何声音。粉丝被明星光环迷惑不止这一起，此前就已有案例。在2013~2016年P2P野蛮生长的“黄金年代”，各路明星与P2P结缘，胡军与玖富、张丰毅与PPmoney、朗朗与绿能宝、张涵予与人人贷、羽泉与借贷宝、黄晓明与东虹桥金融……

黄晓明是东虹桥金融的明星合伙人，东虹桥金融专门为其推出“黄晓明·贷你圆梦”系列活动，征集阖家幸福的心愿、创业成功的梦想，不少农民工和学生因为该系列活动从而成为东虹桥金融的投资人。2016年4月，东虹桥金融爆出逾期问题、无力偿还欠款，投资人在微博发起“#一起召唤黄晓明来还钱#”话题，迅速演变为“讨债门”。

羽泉是借贷宝代言人，并为借贷宝打造了“无声”电视广告，在完整广告中羽泉不开口凭借高超演技还原了“熟人借钱”的尴尬，间接推荐了借贷宝。广告播出后，热门卫视、视频网站、户外大屏、地铁等随处可见，借贷宝也一夜被大众熟知。2016年6月，借贷宝被舆论推上风口浪尖，起因是有人通过平台实施“裸贷”，之后暴力催收帖子层出不穷，羽泉也随之被牵连遭受多方指责。

“其实明星代言、站台很常见，也很难要求他们出现问题时发出什么声音。”不过，在一位证券分析人士看来，这和明星拍产品广告是一样的道理，很多明星其实本身并不了解这些产品。

P2P数据聚焦

这里有最新的 P2P 的行业动态，重点关注行业的新增平台数据、行业贷款数据、人气数据，通过数据还原 P2P 的生态环境。

“全国互联网金融登记披露服务平台信息披露系统”显示，迄今为止一共有 700 家 P2P 平台的资金成功纳入银行托管，此举可以避免平台创始人卷款跑路。另外，P2P 平台你我贷的母公司向美国证监会递交了招股说明书，准备在纳斯达克上市，招股说明书显示这三年来投资者人数增加有限，获客成本高企，业绩增长前景不明朗，在 P2P 寒冬谋求上市更多是为了获取资金生存下去。

平台名称	上线时间	注册资本	所在地区	事件类型
晴天助	2016-07	5100万元	浙江	延期兑付
中潮金服	2015-12	10526万元	浙江	经侦介入
予财缘	2017-10	2000万元	浙江	延期兑付
理财去	2015-09	5000万元	浙江	经侦介入
红杉资产	2016-06	3888万元	浙江	延期兑付

日期:2019.1.14 责编:许伟 组版:毛毛 责校:杨军

理财学院 欢迎大家加入电脑报理财群:329789299,验证码:理财之家。

遇到限售股巨量解禁怎么办

@董师傅

近期A股迎来解禁高峰，一些上市公司面临限售股的巨量解禁，投资者感到很恐慌，似乎未来天量解禁一定会导致股票价格下跌。不同类型的公司应该采用不同的应对方法,不能一概而论。

解禁不代表减持

解禁与减持是两回事，解禁是指某一天限售股可以上市流通了，而减持一般是一个过程，不是说1月1日解禁1亿股,这1亿股就会当天全部被抛售,多数是慢慢减持甚至是不减持。一般来说如果持有限售股有国资背景、央企背景或者是战略投资者，解禁后是不会减持股票的,会减持股票的一般是风投资金、信托计划、员工持股计划等,这种情况下就要注意了。

亏本的买卖没人做

风投资金、信托计划、员工持股计划等解禁后是不是一定会减持呢？答案是不一定,也要看有没有减持的欲望,直白地说就是有没有盈利,如果是亏损或者不亏不赢,就没有什么减持动力,所以市场越低迷减持的可能性就越小,毕竟谁都想把手中的股票卖个好价钱。以全球第四大、中国第一大玻璃基板(液晶面板核心材料)公司东旭光电为例,2019年1月解禁约1.76亿股，但这批股票的持股成本是9.19元,而当前公司的股价在4.5元左右波动,相当于亏损了50%,如果不是资金链断裂急需用钱,任何机构都不会选择割肉离场。因此,这种巨量解禁是安全的。

基本面优异公司不畏惧解禁

如果公司基本面优异是不畏惧解禁的,看好公司的投资者和机构越多,对筹码的渴望就越强烈。例如贵州茅台2006年、2007年和2009年有三次比较大的限售股解禁，解禁后一个月内股票涨幅为17.04%、19.85%和18.76%；再比如江丰电子(生成半导体核心材料)限售股巨量解禁后,就有原始股东减持,股价相对其他非科技股要强势许多,这是因为公司是高纯溅射靶材行业国内龙头，打破海外技术封锁受益进口替代,产品进入中芯国际、台积电、格罗方德、京东方和华星光电等半导体和平板制造厂商供应链，短时间内肯定受减持的影响,但长期来看还是前景光明。总的来说,如果长线持有优异公司,的确是不用担心限售股巨量解禁问题。

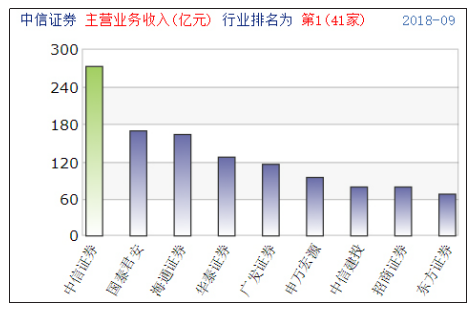
本文仅代表个人观点,跟本报无关。股市有风险,投资需谨慎,本文仅作参考,实际盈亏自负。

Q&A问答

中信证券收购不会刺激股价

@盛世安灵:董师傅,中信证券的大手笔收购广州证券是利好吗？对股价有什么影响？

@董师傅:对股价不会有大的影响,因为证券股是一类特殊的股票，在牛市风光无限,熊市低迷无人问津,偶有脉冲行情也没有持续性。不过对公司的基本面还是有提升的,中信证券是证券板块的龙头,但在华南地区业务存在短板,而广州证券恰恰就是根植于华南地区的中小证券公司,收购它可以弥补短板,增强自身的实力。在熊市阶段,广州证券的日子比起行业龙头日子更为难过,公司整体处于亏损状态（华南地区42家营业部合计处于盈利状态),被收购也是顺理成章的事情。如果你持有中信证券，就当作打新底仓吧，现阶段不要太在意利好消息。



三七互娱回购是利好

@碧水涧:董师傅,三七互娱代理董事长提议公司回购股份,建议回购资金总额不低于3亿元,不超过6亿元,回购价格不超过15元/股,我的成本是11.39元,是不是这次可以解套赚钱了？

@董师傅:如果回购方案通过的确是利好,不过三七互娱总市值210亿元、流通市值110亿元,回购金额不算大,对股价有一定的刺激,但涨幅有限，前期新高13.21元都未必能破,更不要指望15元,所以你无需太激动,先解套再考虑赚钱的事情。另外,三七互娱是一家游戏公司,侧重手机游戏,现在游戏行业笼罩阴影暂时不要抱太高的期望。

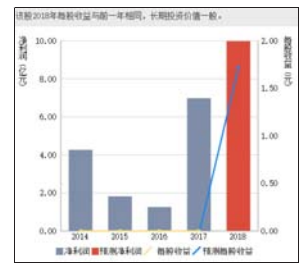
中兴通讯获利盘较多

@生命吹起轻叹:董师傅,我的中兴通讯已盈利27.62%,身边的股友都亏了,就我还有盈利,年终想获利了结,但又看好中兴通讯卧薪尝胆未来说不定还可以涨,纠结。

@董师傅: 羡慕,2018年能盈利的人少之又少,你已经是幸运儿了。当然,运气是一个方面，你有胆魄在中兴通讯利空压顶时抄底才是关键。有迹象表明,中兴通讯的基本面在改善,例如2018年第三季度实现营业收入193.32亿元环比增长62.34%,，母净利润5.64亿元单季度扭亏为盈,可以预见的是2018年中兴通讯业绩不好，但2019年的业绩同比数据比较好看,再加上它是5G龙头股之一,今年的表现可能会不错。不过,中兴通讯相比最低点11.85元涨幅很大,积累了大量的获利盘,如果获利盘涌出后续股价会承压。

剖析红太阳

@伴月行歌:董师傅,买了红太阳,3个多月了都没有涨……



@董师傅:3个多月没有涨的股票超过2000家,这有什么好着急的。红太阳是一家精细化工公司，生成农药中间体,的确有技术含量,不过它是农药产业链上的公司,缺乏想象力。另外,这家公司还有一个不利因素,那就是近6倍溢价收购一家公司,这会产生大量的商誉,现阶段资本市场对商誉很敏感,存在高商誉的公司股价跌跌不休,红太阳的收购会令不少人用脚投票的。

泰永长征成为新“妖股”

@键盘锄头:董师傅,你怎么看泰永长征？

@董师傅:还能怎么看,又一个“妖股”诞生了。泰永长征是一只次新股，还有重大资产重组预期和5G概念——泰永长征通过“互动易”平台密集回复了投资者提问,涉及投雄安新区、华为公司、轨道交通、5G等问题,引来游资疯狂操作,股市这么低迷它却可以实现七连板,从而在短时间内股价翻倍。从事后的成交记录来看,有多家知名游资来来回回做、拉涨停板，例如财通证券杭州庆春路营业部的游资就多次上龙虎榜反反复复炒作泰永长征。目前泰永长征涨幅太多,游资随时可能离场导致股价出现断头铡刀式下跌,建议不要去碰。

请关注董师傅微博

想追踪董师傅的最新研究成果,不妨关注董师傅的微博。如果有个人上网的心得体会，也可以跟董师傅在线交流。此外,还可以加入电脑报读者交流群:63357672,入群暗号:陈邓新。

日期:2019.1.14 **责编:**许伟 **组版:**毛毛 **责校:**杨军

CES 2019，即将改变生活的关键词

@电脑报记者 马渝曦/王诚/胡进 美国拉斯维加斯报道

美国拉斯维加斯时间2019年1月8日，一年一度的CES国际消费电子展在美国拉斯维加斯盛大开幕。和前几年CES展会不同的是，我们在现场不但感受了浓浓的科技创新气息，更零距离感受了这些创新科技即将给我们生活带来的改变。

扫描二维码
关注CES 2019报道

关键词一:5G照进现实

高通5G展台

作为第五代移动通信技术,5G具有更大的带宽、更快的传输速度、更低的通信延时、更高的可靠性等优势,5G网络下载速率可达10Gbps，高速稳定网络的背后,也会对智能手机之外的人工智能、移动医疗、物联网、自动驾驶等领域带来颠覆性的影响。在CES 2019上,5G以及相关联的芯片、网络产品和应用成为展示的重点。索尼、联想等公司的5G移动网络智能手机也在本届CES上提前亮相，同时包括D-Link在内的5G网络设备也在CES 2019上进行了展示。

作为5G的核心芯片提供商,高通为参会者展示了5G基站、一系列基于5G的物联网方案以及无限接近零售版的5G手机产品，并透露今年将有30多款5G终端设备会上市，而这些终端设备中大多数是来自全球 OEM 厂商搭载骁龙 855 移动平台和骁龙 X50 5G 调制解调器系列的智能手机,这些厂商包括华硕、小米、OPPO、摩托罗拉、vivo、一加、中兴等品牌。除此之外,英特尔还展示了Snow Ridge芯片，这是一款面向5G无线接入和边缘计算的网络系统芯片,体积非常小巧,有望今年下半年实现交付。

关键词二:8K解决方案

从4K分辨率的电视、显示器出现至今已经有不少年头了,当我们已经可以轻而易举找到4K视频片源、玩到4K游戏的时候,显示设备的分辨率上限终于又来到了8K。在CES2019上,各大厂商的8K分辨率大尺寸电视/显示方案大量涌现,超大尺寸的视野范围、四倍于4K分辨率的画面精细度给参观者带来极度震撼的视觉效果。

SONY、LG、三星、夏普、TCL、海信、长虹等厂商都在展会现场展示了自家的8K解决方案。而且从展示方案的SoC、面板、解码套件等配件的情况来看，目前8K电视/显示屏在技术上已经相当成熟,随时可以投入市场。当然,和4K时代初期遭遇的问题一样,8K也面临着视频内容暂时不足的情况,这确实需要时间来积累，不过对于厂商来说,在8K时代来临之际抢得先机也是必须要做的事情。当然,对于消费者来说,最实惠的就是8K近了,4K显示设备的价格也会随之走低,视觉体验将会全民升级。

除面板外,全套8K解决方案的配件也都很完善

8K这次是显示设备展商共同的重点

关键词三:柔性屏商用

屏幕可以弯折的手机,正式开卖了

可以通过升降收纳的方式隐藏在柜子里面的LG可卷曲柔性 OLED 电视产品

从广义来说,市场中早就普及了的曲面屏也算是柔性屏的一种,只是它弯曲的弧度在生产的时候就固定了,但我们认为真正的柔性屏应该能够随时改变弯曲的弧度,从而实现折叠、弯曲状态下特定的应用——不要认为这是说笑,CES2019上这样的设备真的出现了,并且已经量产。

柔宇科技在CES上展出了旗下名为FlexPai的柔性屏手机,这款手机最大的特点就是采用了真正的柔性屏设计,展开的时候是4:3的7.8英寸/1920×1440分辨率屏幕，而从当中折叠之后就变成尺寸不同的两个小屏幕（毕竟有一边放置了双摄像头，要占用一部分面板空间),中间弯曲的部分就像三星曲面手机那样显示快捷工具栏,是不是很神奇?

下转16版

上接15版

其实，之前柔宇科技也展示过FlexPai手机的工程样品，那时候产品还不够完美，弯曲的部分有轻微褶皱的情况，而现在的量产版已经大大改善，并在去年12月底就开始正式发货了。配置方面，FlexPai搭载了骁龙855处理器，有6GB+128GB和8GB+256GB的版本可选，目前只在中国销售，起价8999元。

此外，柔宇科技在展会现场还展示了其他柔性屏产品，都非常有创意。可见目前柔性屏技术已经完全具备商用的条件，价格也逐渐进入大众可接受的区域，普及的日子已经不远了。

CES2019展会现场，除了大出风头的柔宇FlexPai，LG也布置了一个由曲面屏拼接的超大天幕，以及可以卷曲收纳的OLED电视，由此可见在提供柔性屏解决方案的上游端，已经完全没有任何技术阻碍了，柔性屏今年内会有很大的发展。

关键词四：汽车与AI

有自动驾驶的帮助，CES展示的概念车车窗玻璃都变成了交互屏幕，车成为新的交互和娱乐空间

美国的汽车文化历史悠久，同时美国又拥有众多互联网及科技公司，因此CES上与汽车相关的产品、技术展示占了很大的部分。这次在CES2019上，自然也有大量与汽车相关的AI黑科技登场。

当然，说到智能汽车，就不得不提智能解决方案及其背后的运算芯片解决方案，而在这个世界上能够提供这样的运算解决方案的就只有NVIDIA、Intel、AMD等几个上游厂商，其中最早布局的NVIDIA在今年呈现出全面收获的态势，展会上众多汽车大厂都展示了采用NVIDIA解决方案的产品，让很多人惊叹于老黄的远见。

在CES 2019的第一天，梅赛德斯-奔驰执行副总裁Sajjad Khan和NVIDIA创始人兼首席执行官黄仁勋共同在梅赛德斯-奔驰展台上发表了演讲。黄仁勋提到“我们将合作创造一种新型计算机，它将定义自动驾驶汽车、AI和移动出行的未来”。他向大家介绍了一个可提供自动驾驶和智能驾驶舱功能的单一系统，该系统可以取代目前汽车内数十个较小的处理器。

此外，Intel子公司 Mobileye 也与英国国家测绘机构Ordinance Survey达成了合作，致力提供高精准的位置数据，建设智慧城市和道路安全。Ordinance Survey 地理空间技术，与Mobileye 基于摄像头的高精度地图能力相结合，将可以为 Ordinance Survey 在能源、基础设施和其他领域的客户提供高精准度的和定制化的位置信息服务。高通则推出了第三代的骁龙汽车数字座舱系列平台，它涵盖了芯片、一系列无线连接功能（4G/5G、Wi-Fi、蓝牙等等）以及一部分软件功能，旨在提升车内的体验，满足下一代更高水平计算和智能需求。同时，还推出了一种 C-V2X（Cellular Vehicle-to-everything）技术，旨在让汽车具备自主通信能力。

关键词五：自动驾驶

超大屏幕和自动驾驶成为2019年智能汽车发展的新亮点

如果说2018年是自动驾驶的元年，那么2019年将会是自动驾驶迅猛发展的一年，尤其在更成熟的VR/MR技术的配合下，可以提供更为出色的自动驾驶体验。在CES2019上，众多车企与自动驾驶方案提供商NVIDIA和英特尔展示了最新的产品和技术。如高通发布了针对自动驾驶系统的第三代车机芯片，它基于骁龙820A平台，支持高通人工智能引擎AI Engine、信号处理器、CPU和GPU，采用高通Hexagon处理器。而英特尔展示了一台装载有多个Mobileye产品的宝马X5，全车身一共有12个摄像头，能实现L3、L4级别的自动驾驶。

另外，百度Apollo发布了全球首个最全面的智能驾驶商业化解决方案——Apollo Enterprise，推出了熟练操作“稳如老司机”的Apollo3.5版本，并发布了全球首个面向自动驾驶的高性能开源计算框架Apollo Cyber RT。丰田研究院在CES上展示了全新的Toyota Guardian自动安全驾驶系统，推出了旗下的基于第五代雷克萨斯LS旗舰轿车打造的自动驾驶原型车TRI-P4。日产汽车首次展示B2V脑控车技术，利用大脑解码技术来预测驾驶员的行为，实时调整到最好的驾驶体验。奔驰除了新车发布以外，还带来了Vision URBANETIC概念车，该车具备了极强的自我学习能力。

关键词六：人工智能

欧姆龙乒乓球机器人FORPHEUS

BrainRobotics在残疾人辅助类产品中获得CES2019创新大奖

人工智能，也许大家觉得有点遥远，其实它已经在一步步融入我们的生活。而随着云计算的深入和边缘计算的不断落地，AI已经开始带来越来越多的应用，并对我们的生活产生着可以预见的影响。

在CES 2019期间，英特尔与阿里巴巴宣布达成合作，基于英特尔硬件产品和阿里云展开人工智能发展合作。两家公司表示，他们将在2020年东京奥运会期间使用人工智能技术对运动员进行三维立体跟踪。除此之外，欧姆龙公司在CES2019的现场也展示了乒乓球机器人FORPHEUS，这款可以和真人对决球技的机器人具备发球功能，可以在1/1000秒内控制击球时机与方向，通过预测乒乓球的运动轨迹计算出球拍应该以何种角度，在哪个点回击。而且借助AI技术，通过连续对打来帮助球手提高水平。

在AI和消费电子的融合方面，人工智能的应用也无处不在。CES 2019上，TCL推出了全新的人工智能平台——TCL AI-IN，该技术将聚集TCL 所有人工智能产品，并整合其智能技术合作伙伴的产品或内容。不仅如此，绝对黑科技的脑机接口技术中国公司BrainCo，展示了多款基于脑机接口技术的产品。脑机接口，可以实现大脑与机器之间连接的技术，这项技术对脑电波信号进行解码，并将其翻译成机器能够读懂的指令，从而实现人脑与机器之间的交互。在CES2019现场，BrainCo展示了横跨不同领域的多款产品，比如可以提升学习成绩的赋思头环，力压世界顶级假肢厂商的智能假手BrainRobotics，为运动赋能的冥想头环Focus Fit。

另外值得一提的是，在CES2019上，基于人机交互的人工智能产品也变得多了起来，比如华为展台就主打“8K+AI”概念，实现基于视频和视觉识别的智能应用，PQ Labs 展示同时对多达2000张人脸的视频进行人脸识别，而这却没有使用GPU进行加速。小狗科技发布的puppy cube交互式投影机，内置安卓系统，并通过内置的摄像头进行动作识别，实现对投影画面的“触控操作”。科大讯飞展示了一系列基于语音延伸应用的产品或方案。而发布在展馆各处的智能家电和智能家居则诠释了人工智能应用无处不在。

下转17版

日期:2019.1.14 责编:蒋丽 组版:陈学兵 责校:杨志刚

上接16版

关键词七:PC硬件大招齐发

本次CES2019展会,PC芯片厂商也是大招齐发。AMD、Intel和NVIDIA都亮出了大家期待已久的最新产品,带来不少的惊喜。

AMD:AMD于拉斯维加斯时间1月7日正式宣布了旗下2019年移动处理器的首批成员,包括第二代AMD 锐龙3000移动版、采用Zen架构的AMD 速龙 300移动版和第七代AMD APU移动版。此外,AMD还同时推出了对应的AMD Radeon软件Adrenalin版,让所有内置Radeon Graphics显卡的AMD锐龙处理器发挥出更强的GPU性能和更好的游戏兼容性。

产品型号	内核/线程	TDP	最高频率/基准频率	显卡核心	GPU 核数	最大 GPU 频率	二级和三级缓存
AMD 锐龙™ 7 3750H	4C/8T	35W	4.0/2.3 GHz	Radeon Vega Graphics	10	1400 MHz	6MB
AMD 锐龙™ 7 3700U	4C/8T	15W	4.0/2.3 GHz	Radeon Vega Graphics	10	1400 MHz	6MB
AMD 锐龙™ 5 3550H	4C/8T	35W	3.7/2.1 GHz	Radeon Vega Graphics	8	1200 MHz	6MB
AMD 锐龙™ 5 3500U	4C/8T	15W	3.7/2.1 GHz	Radeon Vega Graphics	8	1200 MHz	6MB
AMD 锐龙™ 3 3300U	4C/4T	15W	3.5/2.1 GHz	Radeon Vega Graphics	6	1200 MHz	6MB
AMD 锐龙™ 3 3200U	2C/4T	15W	3.5/2.6 GHz	Radeon Vega Graphics	3	1200 MHz	5MB
AMD 速龙 300U	2C/4T	15W	3.3/2.4 GHz	Radeon Vega Graphics	3	1000 MHz	5MB

AMD锐龙3000系列最高频率达到了4GHz

AMD 锐龙3000系列移动处理器采用业界领先的12nm制程工艺,进一步提升频率上限,并能更好地控制功耗和发热,将笔记本电脑性能标准提升到新的境界。此外,全新一代AMD 锐龙移动处理器还能提供语音唤醒、高级待机、流畅的PC游戏以及4K HDR流媒体功能,并能最高支持10小时的视频播放电池续航时间。从2019年第一季度开始,大家就能购买到首款采用第二代AMD锐龙移动处理器的笔记本电脑了,接下来还会有宏碁、华硕、戴尔、惠普、华为/荣耀、联想和三星等厂商陆续推出更多相应的笔记本产品。

在入门级移动处理器方面,AMD此次还推出了基于Zen架构的速龙移动处理器,为消费者提供更多灵活的选择,新一代速龙移动处理器预计将于2019年初提供给全球OEM厂商。

产品型号	内核/线程	TDP	最高频率/基准频率	Radeon Graphics	GPU 内核/着色器	最大 GPU 频率	二级缓存
AMD A6-9220C	2C/2T	6W	2.7/1.8 GHz	R5 系列	3 / 192 (GCN 1.2)	720 MHz	1MB
AMD A4-9120C	2C/2T	6W	2.4/1.6 GHz	R4 系列	3 /192 (GCN 1.2)	600 MHz	1MB

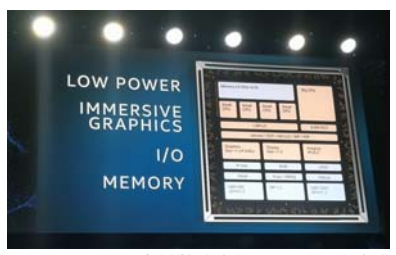
新发布的第7代APU移动处理器功耗仅为6W,续航能力超强

此次AMD还更新了第七代APU移动处理器的产品线,全新推出的第七代APU移动处理器可以流畅完成网页浏览、日常办公、社交媒体、流媒体和网络游戏应用,而且功耗低至6W,续航能力超强,堪称便捷移动办公利器Chromebook笔记本的绝配。

此外,这次CES2019展会上,AMD总裁兼首席执行官苏姿丰博士首次发表了主题演讲,宣布了AMD旗下更多新品的细节,大家可以关注电脑报公众号了解详细内容。总而言之,这次AMD发布的新品确实是诚意满满,让我们充满了期待,可以断言今年AMD必然会有令业界惊艳的表现!

Intel: 在这次CES2019展会上,Intel也大秀了一把在制程工艺上的技术实力,宣布了旗下首款基于Foveros混合封装技术的移动处理器产品:Lakefield。

从技术上来讲,Foveros是一种3D芯片封装技术,通过3D堆叠设计,可以让处理器实现对不同工艺、架构和功能的芯片进行整合,从而大大提升设计的灵活性,可以实现更丰富、更有针对性的功能,同时获得更好的性能或是更低的能耗表现。



采用Foveros混合封装技术的Lakefield移动处理器产品

采用Foveros混合封装技术的Lakefield集成了5个物理核心,其中包括1个大核心和4个小核心,全部采用10nm工艺制造。大核心采用了最新宣布的Sunny Cove架构,拥有0.5MB LLC缓存,4个小核心的架构暂时还未公布,但已知的是共享1.5MB二级缓存,同时所有核心共享4MB三级缓存。

Lakefield作为完整的SoC,它还集成了低功耗版的第11代核芯显卡(配备64个执行单元)、第11.5代显示引擎、4×16bit LPDDR4内存控制器和各种系统所需I/O模块。它的整体尺寸仅为12mm×12mm,功耗极低,所对应的主板宽度仅比一枚25美分硬币略高,长度只相当于5枚硬币并排。可见Lakefield非常适合用在超轻薄小尺寸笔记本上,相关笔记本产品计划在今年圣诞节前上市。

Intel 9th Gen Core CPUs

AnandTech	Cores	Base Freq	Turbo Freq	IGP	IGP Freq	DDR4	TDP	Price (ku)
i9-9900K	8 / 16	3.6 GHz	5.0 GHz	UHD 630	1200	2666	95 W	$488
i9-9900KF	8 / 16	3.6 GHz	5.0 GHz	-	-	2666	95 W	-
i7-9700K	8 / 8	3.6 GHz	4.9 GHz	UHD 630	1200	2666	95 W	$374
i7-9700KF	8 / 8	3.6 GHz	4.9 GHz	-	-	2666	95 W	-
i7-9700	**8 / 8**	**?**	**4.7 GHz**	**UHD 630**	**?**	**2666**	**65 W**	**?**
i5-9600K	6 / 6	3.7 GHz	4.6 GHz	UHD 630	1150	2666	95 W	$262
i5-9600KF	6 / 6	3.7 GHz	4.6 GHz	-	-	2666	95 W	-
i5-9400	6 / 6	2.9 GHz	4.1 GHz	UHD 630	1050	2666	65 W	-
i5-9400F	6 / 6	2.9 GHz	4.1 GHz	-	-	2666	65 W	$182
i3-8350KF	4 / 4	4.0 GHz	4.6 GHz	-	-	2400	91 W	-
i3-9100	**4 / 4**	**?**	**4.2 GHz**	**UHD 630**	**?**	**2400**	**65 W**	**?**
Pentium G5420	**2 / 4**	**3.8 GHz**	**-**	**?**	**?**	**2400**	**?**	**?**
i3-8100	4 / 4	3.6 GHz	-	UHD 630	1100	2400	65 W	$117
i3-8100F	4 / 4	3.6 GHz	-	-	-	2400	65 W	-

第九代酷睿家族进一步丰富

桌面部分,Intel这次在CES 2019上宣布了6款第九代酷睿桌面CPU新品,除了65W的酷睿i5 9400外,还有不带核显的F系列(5款)。同时,Intel官方数据库也更新了酷睿i3 8100F,具备4核4线程,默频3.6GHz,功耗为65W,隶属第八代酷睿Coffee Lake家族。此外,戴尔海外官网也悄然披露了包括酷睿i7 9700、酷睿i3 9100和奔腾金牌G5420在内的3颗新处理器,其中G5420为双核四线程,默频3.8GHz。

总的来说,Intel面对来自AMD的竞争,终于在酷睿系列中采取了去掉核芯显卡的方案,这对于使用独显的游戏玩家来讲是个好现象。此外,Intel的大小核心混合封装技术确实也向业界展示了处理器新的突破方向,在打破瓶颈的同时还能在性能与功耗之间取得更好的平衡,这是否意味着x86平台也终于开始向ARM平台学习了呢?

NVIDIA:NVIDIA在今年 CES 展会上的主题演讲重点终于回归了游戏显卡,发布了玩家期待已久的"光追甜品":GeForce RTX2060 。从整体规格来看,RTX2060的性能会高于现有的GTX1070 Ti,而且还具备RTX20系列的新一代功能,官方宣布的售价是349美元起,1 月 15 日正式发售。

显存容量方面,RTX2060和之前的GTX1060顶配版一样为6GB,但升级到了频率更高的GDDR6,而整体性能相比GTX1060更是提升了大约 60% ,略高于GTX1070 Ti。在架构方面,它具备 240个Tensor Core ,因此具备240 TFLOPS的深度学习能力及 5GRAYS的光线追综性能。从这个核心规模来看,大约等于RTX2080Ti 的一半。

很明显,RTX2060替代的并不是GTX1060,而是更高端的GTX1070Ti。NVIDIA的说法是将主流游戏玩家的游戏分辨率从1080P提升到了1440P ,同时还能享受到即时光线追踪,获得更加真实的游戏画面。当然,毕竟定位比RTX2070 更低,玩家可能担心RTX2060在开启光线追踪后游戏帧速会偏低,但NVIDIA CEO黄仁勋表示,原本RTX2060 在 1440P 下可达到60fps,开启光线追踪会降低到45fps,但打开人工智能模型训练的DLSS技术后,开启光线追踪也可维持在60fps的水平。

特别值得一提的是,1月15日NVIDIA正式发布RTX2060驱动后,就可以通过DisplayPort自适应同步协议来让支持可变刷新率的显示器支持NVIDIA显卡的G-Sync技术,此技术也兼容FreeSync显示器。NVIDIA测试了近400款此类显示器,目前有12款支持状况良好,要知道FreeSync显示器可比G-Sync显示器便宜得多,这对玩家来说确实是个好消息。

笔记本: 在笔记本产品线方面,不得不提GeForce RTX显卡,包括雷蛇、ROG等厂商都在CES2019上展示了基于GeForce RTX 2060显卡的最新游戏本。其中ROG推出的产品包括冰刃3s Plus、ROG冰刃3s、ROG 超神2s、ROG超神X、ROG 枪神2s和ROG枪神2s Plus。其中,全新发布的ROG冰刃3s Plus,采用17.3英寸超薄机身设计,而升级款ROG 冰刃3s的机身厚度只有15mm。

不到3000元的光追甜品卡RTX2060终于来了

写在最后:CES上的中国力量

当你在国内每天习以为常地刷着支付宝和微信支付,其实我们很难想象,在美国拉斯维加斯的部分商铺里面也有这样的操作,甚至还可以领取高达7元或者5折的优惠红包。身处曾经科技创新的中心,如今我们看到越来越多的中国科技公司在国际舞台上引领创新的前沿,影响着CES会场内外的每一个人,也让我们参会的所有编辑都有着很深的感触。

CES2019展馆外国,TCL、海信还有京东和谷歌、索尼的大幅面广告一起,传递出CES2019上的中国力量,本次展会,除了传统的来自广东沿海的销售性企业外,京东、科大讯飞、华为、海信、TCL、长虹、努比亚、苏宁、大疆、海尔等中国知名企业都在向世界展示中国智造。在现场,柔宇科技的可折叠FlexPai柔派手机、努比亚创新的双屏幕手机和游戏手机、科大讯飞语音和文字转换方案……都展现出中国企业作为全球技术创新引领者的另一面。

世界是平的,科技同样没有边界,如果说前几年CES展示的黑科技给我们画了一个饼的话,那么今年这些看似遥远的技术都逐一落地成为我们生活中的现实,人工智能、大数据、语音/视觉等多重交互方式的成熟、5G和IoT物联网应用的普及,我们已经可以清晰勾勒出一个值得期待的科技生活场景!

最后需要提到的是,除了我们提到的上述关键词,其实CES 2019还有很多富有看点的产品和技术,限于篇幅我们无法一一在报纸上呈现,大家可以扫描15版的二维码前往我们CES专题网页查看更多精彩报道。

日期:2019.1.14 **责编:**蒋丽 **组版:**陈学兵 **责校:**杨志刚

荣耀V20体验：卡位旗舰买不买？

2018年底发布的荣耀V20其实挺尴尬的，因为它面对的是2019年的一众旗舰机，但它同时也是5岁的荣耀品牌全新升级之后的首部作品，代表的其实是荣耀想要呈现的新形象，那是什么样的形象呢？

扫码关注机智猫
获取更多优质内容

全面屏新方向

荣耀全新的视觉形象采用了Moving Color的色彩体系，这次荣耀V20在外观设计上，也同样体现了这种多彩和动感的理念。除了普通版的魅海蓝、魅丽红、幻夜黑三种配色，还有幻影蓝、幻影红两种尊享版配色，颜色都非常跳脱。

机身背面2.5D+3D双曲面玻璃设计，玻璃下方采用独特工艺做成了有镭射光感的V型光影效果，并利用纳米级的光刻技术，让V型光影看起来就像流动的一样，这就不仅仅是渐变而已了。此外，背部机身通过UNI收弧设计也带来了贴合很好的握感，不过鉴于4000mAh的电池容量，上手还是颇具分量的。

正面6.4英寸魅眼全视屏便是对接下来趋势的一种尝试和探索。去年年底时挖孔屏突然成为继刘海、水滴之后，全面屏的一种新进化方向，虽然同样是过渡方案，但荣耀V20的屏下摄像头技术突破，尤其为未来真全面屏手机打下了基础，因为荣耀V20就差前置摄像头“隐形”了。

荣耀V20的“魅眼”即是位于LCD屏幕内的前置摄像头，手机屏幕包含盖板玻璃、触摸层、滤光片等十几层介质，而荣耀V20为了实现盲孔方案，就要做到在不挖孔的同时，针对这十几层介质进行独特的透光工艺处理，将摄像头的透光区孔径尽可能做小，兼顾拍照效果和视觉美观。

具体来看，荣耀V20的前置摄像头孔径为4.5mm，而另一款采用通孔方案即屏幕有挖孔的三星A8s则为6.5mm，是可以一眼看出大小区别的。跟刘海屏和水滴屏相比，明显节省了更多的有效显示面积。

自拍和人脸识别未受屏下设计影响

虽然有人说左上角的这个黑点像一颗黑痣一样碍眼，但跟位于屏幕上方正中间的刘海和水滴比起来，日常使用中，它的存在感其实更低，玩游戏的时候，因为是横屏握持，视觉影响更是可以忽略，优化兼容方面，常用的第三方应用如微信、微博、地图等都可以无缝切换到全屏显示。

特别留意了它是否会对自拍和人脸识别有所影响，实际体验下来，因为摄像头过于靠左，所以自拍的时候要注意调整人像在画面中的位置，但没有发现因为摄像头在屏幕下方而造成透光率下降画面变暗或者光线折射导致的画面畸变等情况。同样人脸识别过程中也没有因为透光问题影响识别速度，在光线较暗的环境也能实现快速识别解锁。

另外，因为没有挖孔，前置摄像头区域依然可以触控，像下拉通知栏等操作都可以顺利实现，所以荣耀说它是“屏下摄像头”理论上没毛病，只是和很多人想象的不一样，未来只要解决了隐形问题，真全面屏便离我们越来越近了。

而荣耀V20的这块LCD屏幕，除了因UI主题原因给人感觉过于浓艳，在白底显示时可以看出它的发色准确度和亮度其实都非常不错，没有明显偏黄或偏蓝问题，也不会对眼睛造成不适感。这个Magic UI 2.0.1除了色彩过浓让人不适之外，全屏手势导航也因为动画特效加得有点多余，反而给人一种缓慢感。

性能方面，我们对麒麟980其实已经很熟悉了，荣耀V20应对绝大部分的使用场景都没有问题。这次它的GPU Turbo 2.0除了进一步提升图形性能外，还针对更多游戏进行了适配，如《崩坏3》《阴阳师》等，并将通过OTA持续适配。还是用《王者荣耀》最高画质测了一波帧率，全程下来几乎都稳定在60fps，没有掉帧问题，而且跟手度和延迟降低都有进一步优化，GPU Turbo可以说非常强了。

同时此前荣耀Note10上的THE NINE液冷散热也有搭载，实测《王者荣耀》30分钟后，机身温度35摄氏度左右，《绝地求生：刺激战场》30分钟后41摄氏度左右，说明散热效果还是不错的。

Link Turbo功能诱人但适配有限

除了CPU Turbo、GPU Turbo，荣耀的第三款Turbo也来了，那就是Link Turbo。按照荣耀的说法是可以实现WiFi和数据网络同时在线，甚至还能实现网速叠加。这就不是我们以前所知道的在WiFi网络不通畅时自动切换到4G那么简单了，而是让两个网路互助互促，听起来似乎还可以达到节约流量和提高网速的双赢结果呢。

现在谁也忍受不了网速慢，但也不是人人都已经用上了4G无限流量套餐，仍然离不开WiFi，手机WiFi上网速度慢通常是本身带宽有限、连接使用设备太多或者信号不好导致。从实用角度来说，Link Turbo需要解决的应该是提高WiFi上网速度的同时，又不消耗过多4G流量的问题。那么它是如何实现的呢？

Link Turbo的中文叫法应该是“端云协同网络聚合技术”。这项技术基于业界开源的MP-TCP协议算法，可以把手机上的WiFi和4G两条网络连接起来，实现网速叠加。但这项早在2013年就诞生的技术之所以没什么人使用，是因为它需要客户端和服务器端都进行适配，光是荣耀V20在手机上支持是没用的。

下转19版

背部双曲面玻璃，弧度贴合手掌，V型光流动感强

魅海蓝版金属中框与背部蓝色玻璃有些色差，中框顶部拥有降噪麦克风、红外线发射器和3.5mm耳机孔

“魅眼”对美观的影响比想象的小，屏幕边框也比较窄，只有下巴略宽

为实现高屏占比，除了魅眼全视屏外，光线与距离传感器进行了移位，听筒也采用了隐藏式设计

荣耀V20搭载了2500万像素前置摄像头，自拍美颜效果自然，细节保留较好

横屏玩游戏几乎可忽视前置摄像头影响

荣耀V20的镜头采用了横排设计，将TOF镜头和闪光灯框在一起很有迷惑性，左边那颗单独的镜头才是4800万像素镜头

手持4秒拍摄，画面没有糊掉，整体亮度均匀，不过细节呈现相比1200万像素模式并没有更明显的优势，而且因为多帧合成，画面还更容易出现偏色问题

日期:2019.1.14 责编:黄益甲 组版:陈学兵 责校:杨志刚

上接18版

所以华为还专门为此搭了服务器（荣耀当然也可以用了），并尝试和公有云CDN服务商来谈合作加速MP-TCP的部署。比如斗鱼的一部分流量就走了网宿的CDN服务，网宿CDN服务支持MP-TCP，因此在该服务区域内的荣耀V20就可以直接加速斗鱼直播。同样的道理爱奇艺部分服务器支持MP－TCP，也可以实现该功能。但它目前覆盖范围和支持应用仍然有限，而且还有有效期，例如爱奇艺仅限北京地区，有效期至2020年，斗鱼仅限北上广深，有效期至2020年12月20日。

目前手机上Link Turbo的主要应用是“智能链路分流模式”，因为它不需要服务器适配。和传统WiFi不行就跳转到4G的做法不同，当荣耀V20检测到使用某些特定软件时WiFi连接不畅，就会切换到4G上，而且它还可以做到只切换现在前台的这个软件网络到 4G，其他的后台软件还在WiFi上。目前已经支持的特定软件主要是抖音、滴滴、微信、支付宝等。

实际使用下来，荣耀V20的智能识别切换确实快，原本还在WiFi网络下刷抖音，但当拿着手机稍一远离WiFi覆盖范围，信号变差时，手机屏幕上便马上提示正在同时使用 WiFi 和数据连接，这就说明手机已经识别到信号变差，而将抖音的网络切换到4G流量上。而之所以是WiFi和数据连接同时使用，是因为使用4G流量的仅仅是在前台的抖音，而后台数据交换依然走的是WiFi通道。

Link Turbo技术看起来非常吸引人，也有着很强的实用性，但由于适配问题，要达到广泛适用还需要时间，只希望这个在5G正式到来之前可以起到很好过渡作用的功能，不要因为适配进度拖累而昙花一现。

4800万像素重在四合一

在荣耀V20上除了Link Turbo让人期待，其次就是拍照上的进步，尤其是索尼那块创新高的4800万像素CMOS IMX586，以及TOF镜头的应用。

由于TOF镜头并不参与成像，所以荣耀V20其实可以看作是单摄手机，变焦、虚化都依赖4800万像素的主镜头完成。面对如此高像素，又是全新的CMOS，再加上TOF镜头在AR功能上的调用，算法优化压力必然很大，而且这枚CMOS在2018年9月份才正式出货，给荣耀V20的调试时间也不多。

不管是从型号命名，还是超高像素以及Quad Bayer四像素合一技术的应用，IMX 586都让人联想到之前华为P20 Pro上的CMOS IMX600，不过两者的区别还是很明显的。IMX586的尺寸为1/2.0英寸，对角尺寸约为8mm，底比IMX600小，像素数却更多，因此它的单个像素尺寸仅为0.8μm，不过它同样可以通过四像素合一实现等效1.6μm的1200万像素输出，同时也支持4800万像素直出。由于IMX600被华为独占，所以IMX586被看作是它减配后的公版。

其他方面荣耀V20还有F1.8光圈，以及AI摄影功能和2倍无损变焦（仅在1200万像素时），并不支持光学防抖。不难看出IMX586和华为P20 Pro的IMX 600是一个思路，高像素实现解析力的提升，通过四像素合一达到增加进光量的同时减少噪点的目的，提高暗光表现。了解这些背景后，我们来看荣耀V20的夜间实拍效果。

相机默认情况下仅开启1200万像素，为了对比4800万像素的效果，在同一场景下各拍了一张，可以看到在不放大的情况下，两者的区别肉眼几乎不可见，但放大之后，差距就非常明显了，受限于0.8μm的单像素面积，噪点情况明显更加突出。其实按照索尼Quad Bayer思路，高像素不是目的而是手段。这也是手机默认1200万像素拍摄的原因。

而在未放大的情况下，画面效果都很不错，整体清晰、纯净度较高，曝光也比较平衡，除了右上方的路灯高光处有轻微溢出之外，其他部分并没有过曝，而且眩光控制得也很好。

IMX586还拥有索尼的曝光控制技术和信号处理功能，可以支持实时图像输出，动态范围值是传统CMOS的4倍。荣耀V20也利用了这一点，更倾向于使用力度较大的HDR来获取更多的暗部细节，当光线稍有不足时，按下快门后便会看到手机提示“正在改善拍摄画质，保持稳定”。

再加上AI的干预，荣耀V20在默认1200万像素下拍出的夜景照片整体观感已很不错，跟通过长曝光实现的手持超级夜景模式相比都没什么差距。所以个人觉得除非是极暗光条件下需要，多数时候使用默认拍照模式足以应付常见的城市夜景拍摄需求。

此外，荣耀V20的AI还是很给力的，优化了AI的场景识别以及干预程度，多数场景都能正确识别，并有效优化，不会再因为优化成油画的样子，给人很假的感觉。由于CMOS的Quad Bayer像素排列带来更大的猜色压力，AI在这方面也能进行调整，让呈现的色彩更讨好眼睛。

可以看到AI摄影开启前后呈现出的差别还是很大的，除了加深了色彩饱和度和对比度之外，色彩表现也更正，画面看起来更有层次感。

在拍照玩法方面，荣耀V20主要依赖另一颗TOF镜头，目前我们可以体验到的主要是美体和AR炫舞功能。TOF镜头可以捕捉真人肢体动作，然后以此控制虚拟的AR形象，实现共舞，可以拍摄共舞短视频并配上音乐。

实际体验发现，TOF捕捉的人体动作很迅速，AR形象也能及时实现同步，除了四肢的动作外，头颈摆动、身体前倾、跑跳、前后移动等也都能跟上，明显立体感更强，不过小朋友玩了两下就不想玩了……抛开实用性不谈，至少技术是过关的。

除了荣耀V20之外，目前搭载了TOF镜头的手机还有OPPO R17 Pro和vivo NEX双屏版，后者主要用于人脸解锁功能，除此之外，都还没有真正实现它的功能价值，它的进一步应用仍有待开发。

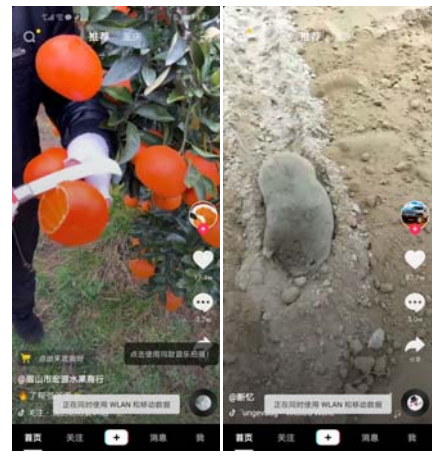
总结 5G过渡阶段的旗舰机

去年一年，手机厂商似乎就跟全面屏杠上了，不过光是全面屏这一个卖点显然不足以激发人们的换机欲望，2018年全球手机市场量价齐跌已成定局。正是这种不利的市场环境，厂商为了争取更多用户，所以出现了更多技术创新，荣耀V20的Link Turbo、魅眼全视屏和TOF等都是如此，这种创新在2019年还会持续。

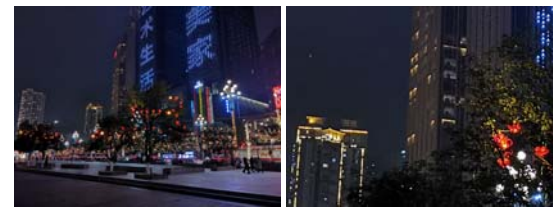
而且不要忘了，2019年的最大话题无疑是5G通信技术的到来，在这个4G到5G的过渡阶段，如果你正好想购买一部一两年内不会落伍，性能过硬、功能齐全的旗舰手机，价格又在可以接受的水平，那么荣耀V20无疑是一个很好的过渡选择。

这段时间内荣耀V20各项功能无疑都还有很大的挖掘空间，例如IMX586进一步优化、TOF镜头的功能拓展、Link Turbo技术发展等等，即使在2019年其他旗舰机型陆续上市之后，较长一段时间内，荣耀V20也会让你觉得它还是一部“新”手机。

在设置中开启WiFi+ 即打开了Link Turbo


刷抖音时弹出通知“正在同时使用 WiFi 和数据连接”

4800万像素直出及100%放大裁切


1200万像素直出及100%放大裁切

AI摄影关闭

AI摄影开启

日期:2019.1.14 责编:黄益甲 组版:陈学兵 责校:杨志刚

七大升级打造漂亮又安全的插座 航嘉 SSH608评测

插座对于用电安全来说是至关重要的，一定要选择做工出色、质量可靠的产品才能保证用电安全和稳定。航嘉新推出的这款SSH608插座，通过7项升级打造出了出色产品。

在这个一切看颜值的时代，插座的外观设计自然也要与时俱进，SSH608 插座的第一大升级就是在外观方面。产品采用了圆角长方体造型加上纯白配色，虽然没有花哨的装饰，但这样的设计更符合当下喜欢简约、追求质感的主流审美。产品的第二大升级是在孔位上，产品提供了 6 个插孔，其中小 5 孔专为国内电器插头设计，具有更贴合、更紧密、更耐插、更安全等优势。另外，邻近插孔之间留足了距离，即便是大块头的插头也不会互相妨碍。

内部的做工和用料影响着插座的品质和安全性，在这方面出身于老牌大厂的 SSH608 无疑表现是非常出色的。产品的第三大升级是在内部增加了儿童保护门，避免了儿童手指和细小物件误插触点。第四大升级在于线材的截面积从之前的 0.75mm² 升级到了 1mm²，线材更粗发热量更低、导电更安全。同时插座采用了高阻燃、超耐热的外壳，能够保证在 750℃灼热丝炙烤下不燃烧，烤箱测试 100℃不变形，这是第五大升级之处。第六大升级为一体式铜条，没有了焊点，大幅降低了插座在工作时的电阻，不仅工作温度得到有效降低，还能起到省电和提升安全性的作用。该产品的第七大升级之处在开关，SSH608 采用的是银镍触点式开关，保证来回行程一万次不出现故障，这项设计也大幅增加了插座的使用寿命。

为了保证前面提到的那些零件、功能能够充分发挥作用，航嘉对所有的零部件和功能都进行了严格的测试。包括 10000 次电源开关测试、100℃耐热测试、10000 次电源线摇摆、温升测试、防触电保护、750℃灼热丝测试、高压测试以及 168 小时耐老化防潮测试。有了这些严格的测试，再加上前面细致周到的七大升级设计，从而打造出了 SSH608 这样的高品质插座来。

规格参数

插孔数量：六位
额定电压：250V
额定电流：10A
额定功率：2500W
参考价格：39.9元

插孔之间留了充足的距离，插头不会相互妨碍

总结 插座里“漂亮的实力派”

不少用户之所以会买那些劣质插座，无非就是为了能够省点钱。其实高品质插座并不代表高价格，比如这款航嘉 SSH608，不到 40 元的价格其实并不算贵。但是产品从外观设计、做工以及用料上均体现出了航嘉作为一个老牌机电大厂的专业和超强的技术实力。

航嘉 SSH608 才是真正从用户实际应用的角度去打造的产品，别看它没有那些花里胡哨的功能，但普通用户对插座要的就是安全和稳定，产品在这方面无疑表现得非常优秀。如果你想买一款高品质、安全又稳定的插座的话，那么航嘉 SSH608 就是一款高性价比又值得信赖的产品。

音质出众的平民级寒冰 赛睿 Arctis RAW 游戏耳机评测

最近赛睿推出了全新的Arctis RAW游戏耳机，不到300元的价格是该系列产品中最低的了，这下主流玩家也能体验到Arctis带来的畅快游戏感受了。

首代 Arctis 寒冰是 2017 年正式推出的，在 2018 年赛睿又发布了定位更高的 Arctis Pro，年底经过升级的 Arctis 2019 版也出现在了市场上。Arctis 游戏耳机凭借着优秀的音质、轻巧的佩戴体验以及清晰的语音深受玩家的好评。Arctis RAW 是整个系列最新的产品，定价相对更加亲民，弥补了之前 Arctis 产品价格较高的遗憾。

虽说定位较低，不过 Arctis RAW 做得非常厚道，首推的就是音效配置。产品采用了 40mm 扬声器单元，频响范围为 20Hz~20000Hz，灵敏度为 98dB，32Ω 的阻抗以及使用 3.5mm 接口，与 Arctis3 2019 版的配置基本相同。在《绝地求生》《魔兽世界》等游戏中进行试听，耳机解析度高、低音量足但中高频也有加强的特点得到了保留，能够将游戏中的各种声音渲染得很到位，并具备一定的声音指向性。另外，在麦克风上 Arctis RAW 也并未减配，依然采用的是具备优秀定向拾音和降噪能力的伸缩式 ClearCast 麦克风，就语音的清晰度而言，同级别无产品可与 Arctis RAW 相提并论。

受制于定位、成本等因素的影响，Arctis RAW 在头梁设计以及框架用料上不得不做出一些妥协。头梁内侧并不是 Arctis 标志性的滑雪镜式头带，取而代之的则是常见的蛋白皮包裹海绵的设计。虽说不如滑雪镜式头带那么的轻巧，但是也并不压头，能达到同类产品中比较舒适的体验。除了顶部区域之外，伸缩式头梁部分以及框架均换成塑料材质，坚固度还不错，也保证了整个耳机的轻巧。在与用户耳朵直接接触的耳罩部分，Arctis RAW 则保持了和 Arctis3 2019 版一致的设计，特别是耳罩部分为广受好评的针织面料包裹海绵的设计，在佩戴舒适度、隔音效果方面都达到了 Arctis3 2019 版同样的档次。所以 Arctis RAW 还是具备轻巧且舒适的佩戴体验，在同价位产品上依然难逢敌手。

规格参数

扬声器：40mm扬声器单元
频响范围：20Hz~20000Hz
灵敏度：98dB
阻抗：32Ω
接口：3.5mm接口
参考价格：299元

总结 音质、佩戴舒适度均为同价位最强

体验完 Arctis RAW，我的最大感受就是两字：厚道。虽说 Arctis RAW 是该系列产品中定位最为亲民的一款，但是其依然拥有和 Arctis3 2019 版相同的声音体验，ClearCast 麦克风的保留也让人非常的惊喜。在外观和用料上，没有滑雪镜式头带算是一个小小的遗憾，不过保留了针织面料的耳罩再加上轻量化设计的机身，佩戴体验依然轻巧、舒适。

毫不夸张地说，无论是佩戴体验还是声音效果上，Arctis RAW 都算得上是同价位产品中做得最好的，300 元内最强游戏耳机实至名归。

日期：2019.1.14 **责编：**熊乐 **组版：**向海蓉 **责校：**杨军

金牌电源大有可为，双卡平台尽显神威 航嘉 MVP K850体验

一套双卡高端平台的功耗可不低，玩家需要一款大功率电源才行。航嘉新品MVP K850就是专为这类双卡玩家量身打造的产品，为双卡高端平台带来强劲的动力。

MVP K850 就是专为想组建高端双卡平台的发烧友打造的电源，黑金外观衬托出产品的高端定位。电源额定功率达到 850W，+12V 电路能提供 70.8A 的电流输出，轻松支持双旗舰显卡。除了功率大，产品还通过了 80PLUS 金牌认证，典型负载最高转换效率接近 91%，平均效率达到 89.6%，更高的转换效率代表着这款产品更省电。

产品采用的是拥有定制化铜片主变压器的 LLC 谐振+DC-DC 的结构，配上高品质固态电容和日系电解电容，输出纯净且稳定，平均故障时间大于 50000 小时，出厂时还通过了 22 道严苛的检测工序，品质无可挑剔。电源在 90V~264V 之间都能应付自如，轻松面对各种恶劣的电网环境。

MVP K850 风扇配备了高可靠性启停转子和双滚珠轴承，耐用性出色，还具备智能启停功能。作为一款高端电源，MVP K850 上怎能少了线材的全模组设计。这一设计的好处就太多了，由于所有的线材均可拔插，能带来更高的使用自由度。所有线材的长度均在 500mm 以上，更长的线材更能满足玩家走背线或是机箱 MOD 的需求。

实战体验：轻松带动高端双卡主机

测试平台

处理器：Intel Core i7 9900K
内存：芝奇烈焰枪 DDR4 3200 8GB×2
显卡：RTX 2080×2
主板：技嘉 Z370 AORUS GAMING 7
硬盘：金士顿 A1000 480GB
电源：航嘉 MVP K850
操作系统：Windows 10 64bit 专业版

两块 RTX 2080 加上 Core i7 9900K，满载功耗也是在 500W 以上了，对于 MVP K850 是个考验。在实测环节，我们使用 FurMark+AIDA64 让显卡和处理器同时满载运行，达到最大功耗。

即便是在这样的极限考机测试中，电源的温升也很小，风扇在运转但声音并不大，非常的安静，电源内部也没有电流噪声或是其他高频噪声产生，通过主板监控软件检测各路电压输出，电压几乎都没有什么浮动。在考机测试中 MVP K850 的表现确实很稳定。如果使用该平台玩游戏的话，对于 MVP K850 更是小菜一碟。

规格参数

额定功率：850W
风扇：12cm
转换效率：80PLUS金牌
+12V供电能力：单路70.8A
电路结构：LLC谐振+DC-DC
参考价格：899元

电源采用了全模组设计，并提供了丰富的接口，充分满足玩家的个性需求

总结 大功率电源就要选品质、性能出色的大牌产品

可能会有读者说，市面上不少 800W 电源只需 300 多元就能买到，买 899 元的航嘉 MVP K850 意义何在呢？笔者觉得越是大容量电源，就越要重视品质。毕竟在高负荷下质量不好的电源更容易出现故障，甚至还会因此导致平台硬件的损坏，这就得不偿失了。对于能装得起高端双卡平台的玩家来说，这几百元真不应该省。

这么看来航嘉 MVP K850 这样一款额定功率大、转换效率高、做工扎实的优质产品才对得起高端之名，承担起高端双卡平台的电力输出重任。同时与国际品牌的同类产品相比，航嘉 MVP K850 的价格还有比较明显的优势，所以综合各方面的因素，航嘉 MVP K850 是目前最值得购买的 850W 电源。

带屏幕的鼠标了解一下？ 雷柏 VT950 双模游戏鼠标体验

作为国产外设品牌中的大厂，雷柏经常给我们带来一些独到的见解，无论是价格方面的惊喜还是产品方面独特的设计。前段时间，雷柏推出了旗下全新一代高端VT系列旗舰款产品——VT950双模游戏鼠标，又会给我们带来哪些不一样的体验呢？

雷柏 VT950 采用了左右对称的外观设计，无论是左手用户还是右手用户的体验都非常友好，而且在左右各设计了两个侧键，让左右手玩家都不再纠结。该鼠标的整体设计比较圆滑，接触掌心部分的线条非常顺滑，表面大面积采用了磨砂处理，能够获得较好的触觉体验，同时也有一定的防滑作用。其主要按键集中在中前部，这一部分采用了钢琴烤漆的外观设计，滚轮采用了类肤材质，手感亲肤，阻尼适中，段落感不错，用起来比较舒适。

在两颗 DPI 调节键的下方，有一块显示像素为 64×48 的 OLED 屏幕，屏幕尺寸为 0.66 英寸，屏幕默认显示当前的 DPI 值，玩家也可以通过驱动对这块屏幕显示的内容进行自定义。支持显示玩家自绘线条、文字和图片，玩法算是比较新奇。屏幕旁边的掌心握持处有一个 VT LOGO，配备了 1680 万色 RGB 灯光，可以在低电量和充电时给出灯光提示，也能支持玩家自定义。鼠标底部有一个 10g 的可拆卸配重块，能够让玩家自行调整以适应不同的游戏。

按键方面，该鼠标采用了欧姆龙的微动开关，拥有 5000 万次寿命，相信对于欧姆龙微动开关不用多说，其清脆的点击和回弹手感这么多年来也获得了无数玩家的好评。其次，这款鼠标上的 11 个按键都可以在驱动中自定义，给了玩家很大自由。

雷柏 VT950 的光学引擎采用了原相 PMW3389 专业游戏传感器，这块光学引擎也是目前的旗舰级产品，出现在多款中高端鼠标中，包括雷柏上一代旗舰 VT900，性能和可靠性都值得信赖。因为有了 PMW3389 的加持，雷柏 VT950 最高支持 16000DPI、400IPS、50G 加速度，同时还能以 50DPI 为单位进行调节。

该鼠标是一款双模游戏鼠标，既然定位于游戏，那么无线方案也就非常重要了。其采用了 TI 德州仪器的 2.4GHz 无线方案，传输稳定，并支持 4 种无线传输速率，分别是 125Hz/250Hz/500Hz/1000Hz 的回报率，响应时间分别为 8ms/4ms/2ms/1ms，对延迟要求高的 FPS 玩家而言，1ms 的响应时间和 1000Hz 的回报率已经做到了和有线鼠标一致。

供电方面，雷柏 VT950 采用的是内置锂电池的方式，拥有 800mAh 的容量，官方数据 3 小时能充满电，一次可以使用 3~4 天，续航能满足大部分玩家的需求。

规格参数

传输方式：线材/无线(2.4GHz)
接口：USB
分辨率：16000DPI，400IPS
按键数：11个
尺寸：129.31mm × 74.04mm × 39.98mm
重量：122g
参考价格：399元

总结 普通玩家可尝试的旗舰外设

雷柏 VT950 作为目前雷柏电竞外设中的旗舰产品，用料上毫不吝啬，PMW3389+德州仪器 2.4GHz 无线方案+欧姆龙 5000 万次微动开关的组合可以算得上是一线配置，整体的握持手感也比较出色，为该鼠标增色不少。OLED 屏幕和 RGB 背光也让这款鼠标显得更加个性化。399 元的售价让普通玩家入手难度也不大，不用再眼馋高端鼠标的配置，可以以较低的成本获得更好的游戏体验。

日期：2019.1.14 **责编**：熊乐 **组版**：向海蓉 **责校**：杨志刚

小狮子看市场

四千元级笔记本市场有好货

在不少爱好者看来，4000元左右的笔记本显得有些尴尬，毕竟再加1000多元，上游戏本，性能妥妥的；而真不追求性能，那直接买3000元甚至2000多元的机型就可以了。小狮子觉得这种“杠精”的说法显然走了极端，毕竟每个人的需求存在着差异。在4000元级笔记本市场上，学生和办公商务还是有极大需求的。

学生机，4000元预算注重轻薄全能

虽然游戏本性能强、功能全面，但不少学生放弃了这一选择，不仅是因为预算的问题，更因为强大的独显，也让笔记本的体积和重量大幅增加。这真遇到上课时需要携带笔记本，还真是痛苦的事。再说了，那些网页、卡哇伊的游戏，还真不需要游戏本“伺候”。对，这里说的就是女生，女生要求的是做工好、带有个性化色彩、轻薄便携的机型，而且配置还不能太低。虽然不少女生正常使用时对笔记本的性能要求不高，不过很多女生的电脑上比比皆是“全家桶”、插件和捆绑软件，无时不在吞噬着系统资源，改变不了女生使用电脑的习惯，那只能靠电脑预留一定的性能余量来实现了，而这样的要求，4000 元预算的笔记本可全部实现。

4000 元级的笔记本，其基本配置一般为 14 英寸屏幕 +i5 低电压处理器 +8GB 内存 +SSD 存储器，可以满足除了大型游戏之外的绝大多数应用需求，而联想小新潮 7000 凭借着 i58250U+8GB 内存 +256GB SSD 的配置，以及屏幕窄边框设计，长续航时间和 14 英寸的 FHD 屏幕，再加上金、银、蓝可选配色，4599 元的价格，表现还是相当出色的。而进入笔记本市场不久的华为，表现也很抢眼，荣耀 MagicBook 14 少有地使用了锐龙 5 2500U 处理器，搭配 8GB 内存和 512GB SSD，配上金属外壳和 FHD 屏同样抢眼，有蓝色、灰色、紫色可选，4099 元的价格还是比较诱人。小狮子认为：老牌和新锐，“I 家”和“A 家”的大战，还是由你的审美观点决定吧。

华为荣耀 MagicBook 14

商务办公本，4000元预算正是甜点价位

别以为造型传统的就是商务办公本，毕竟现在的商务办公本外观可是非常新潮的；别以为商务办公本在同样的配置下，其价格要比常规普通笔记本高一大截，其实如今商务办公本的价格已经逐渐走低。和普通笔记本相比，同配置下的价格差异不大，而商务办公本的核心特质，其实在于对商务应用的优化上，比如说手感更好，采用行程更长的键盘，加强的机体强度设计，带有指纹识别安全功能，具有更全面的端口设计等。而在 4000 元这个价位上，市场上的主流配置是 i5 低电压处理器 +8GB 内存 +SSD，正是甜点配置。

在传统延续与商务优化上，ThinkPad 独具魅力，其中 E480 那手感出色的键盘和指点杆，优化的散热设计和全功能端口，都对商务应用大有帮助，而 14 英寸屏的便携性和 FHD 屏的高清特性，再加上 180 度的高寿命屏轴，对得起 4799 元的价格。

本周榜单 运动型蓝牙耳机

每周小狮子会选择一类产品，在读者中进行调查，结合销量为大家推出排行榜。本周就来看看运动型蓝牙耳机吧，看有哪些产品值得大家出手！

No.1：漫步者 W280BT 蓝牙运动耳机　149 元
No.2：小米 mini 蓝牙运动耳机　169 元
No.3：荣耀 xSport AM61 蓝牙运动耳机　229 元

作为一款运动耳机，漫步者 W280BT 采用耳撑式结构，慢回弹的鲨鱼鳍软胶耳撑可自动贴合耳朵内部，能保证佩戴的稳定性，即便是快跑，也不容易出现耳机脱落的情况，又不易导致佩戴疲劳。而全新的 8mm 耳放单元，更能保证音质，尤其是保证低音的表现力。再加上 IPX4 级的防水设计、磁吸式便携设计和漫步者丰富的调音和制造经验，都让这款耳机有不俗的表现，149 元的价格，超值了。

而小米 mini 蓝牙运动耳机使用的是后挂式固定方式，对耳道的压力更小，而自带夹子的线控部分更适合固定在衣领上或口袋处，减少运动时甩动带来的问题。而防水设计和亲肤材质，更让这款耳机在细节上充满人性化关怀，在音质和续航时间上也有不错的表现，也难怪小米 mini 蓝牙运动耳机大受追捧，尤其是受到米粉们的喜爱。

十一小时的电池续航时间，稳定牢靠的耳撑式设计，IPX5 级的防水设计，荣耀 xSport AM61 蓝牙运动耳机的表现还是颇为抢眼的。而不错的音质和造型，更为这款耳机加分不少，不过近期 229 元的价格，感觉处在高位上，对这款耳机中意的话，可关注一下春节期间是否有促销活动。

漫步者 W280BT 蓝牙运动耳机头部

如果大家想看到更多的内容，请关注小狮子负责的钛师父微信公众号吧（微信搜索公众号 dnbxman）！

本周消费提醒

TOP1

15%被轻易打开，慎用智能门锁

TOP2

华为99元换电池服务上线

TOP3

399元的P106矿渣卡不值得买

TOP4

带路由功能的光猫性能足够强吗

提醒 1：智能门锁越来越受到人们的认可，不过网上流传的小黑盒（其实就是特斯拉线圈）秒破智能门锁的视频，让人看了心有余悸。近日，国家通用电子元器件及产品质检中心对 38 个品牌、40 款型号的智能门锁进行了风险监测，其中 15%的产品都能被小黑盒打开，这些产品普遍没有加入防干扰手段。更让人惊心的是，一些带有指纹识别功能的智能门锁，在指纹识别区贴上一小块胶带，没有录入指纹信息的人也能开锁。几款具有人脸识别功能的高端智能门锁，竟然用面部照片就能人脸开锁，不合格率高达 100%。

小狮子在这里提醒大家，使用智能门锁的消费者尽量不要使用人脸识别功能和远程开锁功能，在日常使用中妥善保管好信息识别卡，防止被非法读取和复制。使用指纹识别智能门锁的消费者，若发现指纹识别模块出现异常，应立即停止使用指纹识别功能，并联系生产企业解决。

提醒 2：近日，华为商城 99 元换电池活动正式上线，活动时间是 2019 年 1 月 1 日 ~3 月 5 日。据官方介绍，华为商城 99 元换电池服务支持华为及荣耀品牌共计 50 多款机型。超过保修期的华为手机也可更换原装电池，更换后新电池可享受 90 天官方保修服务。用户在华为商城购买服务后，可通过直接到店（华为授权的服务中心）、预约、寄修等形式接受更换电池的服务。值得注意的是，购买该服务后未使用，系统将在有效期（30 天）过后 3 个工作日内进行审核，对未使用的订单进行自动退款，并于 1 ~ 7 个工作日退至原支付账号。

提醒 3：最近朋友圈以及贴吧闹得很火的一件事，莫过于 399 元矿渣卡 P106，各种使用教程铺天盖地而来。据小狮子了解，当初 NVIDIA 把部分有问题的核心，例如无法输出显示，但仍能满足运算的显卡芯片，做成了专门的挖矿卡 P106。从一些用户通过 GPU-Z 检测的参数能够看到，NVIDIA 对 P106 的显存参数做了一定的超频。由于用料较差，为了迎合挖矿的需求，必须提高风扇转速来降温，风扇转速降低，温度就会上升，这就是通过风扇损耗来换取的显卡降温效果。而由于普通版 GTX 1060 显卡考虑的都是三年保修，不会这样折腾，因此小狮子建议大家如果水平不高，不喜欢折腾的话，不要入手 P106 矿渣卡，长期用来玩游戏有一定的安全隐患。

提醒 4：当我们在家中部署 WiFi 网络时，有两样设备必不可少，一个是无线路由器，另外一个就是调制解调器或光猫。不过现在不少通信运营商在为用户安装宽带时，都提供了带无线路由功能的光猫。这样一来，用户只需要一台设备即可兼顾互联网接入和 WiFi 发射的功能。不过，这种带路由功能的光猫产品，其 WiFi 发射性能较低，如果你要通过网线连接电脑以便玩大型网游或追剧，或者家里接入 WiFi 的移动设备很多，或是智能家居的用户，那么小狮子建议你还是单独购买一台支持双千兆网络的中高端无线路由器，配合单功能的光猫使用。毕竟这种带路由功能的光猫产品只适合初级用户使用。

日期:2019.1.14　**责编**:陈平　**组版**:向海蓉　**责校**:杨军

有特色又实用，这些笔记本可以满足不同需求！

现在的用户是越来越追求自我个性，对于同质化的产品抵触情绪比较明显，但很多时候大家也要求笔记本这个“工作生活好搭档”要足够接地气，足够实用，这其实是一件比较难以调和的事情，所以必须要具体问题具体分析，今天就来跟大家一起讨论一下吧！

要平板便利也要易于办公：拔插分离二合一是最佳选择

这算是我们“购机帮你评”关于两种不同需求碰撞的问题当中频率很高的，大多数此类提问者都有差旅办公的需求，希望笔记本足够轻薄，键盘在很多时候都不是必需品，方便展示、方便在交通工具上展开使用、续航也足够好就行。但与此同时在回到公司或家里的时候，还是希望能够接驳上键盘鼠标来进行工作和娱乐，这种需求在商务人群里并不算少数，而最适合他们的自然就是拔插分离式的二合一类产品。

代表机型是微软的 Surface Pro 6 系列，最近这段时间京东活动力度也比较大，亮铂金键盘套装的 Core i5 8250U 处理器、8GB 内存和 128GB SSD 版甚至不到 7000 元，性价比相当高。Surface Pro 系列的产品品质一直都是二合一产品线的顶级水准，在商务人群中也并不算少见，集办公便利与实用于一身，机身重量 770g，12.3 英寸屏素质出色，预装正版 Office 2016 而且续航超过 10 小时，键盘套的手感在二合一产品中也是一流水准，综合来看是最符合此类玩家需求的产品。

微软Surface Pro 6
参考价格：**6988** 元
（京东最低价）
12.3 英寸 2736×1824/
Core i5 8250U/8GB/128GB
SSD/ 亮铂金键盘套装

想要轻薄但性能尽量强：建议最新处理器+强散热性能机型

很多人都觉得轻薄本没有什么资格去谈性能，但很多人错就错在眼里只有游戏本的标准，事实上轻薄本的性能大多数情况下指的是多任务办公、影音娱乐卡顿不卡顿？系统与程序响应够不够快？玩一些页游或《英雄联盟》是否会有问题？

而我们知道，在轻薄本产品线内，即便是相同处理器也会因为散热策略的不同而体现出明显的性能差距，轻薄与性能兼顾就需要两大关键点：第一是处理器够新，因为轻薄本的性能很大程度上是由处理器决定的，所以尽量选择最新款处理器就能获得更好的性能，比如目前 15W TDP 处理器里，主流价位最好的是英特尔 Whiskey Lake Core i5 8265U，比起 Coffee Lake Core i5 8250U 来说，前者的最高睿频可以达到 3.9GHz，而后者为 3.6GHz，这一点儿提升有时候就可以换取体验上的不同。当然第二个关键点就是散热要足够出色才能把性能发挥出来，在这方面华为最新的 MateBook 13 实测表现就很不错，8000rpm 双风扇控场能力还是很强悍的，一碰传等玩法也很有意思。

华为MateBook 13
参考价格：**5699** 元
13 英寸 2K/Core i5
8265U/MX150
2GB/8GB/256GB SSD

游戏规格全面但价格不要太高：国产新锐值得关注

现在谈游戏本的规格很大程度上就不单单在说处理器和显卡，还有很多细节值得讨论，比如屏幕刷新率、屏幕色域、SSD 总线规格、内存频率规格、散热素质，当然最主要的还有性价比，综合来看，我们认为目前最值得关注的反倒是国内新锐品牌。

比起老牌价格屠夫擅长在暗处挥刀砍细节，新锐品牌在这方面要显得有诚意得多，虽然大家都是基于公模设计，但玩家需要的基本上都会拿出来，比如吾空 K17-8U，7999 元的基准版就是 Core i7 8750H 处理器和 GTX 1060 6GB 的基本组合，内存为 8GB DDR4-2666，256GB NVMe SSD，显示屏为 17.3 英寸 144Hz 刷新率、72% NTSC 色域和 178° 广视角 AHVA 面板，这款笔记本在我们的测试中表现相当突出，甚至超越了不少一线品牌产品。而且双风扇四热管支持一键强冷模式，游戏散热素质也比较高，接口也很全面，内部可扩展空间足够多（内存、HDD、SSD）等等，玩法有很多。

吾空K17-8U
参考价格：**7999** 元
17.3 英寸全高清 144Hz/Core
i7 8750H/GTX 1060 6GB/
8GB/256GB SSD

机械师 T90 游戏本消费者报告

在主流价位游戏本产品线上，国产品牌往往在外形设计上会稍微吃点亏，但这并不意味着它们不想努力，比如机械师就一直在坚持走独特设计风格的路线，今天几位消费者与大家分享的这款T90就是机械师的新代表机型之一，在玩家心目中它能做到怎样的水平呢？

值得点赞

外形设计很有特点
硬件配置很均衡，适合玩游戏
散热比较好

有待改进

扬声器音量不大
触控板手感一般

- 15.6英寸全高清
- Core i7 8750H
- GTX 1050Ti 4GB
- 8GB DDR4-2666
- 128GB SSD+1TB
- Windows 10

本机价格 **7199** 元

消费者综合评价 **8.2** 分

消费者：刘佩
职业：学生

我一直都算是国产游戏本的拥护者之一，之前用的也是某国产游戏本，机械师来过我们学校做活动，体验了一下还不错，所以换新款的时候选择了机械师 T90。这款笔记本我觉得外形设计是比较吸引我的地方，这种银色顶盖加蓝色背光的设计很有科技感，而且键盘背光也是跑马灯设计。我的笔记本主要用途就是玩玩《英雄联盟》，要求不高，这段时间用下来的整体感受还不错，就是扬声器音量小了点，需要戴耳机才能玩得痛快，算是个小瑕疵吧。

消费者：陈立华
职业：学生

我个人比较喜欢玩一些大型 3D 游戏，但本身买笔记本的预算不高，主要是自己打工挣点再加上家里补助一下，7000 块出头的机械师 T90 在配置和外形上比较符合我的需求。Core i7 8750H 和 GTX 1050Ti 的组合我仔细研究过，全高清分辨率下中等特效就可以搞定大多数游戏了，实际玩下来也是如我所想，而且它的散热很好，我看过拆机图，处理器和显卡散热片和热管是分开的，感觉比较合乎情理，不过它的触控板我不太喜欢，手感比较生硬，但好在大多数时候我都是在寝室上鼠标，就无所谓了。

编辑点评 抓住玩家核心诉求的产品

其实严格来说 7000 元左右如果是针对学生玩家来说，也不算是一个低预算产品了，因此在关键技术上决不能缩水，机械师显然也意识到了这个问题，所以在硬件配置上做得很均衡，并且还给玩家预留了一定的升级空间。外形也契合大家看腻了公模的形态，采用了类似战斗机的外壳设计，可以说是有个性的同时也不耽误玩游戏的主要工作，满足了玩家们的关键需求，定位很成功。

日期：2019.1.14 责编：黎坤 组版：向海蓉 责校：杨军

本期的BestBuy榜单是根据12月里的线上线下实际销售情况，通过评比选出的热卖产品，所有获奖与提名的产品均在市场有售，而且人气和销量都遥遥领先于其他竞品。

CPU排行榜

No.1	AMD 锐龙 3 2200G	758元
No.2	AMD 锐龙 5 2600	1389元
No.3	AMD 速龙 7 2700X	2598元

AMD 锐龙 3 2200G

参考价格:758 元

在内置独显核心的性能上本来就占据了绝对优势，ZEN 架构出现之后，CPU 性能也追了上来，因此 ZEN 架构 CPU+VEGA GPU 的全新锐龙 APU 的到来就水到渠成。虽说锐龙 3 2200G 是锐龙 APU 中定位最低的一款产品，但其表现并不弱。

产品处理器部分采用了 4+0 的 CCX 模式来提供 4 个物理核心，拥有更好的缓存延迟时间和频率。锐龙 3 2200G 为四核心四线程，基准频率 3.5GHz，最高频率 3.7GHz，二级缓存为 2MB，三级缓存为 3MB。就性能而言，与 Core i3 8100 进行对比，无论是在哪种应用中两款产品基本都能打成个平手。

CPU 内部还集成了 VEGA 8 核心，拥有 8 个计算单元共 512 个流处理器、32 个纹理单元以及 16 个 ROP 单元，GPU 最高频率达到了 1100MHz。VEGA 8 核心的游戏性能非常的强悍，基本达到了 GT 1030 独立显卡的水平，性能远超 Core i3 8100 的核芯显卡。这样一款性能强悍的处理器，目前价格仅 758 元，用它装机性价比远超 Core i3 8100+ 独显，所以我们授予其月度 BestBuy 奖项。

主板排行榜

No.1	技嘉 Z390 AORUS MASTER	3198元
No.2	ROG MAXIMUS XI HERO (WiFi)	3299元
No.3	华硕 TUF Z390-PLUS GAMING (WiFi)	1799元

技嘉 Z390 AORUS MASTER

参考价格:3198 元

这款主板是技嘉 AORUS Z390 系列中的旗舰级产品，在继承了 AORUS 系列家族式的多边形切割风格的基础上，又对炫彩魔光灯效进行了改进，打造出更为抢眼的炫彩效果。主板的用料很奢华，这几个方面值得重点关注。供电部分，主板采用 12 相数字供电、热管 + 密集鳍片 MOS 散热装甲、两倍铜 PCB 板和双 8Pin 处理器辅助供电为支持第九代酷睿打下了坚实的基础。Z390 AORUS MASTER 在重要的显卡和内存插槽上都加装了合金装甲，达到保护插槽和屏蔽干扰的效果。板载的 3 个 M.2 插槽，全部加装了散热装甲，有效缓解 M.2 SSD 发热量高的问题。此外，主板还板载了高端的 ALC1220-VB，可以提供 HiFi 级声音体验。除了有板载电竞千兆网卡之外，还支持 Intel CNVi 千兆无线模块，实现更强大的应用环境适应能力。

总的来说，在市面上的 Z390 主板中，技嘉 Z390 AORUS MASTER 在外观、用料、性能和功能上都处于顶级水准，完全对得起豪华旗舰的定位，特别值得对 AORUS 系列产品有信仰的玩家选择。

显卡排行榜

No.1	技嘉 AORUS GeForce RTX 2080 8G	7599元
No.2	七彩虹 iGame GeForce RTX 2080 Vulcan X OC	7499元
No.3	索泰 RTX2080-8GD6 玩家力量至尊PGF OC12	7299元

技嘉 AORUS GeForce RTX 2080 8G

参考价格:7599 元

AORUS 是技嘉旗下的高端电竞品牌，其产品做工好、性能强而深受玩家的喜爱。这款 AORUS GeForce RTX 2080 8G 是技嘉刚刚推出的非公版 RTX 2080，在市场上又有“小雕”之称。其外观设计的灵感来源于猎鹰的翅膀，打造出了翼形轮廓的金属盔甲，非常的霸气。同时显卡的风扇边缘及中间的雕头 LOGO 均设置了灯效，呈现出更为炫酷的 RGB 灯光效果。

这款显卡的做工也不含糊，背板不仅选用了更高硬度的材质，更坚固，而且给 PCB 加上了三防保护涂层，能保证 PCB 不受各种物质的侵袭。AORUS GeForce RTX 2080 8G 的散热器配备了 7 根软磁复合式软管以及 3 个能正逆转的双滚珠轴承风扇，保证显卡在 1845MHz 的频率下也能保持凉爽。

此外，显卡背面提供了 3 个 DP 接口、3 个 HDMI 接口以及 1 个 USB Type-C 接口等共 7 个视频接口，能轻松满足用户接驳各种显示设备或组建多屏显示系统的需求。这样一款颜值、做工、性能均出色的高端 RTX 2080 显卡，特别适合追求高品质和高性能的发烧友选择。

电源排行榜

No.1	航嘉 MVP K850	899元
No.2	美商海盗船 RM850x	1079元
No.3	鑫谷 昆仑KL-850W	999元

航嘉 MVP K850

参考价格:899 元

航嘉 MVP K850 就是专为双卡平台玩家打造的电源，其额定功率达到了 850W，+12V 电路能提供 70.8A 的电流输出，轻松支持双旗舰显卡。除了功率大之外，这款电源还通过了 80PLUS 金牌认证，典型负载最高转换效率接近 91%，平均效率达到 89.6%。

在用料上，航嘉 MVP K850 也不含糊。LLC 谐振 +DC-DC 的结构配上定制化铜片主变压器，以及采用大量高品质固态电容和日系电解电容，输出稳定。风扇为配备高可靠性启停转子的双滚珠轴承风扇，经久耐用。当负载低于 300W 时，还能完全停转。另外，作为一款高端电源，MVP K850 上怎能少了线材的全模组设计。

这样一款优秀的产品标价 899 元，确实性价比很高，所以综合各方面的因素，航嘉 MVP K850 是目前最值得购买的 850W 电源。

外设

赛睿 绝地求生限量版套装

参考价格:2896 元

在国际电竞外设厂商中，赛睿是最热衷于和游戏厂商合作打造联名款的。最近赛睿又一口气推出了绝地求生限量款套装，成为玩家梦寐以求的吃鸡终极信仰神器。

整个套装由鼠标、键盘、耳机以及两款鼠标垫组成，是一个完整的外设解决方案。其中鼠标基于 Rival 310，与普通产品相比，LOGO 灯不仅换成了“PUBG”LOGO，而且在背面印上了蓝底的空投箱图案。键盘基于 Apex M750 TKL 打造而成，游戏中的常用按键，包括武器切换、姿势切换、开背包等按键上都加上了特殊的图案，游戏中的基本操作一看就懂，非常的方便。耳机基于 Arctis 5 耳机，联名版在背壳上加上了“大吉大利、今晚吃鸡”的英文图案，并且在头带上印有“PLAYERUNKNOWN'SBATTLEGROUNDS”的英文，更具信仰。而联名鼠标垫有两款，都是头戴三级头身背 AKM 的男子形象，区别在于背景不同。两款鼠标垫都基于 QCK+，尺寸为 450mm × 400mm，针织表面，操控精准。

2019必买年货 主流27英寸显示器推荐

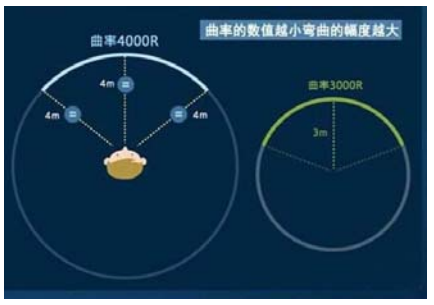
一味地追求硬件上的性能强悍已经不再是合理的装机方案，周边配件也是整体体验是否舒适的重要环节。而显示器就是其中之一，无论是看电影、打游戏还是学习办公，一台优秀的显示器带来的不仅仅是视觉上的震撼，同样也会带来不同的使用体验。在2019年货清单上，我们来看看有哪些主流27英寸显示器值得我们选择吧。

显示器怎么选?

在27英寸的显示器上，曲面屏已经成为了目前的主流配置之一，和传统的平面屏相比，曲面屏的优势在于屏幕有弧度能够保证图像各点到眼睛的距离相同，看屏幕边缘时画面不会失真，保证了画面的完整性，同时又带来了更好的沉浸体验，在游戏和影音方面的表现比较不错。而选择曲面显示器时我们应该关注它的曲率，需要注意的是这个数值并不是越大越好，曲率数值小的产品更适合显示器这样的近距离使用。

除了曲面，对于27英寸主流显示器来说，2K分辨率已经开始成为了主流之一，不过1080P分辨率依旧出现在低价位的27英寸显示器上，虽然被手机高分辨率屏惯坏了的玩家们可能无法忍受1080P在27英寸屏幕上那如同“大果粒”一样的点距，但是对于文字工作者来说，大点距使用起来更加舒适，这就要看自己的需求了。此外，IPS面板通常能做出色域更高色彩表现更好的产品，对于追求高色彩表现和有图像处理方面需求的玩家更加友好。

而对于游戏玩家而言，144Hz的刷新率和FreeSync已经成为了如今主流电竞显示器的标配，虽然市面上也有240Hz刷新率的产品，但是没有强悍的主机配置，要达到240Hz是一个非常困难的事，所以在这方面无需追求最高，主流产品已经适合绝大多数玩家的需求。而对于经常使用电脑的玩家来说，滤蓝光功能和不闪屏也是需要重点考虑的因素，可以极大地缓解眼部疲劳，在一定程度上保护视力。



选择曲率数值小的产品更适合近距离使用

超薄家用护眼 华硕MZ27AQ

规格参数

面板类型:IPS
面板尺寸:27英寸
分辨率:2560×1440
响应时间:5ms
亮度:350cd/㎡
可视角度:178°/178°
接口:HDMI+HDMI+DP
其他特点:内置音箱
参考价格:2399元(京东)

华硕MZ27AQ采用27英寸WQHD IPS显示面板打造，拥有2560×1440的2K分辨率，拥有100% sRGB色域，水平/垂直可视角度均为178°，从各角度都能享受到精美细腻的视觉体验。该显示器采用了纤薄窄边框设计，最薄处仅为7mm，空间利用率高，无论是单独使用还是拼接都有不错的效果。华硕MZ27AQ配备了德国莱茵TüV认证的滤蓝光和不闪屏技术，内置4个级别的滤蓝光模式，可针对不同使用环境切换。而不闪屏技术则避免了亮度降低而产生的高速背光闪烁，减少长时间使用带来的眼部疲劳感。该显示器还配备有两个6W立体声扬声器和一个5W低音炮，配合与哈曼卡顿共同调校的SonicMaster美声大师音效技术，能够为玩家提供不错的音质，相比普通显示器自带的音箱效果更好，对于声音需求不太高的玩家来说完全可以取代独立音箱。是一款家用和办公都比较不错的显示器。

电竞吃鸡好帮手 航嘉 X2772CK

规格参数

面板类型:三星PVA
面板尺寸:27英寸
分辨率:2560×1440
响应时间:4ms
亮度:250cd/㎡
可视角度:178°/178°
接口:HDMI+HDMI+DP
其他特点:1800R曲面屏、144Hz高刷新率、PBP/PIP多画面功能
参考价格:1899元(京东)

凭借着优秀的产品，航嘉电竞显示器已经成为显示器市场最大的一匹黑马。航嘉X2772CK作为一款2K分辨率的27英寸电竞显示器，采用了极具个性的黑红外观设计，非常符合电竞产品的定位。该显示器采用三星原厂8bit PVA面板，分辨率为2560×1440，可视角度达到了178°/178°，官方表示其NTSC色域可达85%，sRGB色域可达99%，色彩还原能力强。同时，该显示器是一款拥有1800R曲率的曲面屏，能够营造出沉浸式的游戏体验。该显示器提供了144Hz的高刷新率，再加上对FreeSync的支持，能够让玩家享受到顺滑如丝的游戏画面体验。接口方面，其拥有两个HDMI接口和一个DP接口，能够支持PBP/PIP画外画/画中画功能，能够让多个信号源的输入同时显示在屏幕上，玩法多样，使用起来也很方便。总的来说，航嘉X2772CK是一款在同价位性价比较高的27英寸电竞显示器。

图像代码多面手 AOC Q2790PQ

规格参数

面板类型:IPS
面板尺寸:27英寸
分辨率:2560×1440
响应时间:5ms
亮度:350cd/㎡
可视角度:178°/178°
接口:VGA+HDMI+HDMI+DP
其他特点:可旋转可升降
参考价格:1799元(京东)

AOC Q2790PQ是一款定位于商业办公的准专业显示器，外观方面采用了1.5mm的微边框设计，单独使用和屏幕拼接效果都比较不错。面板方面采用了2560×1440分辨率的2K IPS屏，官方宣称其拥有130%sRGB和112%NTSC色域，实测Adobe RGB色域超过了80%，是一款广色域显示器，同时色彩精准度ΔE<3(平均值)，整体表现比较不错。该显示器还能支持升降调节和旋转，使用起来非常方便，对有写代码需求的程序员来说非常友好。该显示器也采用了不闪屏滤蓝光设计，在护眼和减轻长时间使用后的眼部疲劳有一定帮助。接口方面该显示器拥有一个VGA接口、两个HDMI接口和一个DP接口，需要注意的是VGA接口下只能提供1080P分辨率，对于2K显示器来说，高清接口才是王道。该显示器在同价位产品中的表现比较不错，性价比突出。

性价比利器 飞利浦 276E9QHSW

规格参数

面板类型:IPS
面板尺寸:27英寸
分辨率:1920×1080
响应时间:5ms
亮度:250cd/m²
可视角度:178°/178°
接口:VGA+HDMI
其他特点:高性价比
参考价格:1099元(京东)

和前面推荐的三款显示器相比，飞利浦276E9QHSW并没有采用2K分辨率的屏幕，而是采用1080P的IPS面板，虽然分辨率较低，但是价格也便宜了不少，而1080P分辨率在27英寸面板上点距较大，虽然不如2K分辨率那样细腻，但是对于文字工作者来说体验会比较舒适一些。外观方面该显示器采用了时下流行的超窄边框设计加上钢琴烤漆工艺处理的背面，以及银色金属支架和底座，整个显示器的颜值不错。同时它也是一款广色域显示器，实测NTSC色域达到了88%，AdobeRGB色域为90%，色彩精准度ΔE<1(平均值)。该显示器也支持滤蓝光和DC调光不闪屏技术，在护眼方面也没有落下。总的来说，作为一款低价位的27英寸显示器，该显示器的性价比比较突出，是预算紧张的玩家一个不错的选择。

总结 选择适合自己的最重要

27英寸显示器的价格区间比较大，既有2000元左右的主流产品，也有千元附近的高性价比产品。而作为和眼睛息息相关的配件，选购上也不能马虎了事，针对自己的使用习惯选择最合适的产品，才是选购的重点。

日期:2019.1.14 **责编:**戴寅 **组版:**向海蓉 **责校:**杨军

最近各家都在出新品，牛大叔想说的是：如今的新品不缺性能，但也不缺猫腻。笔记本的性能越来越强，但猫腻反而越来越多了，各种狗血的压缩成本，各种奇葩机型层出不穷，所以，大家在购买前一定要关注购机帮你评微信公众号，在后台提问。描述清楚自己的预算、应用（用来干什么）、机型类型和尺寸，以及品牌喜好，牛大叔团队会人工回复你，帮你推荐和抉择。

也请大家把购机帮你评微信公众号推荐给你的同学、朋友，这样你也可以摆脱“帮助购机=终身质保参考”的烦恼啦^__#。

欢迎扫描左侧二维码关注购机帮你评！

牛大叔购机经验谈

笔记本购买，比价插件是靠不住的，准确性（真实性）较低

最近有读者问我：为什么大叔你让我们关注某款电脑的价格走势时，要经常去电商页面看它的连续价格变化呢？用个比价插件不就可以看到价格走势了吗？

是的，对于部分商品而言，尤其是价格较低，波动较小的商品而言，比价插件是有一定意义的，对于体现“此刻价格是低位，还是高位”，是有帮助的。比如图 1 中 2TB 容量笔记本硬盘的价格是 599 元，而通过比价插件可以看到该产品的正常售价是 699 元，599 元是经常出现的促销价格，处于较低位，而最低的 569 元只出现过几次，所以，如果急需购买，就可以下手了，反正 569 元是可遇不可求的，且也就 30 元差价，无所谓了。

但是，对于电脑这种价格较高，波动较大的产品而言，比价插件则是靠不住的。让我们来看图 2。图 2 中，惠普暗影精灵 4 的 i5 8300H/GTX 1060 普屏版价格是 7499 元，而比价插件给出的评价是“历史新低”，也就是“现在最便宜啦”。但点开价格变化曲线却发现很诡异，价格是从 99999 元“直泻而下”到了 7499 元，这根本不靠谱啊！这款机型出现其实有一阵了，上周的价格实际上是 6799 元（京东 PLUS 会员价格）。本周其实价格回调了不少，来到了 7499 元，却被标注为历史新低。

再来看看图 3，暗影精灵 4 的 i5 8300H/GTX 1060/G-Sync 屏款。比价插件显示“价格上涨”是对的，但是 7499 元并非最低价——因为上周的最低价是 7299 元。

总结一下，比价差价不是太准确（有时候完全错误）的原因有两点：

第一，它虽然可以反映某商品电商页面上的销售基准价（也就是红色的价格），但未必能反映活动后的折扣，也未必能准确反映会员价。比如：满多少元减多少元（满减）；又比如 PLUS 会员价；另外，对于小宗商品而言还有一种是买几送几，它好像也没有准确及时反映。有时候京东还会针对某品类商品做活动，这种折扣信息插件往往也反映不了。

第二，促销插件本身有广告性质！换句话说，它自身有时候也要向商家、厂商收费，帮助商家或者厂商引流、促销。而把中等价格标注为历史新低就是一个非常巧妙的方式。图 2 的情况就非常典型——历史价格曲线根本就消失了，就剩下一个价格，而且标注为“历史新低”。

图 1：价格较低，做活动少，单纯是经常降价促销的商品，比价插件的准确度较高

图 2：对于电脑这种高价商品，尤其是经常有满减活动，PLUS 会员价，以及品类促销的商品，比价差价的信息是完全靠不住的

图 3：当然，如果比价插件都告诉你价格在上涨，那就肯定不能买了

另外提醒大家注意，不仅仅是电脑产品不准确，其实几乎所有类别的产品，比价插件或多或少都存在一些问题。某售价 80 元的商品我曾 48 元买到过，且该商品 60 元的会员价经常有，但比价插件中显示的最低价是 69 元——类似情况比比皆是。所以，一旦你真的看上了某款电脑，最简单最可靠的方式还是每天去看一次价格情况，观察连续走势，或来问牛大叔它的价格如何。你也可以把这款产品加入“购物车”随时观察，或者设置降价提醒。

商用电脑QA

显卡 3D 渲染效果不如 CPU，要不出问题，成本不比多核处理器方案低

Q：牛大叔，我一直觉得渲染这种“可以并行计算”的活儿应该交给显卡最好。为什么目前大量的 3D 渲染依然是靠 CPU 呢？是软件开发没有跟上吗？

A：你的认识存在一定误区，这里就不赘述了。我们仅仅从“结果”层面来解释这个事情：由于显卡的主要工作是把渲染好的图像尽可能快地呈现在显示器上，所以，渲染这事儿，其实还真不是它的主要工作。当然，现在有些软件开始开发显卡渲染，NVIDIA 自己也宣传这是“发展方向”。但就目前而言，显卡渲染出来的 3D 图像经常会出错，而且不同的显卡渲染出来的往往材质、光线呈现还有些不一样，无法做到处理器渲染那么准确。当然，也有高端专业显卡可以降低出错率——通过带有错误校验的显存，但这类显卡的价格奇高，还不如买多核处理器了。总体来说，目前做 3D 渲染，也包含 2D 渲染，多核处理器方案才是主流。

商用电脑的防盗设计非常全，可不是“一把锁”那么简单

Q：我一直觉得商用电脑的防盗设计很搞笑，带一把面板锁（电脑上有锁孔）就能防盗？我直接拖走整个机器不就 OK 了？而且现在很多商用机非常小，放包里面就能带走，如何防盗呢？

A：商用电脑的防盗设计有很多种类型，有些是防止你用电脑接口，防你盗走数据；有些是防止你盗走机器；还有一类设计是“你拿走了机器也用不了”，甚至你把硬盘抽出来也访问不了任何数据。你可能知道有些电脑可以在 BIOS 里面设置关闭 USB 口、读卡器口，但实际上，不少商用电脑还有单独的防护网（额外购买），可把绝大部分线缆和接口都包在里面，你根本无法触及任何接口，也无法拔掉线缆。另外，小的商用电脑或许会被砍断防盗线缆盗走，但是这并不等于窃贼可以访问里面的数据——通过硬件级的锁定，即便硬盘被取出来插在其他电脑上，都无法正常访问和使用。所以，商用电脑的防盗设计一点不搞笑，反而是让人惊叹的！

高频问题解答

MX110独显性能的确太弱，但不是完全没有意义

Q：牛大叔，最近小米、三星等厂商都推出了 MX110 独显的笔记本，价格比较便宜，请问是否值得购买？

A：MX110 独显的性能也就是英特尔集显级别的（双通道内存下），从玩游戏的角度来说，的确不理想。如果想玩个网游什么的，MX130 是最低要求。但是，也不能说 MX110 毫无意义。现在很多应用可以用独显加速，MX110 也还是能起一定作用的。另外，虽然 MX110 的显卡性能不比 HD 620 这类集显好太多，但只要笔记本的散热规格允许，它可以和处理器（特指 CPU 部分）一起满负荷输出性能；但 HD 620 输出性能时，处理器受限于整体 TDP，就必须降低 CPU 部分的功耗，其实 CPU 部分性能是没有跑满的——从这个角度来说，MX110 也还是有一些价值的，而且它运行时也不占用内存啊（自己有 2GB 显存）。

当然了，总体来说，MX110 独显机型的价格必须要便宜才有一定竞争力，如果超过 4300 元那还不如去买各方面性能都非常出色的 MagicBook 英特尔版了——它不仅有出色的处理器和显卡（MX150）性能输出，还有出色的扬声器和电池，价格也就 4799 元。

Envy 13 我们不再推荐是因为价格大幅上涨

Q：去年我买轻薄本时，大叔推荐的中档机型中有惠普 Envy 13，但我发现很久都没有再推荐了，这是为什么呢？

A：惠普的 Envy 13 一度价格杀到过 5399 元，作为中档机型，性价比不错。不过随着 Whiskey Lake 平台 + 所谓的“大马士革刀花纹”升级后，价格大幅升至 6199 元，独显版本甚至价格要 6699 元，性价比降低了很多，故不再推荐。

实际上，从某种意义上说也不是大幅涨价，而是“恢复了它原本的定位”。惠普为了抢占市场，很多产品都在猛杀价，包括轻薄本和游戏本。如今 Envy 13 只是恢复了“正常价格”——它原本定位就是中高档。但是在 6500 元附近，比它体验好的机型太多了，比如华硕灵耀 U 二代，同样的 MX150 独显，漂亮程度和实际表现轻松秒掉它，还有 14 英寸款，所以它也就进不了我们的推荐列表了。

升级处理器一定要注意接口类型

Q：我用的是 Core i5 4460 加 B85 主板的平台，想把处理器升级成 Core i7 8700，不知道可不可以，性能提升有多大呢？

A：你现在用的平台是不能升级成 Core i7 8700 的，因为 B85 主板的接口是 LGA 1150，而 Core i7 8700 的接口是 LGA 1151。虽然看起来就差 1 根针脚，但是完全不通用。你想要用 Core i7 8700 的话，只有连主板、内存一起换才行了。这里提醒一下大家，考虑到英特尔处理器的接口更换得有些频繁，所以在升级前一定要仔细研究处理器的接口类型和主板接口类型，只有接口相同才有可能兼容。

G-Sync 虽然能兼容 FreeSync 显示器，但效果不能保证

Q：看 CES 2019 的新闻，说 NVIDIA 宣布 G-Sync 也能在 FreeSync 显示器上使用了。那我最近买的 FreeSync 显示器就有福了哟？天上掉馅饼了？那我到底该买 A 卡还是 N 卡呢？

A：1 月 15 日更新驱动之后，N 卡的 G-Sync 也能在 FreeSync 显示器上使用。根据 NVIDIA 的说法，初步有 12 款 FreeSync 显示器通过了检测且支持良好。另外还有很多产品待测。NVIDIA 表示，其他的 FreeSync 显示器也可以开启 G-Sync，但效果“无法保证”。所以，目前这个事情还不好下定论。你买了 FreeSync 显示器，若不在那 12 款名单之列，目前还是建议买 A 卡进行支持。

日期：2019.1.14 **责编：**徐远志 **组版：**向海蓉 **责校：**杨军

8GB内存竟不够用了？卸载预装软件腾出更多空间！

越来越多的笔记本用户尤其是游戏本用户发现8GB内存有些捉襟见肘了，不少大型游戏要吃掉6GB左右内存，但不少用户发现Win10系统启动后就吃掉了3GB以上内存，如何解决呢？最佳解决方案是升级内存容量，但购机时其实不少人是“顶满预算购买”甚至是“超预算购买”的，短期内暂拿不出钱升级内存！怎么办？那就从卸载预装软件入手吧！

预装软件多致内存占用率高达40%以上？还真没开玩笑！

不少8GB内存笔记本的用户发现，Win10系统启动后，在断网且什么都不做的闲置状态下（CPU占用仅为1%左右），内存占用率高达36%～42%，也就是最高占用了3.2GB内存，那么显然，剩下的内存是不足以支撑所有大型游戏和大型应用正常内存消耗的，这势必会影响游戏、应用的流畅度或是读盘速度。

如果恰好你短期内拿不出钱升级内存容量，那立竿见影的方式就是卸载掉无意义的预装软件。实际上，现在的笔记本，对个人用户价值不大或者说毫无意义的预装软件是非常多的，占用了大量的磁盘空间和内存空间，运行时还白白耗电。以某品牌为例，它的预装软件看似不多，但系统内存占用很高，8GB内存款，新机启动后，内存占用通常都在40%以上！

优先卸载OneDrive和迈克菲（McAfee）

绝大部分笔记本里都预装了微软的OneDrive（云盘）服务，如果你在用就无所谓了。但如果你并不使用它，请卸载掉它，可以腾挪出一部分内存空间——它是开机就启动并驻留内存的。

另外，很多国际PC厂商的笔记本都预装了迈克菲杀毒（安全）软件，但多是试用版，我们的建议是卸载掉，因为它占用内存很多，而且实际作用并不大，因为Win10系统自带的Windows Defender已经能解决大部分安全问题了。所以，如果你觉得内存空间略有些不够，干脆就卸载掉迈克菲，而后Windows Defender就会自行启动。

卸载价值不大的PC厂商预装软件

国际PC厂商通常都有一些预装软件，或多或少，种类有多媒体软件，以及各种用于驱动升级、管理方面的软件。某些弱势的国际PC厂商甚至为了赚些小钱，去安装毫无意义的CISCO软件，对于个人用户真的是一点价值都没有。

我们的建议是卸载除了“电源管理”“快捷键系统”“系统框架”“系统修复”和“升级软件”之外的所有PC厂商预装软件。

以联想为例，Lenovo Motion Control、Lenovo EasyCamera、Lenovo PhoneCompanion、Lenovo SmartVoice之类的软件意义都不大，可以卸载掉。另外联想之前还比较喜欢集成CyberLink的软件，完全不符合国情，也可统统卸载掉。

再以戴尔为例，他们家的预装软件看似不多，但内存占用率很高。个人建议卸载掉Dell Digital Delivery（数字交付，个人用户意义不大）、Dell SupportAssist和Dell SupportAssistAgent（全智服务中预检测硬件故障并后台传递信息给戴尔，然后戴尔主动通知用户存在硬件改动或者错误风险的一个服务，实际情况是90%的用户都没有激活过这个服务，而且头几年使用时意义极小）。

华硕方面，要卸载的主要是ASUS开头的一堆多媒体软件。

其他厂商就不赘述了，大家可自行研究。

那么卸载后效果如何呢？让我们来看图2：原本42%的内存占用率直接降到了26%，疗效显著^__^！

图1：戴尔的预装软件数量不多，但是内存占用率高

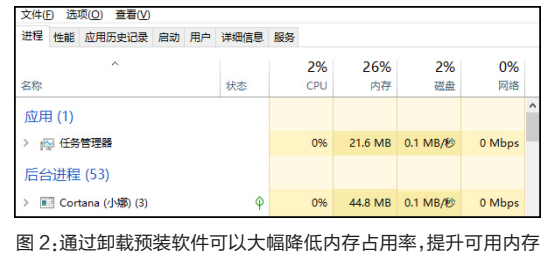


图2：通过卸载预装软件可以大幅降低内存占用率，提升可用内存容量

“一碰传”功能，未来或成笔记本“标准应用”

近期华为发布了价格实惠的MateBook 13，一款带有3:2格式2K超清屏的轻薄机型，可选独显。然而我们更关注的是它的“一碰传”功能，通过笔记本自带的NFC功能和同样支持NFC功能的华为手机“碰一下”，就能将手机里面的照片、视频传输到电脑中！在我们看来，这一应用极有可能在一两年内“发扬光大”，并成为未来笔记本的标准功能和应用。

从焕发新生的指纹识别说起

为什么有以上判断？让我们先从指纹识别说起。很多年前，商用笔记本上就有指纹识别模块了，不过在个人用户层面利用率一直是极低的状态。但当iPhone手机让指纹识别和对应的应用在手机上普及后，业界突然意识到：指纹识别在笔记本上也同样可用于提升应用便捷性啊，于是，华为、戴尔等厂商迅速跟进，把手机用的指纹识别模块和笔记本电源键进行了整合，实现了便捷的指纹识别系统登录。华为甚至更进一步，只用按一次键，就能实现从开机到指纹识别登录的“双重功效”。而后，其他厂商也逐渐跟进，指纹识别在笔记本上也逐渐成为标配，大家也都熟悉并习惯了这种便捷的应用。

实际上，这种“老应用焕发新生”是具备几个条件的：

1.价格低廉。以前使用指纹识别的都是高价的商用本，如今四五千元的机型上就有，无门槛。

2.应用习惯已经被培养（已经被手机培养了）。

3.针对大众，受众面广，带来更加便捷的使用方式。以前的指纹识别模块是个单独的模块，安全等级高，识别速度较慢。现在的流行方式是直接设计在电源键上，而且采用的是“较低安全性但速度快的方案”（如今商用本还是单独指纹识别模块，速度较慢，那是因为安全等级更高），所以用起来更便捷，识别速度快。

手机照片传输，长期老大难问题正在被华为解决

回到前面说的“一碰传”功能（HUAWEI Share 3.0），它同样解决的是大众应用，受众面广，问题由来已久。很多上了年纪的人根本不知道如何把手机中的照片拷贝或者备份出来；如果是iPhone系统更麻烦，散乱的照片结构，找都要找半天，还要在手机开屏状态连线并授权，第三方数据线往往还支持不了——这对于家里的爸爸妈妈、爷爷奶奶简直是不可能完成的任务。

但有了一碰传，无需复杂的数据线连接和目录寻找，用手机和笔记本的NFC功能互相碰一下就搞定。原理是两者用NFC近距离接触来“握手”（也就是确立连接关系），然后通过WiFi直连进行多媒体资料（照片/视频）的传输。

这意味着你完全不懂电脑的老妈老爸、爷爷奶奶都知道如何把手机里面的图片导入电脑备份和浏览了！而且可以过几天就导出一次，因为实在是太方便了。这是更大层面的应用，它可比MX150满血版什么的重要多了，比CPU高性能释放也重要多了。

或许你会说：这不得要支持NFC功能的华为手机吗？是的！但另一方面，华为的品牌拉动力足够强，手机

的市场占有率足够高，而且不少机型都支持NFC功能（甚至各位用户还不知道）。大家可以去查询一下，很多1200元以上的华为手机都支持，已经有了足够大的人群基数。

而更为重要的是，一碰传功能其实有“简化版本”——Magic-Link功能，它甚至都无需NFC功能，只要荣耀MagicBook笔记本和荣耀手机相互靠近，就能直接建立起WiFi连接，进行照片和视频的传输了。其应用本质和一碰传是相同的，而且对手机/笔记本的要求更低。

而更更更重要的是，虽然目前看起来能推动这个应用的似乎只有像华为、小米这样的笔记本和手机都有的厂商。但谁都不是傻子，面对巨大的潜力市场，PC厂商一定也会跟进！一碰传、Magic-Link这种功能极有可能成为笔记本继指纹识别后的又一个“通用设计”——毕竟，手机和笔记本的WiFi直连是没有任何技术门槛的，而在笔记本上植入NFC功能也是早就有了的，也要不了多少成本。而我们好奇的是：谁会是PC厂商中第一家跟进的呢？

日期:2019.1.14 责编:徐远志 组版:毛毛 责校:杨志刚

扫描关注机智猫
获取更多优质内容

苹果官方219元换电池服务过期，哪里才有便宜又靠谱的维修点？

截至 2018 年末，苹果官方提供的 219 元换电池服务已经到期，目前，通过官方维修更换电池需要花费至少 369 元，iPhone X 以后的机型更是要 528 元才能搞定，这可不便宜。现在如果想换电池，又觉得官方维修太贵，该怎么办呢？

iPhone 电池服务定价

iPhone 机型	保修内或有 AppleCare+ 服务计划	保外
iPhone X、iPhone XS、iPhone XS Max、iPhone XR	RMB 0	RMB 528
iPhone SE、iPhone 6、iPhone 6 Plus、iPhone 6s、iPhone 6s Plus、iPhone 7、iPhone 7 Plus、iPhone 8、iPhone 8 Plus 以及符合条件的所有其他机型	RMB 0	RMB 369

对于不少老旧机型来说，续航不行、降频卡顿等等现象真的是不能忍了，根据我们此前的实测，换电池的确可以很大程度地解决这些问题。

不过，续航不行或者手机卡顿，不一定是电池问题，可以首先自检一下，打开“设置→电池”就可以看到电池的健康程度，如果最大容量低于 80%，就得修了，不然会非常影响使用。

不少人第一想到的就是“百度知道”，在百度里随便一搜“苹果换电池”，会弹出超过 1200 万条结果，我可以很明确地告诉大家，靠前的搜索结果都是付费排名的广告。而且许多广告的域名还加入了“iPhone”“apple”等关键词，让你误以为是苹果的官方维修服务，至于结果嘛，被骗的新闻隔三岔五就会出现几个，还是小心为上。

所以，还是得选择靠谱的维修服务才行。想要靠谱，平台很重要，还是得选信得过的。

如果你有这方面的需求，可以试试顺丰提供的维修服务，是的，就是那个送快递的顺丰。早在 2015 年，顺丰旗下的 3C 产品售后服务丰修就已经上线，运行了三年多，据我们了解，并没有出什么问题，相对还是比较值得信赖的。

使用也非常简单，搜索并关注“丰修”（全名“丰修 | 顺丰旗下手机维修回收”）公众号，然后在其中选择“立即下单”，根据提示选择机型、故障情况等，最后即可提交订单，注意，丰修提供了上门维修和寄送维修，如果你所在的城市支持上门维修，最好选择这种方式，毕竟自己盯着更放心嘛。如果选择寄送维修，是不用收取快递费的，毕竟是顺丰自家的产业，“包邮”自然是最基本的服务啦。

再来看价格，比如 iPhone 6s 更换电池需要 129 元，比起苹果官方的 369 元，能省 200 多呢。再来看 iPhone X，更换电池也只要 379 元，官方价 528 元，同样便宜很多。

当然，更换的配件都不是“山寨货”，丰修承诺配件都是正品，并且还会提供售后保障（不同部件有区别，在订单中可以看到），相对来说还是比较靠谱的。

和丰修类似的服务还有极客修，这是和京东合作的维修平台，也是比较信得过的。而传统卖场苏宁也推出了苏宁快修服务，如果不太相信互联网服务，苏宁这样的老牌子就是你们最好的选择了。而且也可以选择在线下门店接受维修，到场之后如果觉得价钱或者其他地方有疑问，都可以拒绝维修，更让人放心。

不光是更换电池，丰修、极客修、苏宁快修这些平台还提供了更换屏幕、外壳、主板等服务，软硬件出了问题都可以试试。我们相对比较推荐苏宁快修门店服务，不光可以自己全程监督，在修好验收满意后再付款，还要送贴膜、外观清洁等额外服务，这也是传统卖场积累的优势吧。

航空燃油费停收，买机票千万别被骗了

新年伊始，海南航空、深圳航空、春秋航空等十来家航空公司相继宣布，从 1 月 5 日（出票日期）起，暂停收取国内航线旅客运输燃油附加费！

机票的燃油附加费从 2000 年开始就一直在收取，已经 18 年有余了，其间暂停过两次，但涨幅更为明显，最高达到过 800 公里以下 80 元，800 公里（含）以上航线 150 元，在刚刚过去的 2018 年，从 6 月到 11 月，不到半年时间内，国内航线燃油附加费更是迎来了“三连涨”。

但这个费用也不是以后都不收了，按照规定，国内航空煤油综合采购成本超过每吨 5000 元时，航空运输企业方可按照联动机制规定收取燃油附加费。

航空公司的规定已经公布，但现在不少人购票都是通过某猪、某哪、某程下单，这些平台“搭售”的行为不是一天两天了，虽说屡屡曝光，但是仍然屡禁不止。现在仍然有不少平台都在搭售保险、接送机、酒店券等额外服务，而且基本上都是取消不掉的选项，以低价机票吸引用户，最后收取的金额实则更高，这个千万要注意。特别是如果再收取燃油附加费，肯定是违规行为。

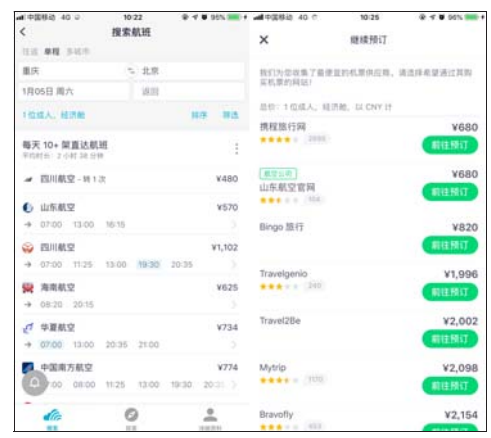
当然，这些第三方平台也有一些优势，比如不用在多个航空公司注册账号，有时候也有一些特价机票，如果想比价，其实也不用在多个平台反复查找，你还可以试试天巡、momondo 等航班比价平台，使用方法不必多做介绍，输入起飞、到达地点和时间，就会给你推荐各种预订平台、航空公司的机票信息了。

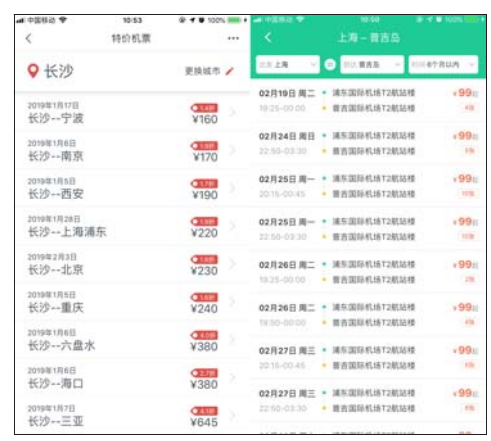
这样统一比价之后，就更容易选择了。而且这些比价服务大多会帮你自动跳转到对应的购票平台之后让你自行下单，安全性也比较让人放心。

如果你只是准备了一个大致的旅行计划，并没有确切时间，也可以在这些比价平台设置一个时间段，如果有了更低价的机票，就会推送消息给你，让你选择更合适的出行时间。

还不满足？想要探底捡漏，就要多费点心了，各大航空公司都有自己的“会员日”，提供了特定时间或者特定航线的超低价机票，甚至几块钱就能买到（不含税和机场建设费），还有不定期的特价、退票捡漏价机票，都是非常划算的，这种就可遇不可求了，很适合假期灵活的人了。

最后要提醒大家注意的是，这些平台所提供的价格大多是“裸价”，不包含其他搭售项，在付费前一定要注意。





日期:2019.1.14 **责编**:黄益甲 **组版**:毛毛 **责校**:杨志刚

新年伊始，Flag都立下了吗？

2019年已经正式来到，无论你是在校学子还是已经步入社会参加工作，每年的这个时候，都是制订计划，立下Flag的时候。如果你不是锦鲤本鲤，想要在年底的时候不被打脸，还是只能靠自己努力才能实现。

AT

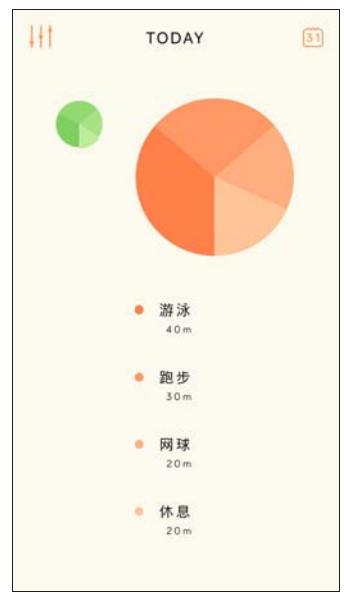
本杰明·富兰克林曾经说过“你可以拖延，但时间不会停止”，但是，大多数人会这么想：“道理我都懂，但是臣妾做不到啊”，往往都会拖到最后期限，然后再火力全开完成工作。

如果你也是这种人，就很需要一款“Deadline”工具，也就是倒计时工具，同类的非常多，比如 AT。这款 APP 界面简洁，功能也比较直接，点击加号即可添加事项，并设置完成时间，然后就可以看到倒计时以及进度条，如果 Deadline 时间轴已经超过 50%以上还没开始动工，那你就要考虑下自己是否能在最后的时间完成冲刺了！

这款 APP 采用比较醒目的红色以及直观的进度条显示，作为一名“拖延症患者”，表示很受用，在最后“交卷”之前，一定得完工才行啊。而这款工具提供了通知栏 Widget 功能，不过免费版仅能显示最紧急的一条待办事，可以花 6 元解锁这个限制，是否需要就看你自己了。

而 Android 用户也可以考虑 Holo Countdown 等工具，在添加任务后可以自行设定不同颜色，用以区分事件轻重缓急，而倒计时可以精确到秒，看着时间一分一秒地流逝，你还有什么借口不开始工作呢？

Citrus



当你准备读完一本几千页的书籍，但是一抱着书就觉得这么厚一本怎么可能读得完，一蹴而就肯定不现实，完全可以改变一下，试试让自己每天读十页，慢慢不就完成了吗？做事同样如此，如果制订整件事情的长期计划没什么效果，你还可以尝试将需要完成的事情拆分成多个小步骤逐一完成，一个个的“小目标”总是比“大工程”要容易。

如果你不想要繁杂的功能，可以试试 Citrus，它的界面就会让人眼前一亮：当你添加需要处理的事情之后，软件会根据时间自动生成饼状图，让你直观地了解这一天要做哪些事，并且逐一完成，将这块“饼”完全吃掉。

看似简单，它还提供了二级“饼图”，可以将每个任务细化，比如 8 小时的工作时间，可以将每天必须要做的事情都罗列下来，逐一完成之后，才能填满整个“饼”。同样的，你还可以为每个二级任务设置完成期限，并且定时提醒。在完成任务之后，还可以看到统计情况，对自己也是一个很大的激励。

潮汐

每天，人们往往会花费非常多的时间在玩手机上，有时候只是解锁看下时间，就会被各种推送吸引了注意力，一刷就没完了。360 手机用户调研中心曾经发布了一份《智能手机依赖度调查报告》，人们每天平均解锁手机 122 次，过半的用户会花 2~5 小时在手机上，所以，如果自己管不住手，也可以靠其他 APP 来帮忙。

比如大家熟悉的 Forest（专注森林），好用是好用，但是需要花 12 块购买。你也可以试试免费的潮汐 APP，它提供了潮汐、雨天、森林等多个白噪音场景，并且加入经典的番茄工作法，让你在预设时间段里专注工作，将每天需要完成的工作“切碎”，就不会觉得太难太多无法完成了。

其实这类 APP 非常多，就是让你静下来，专注于工作或者学习，其实用音乐软件听一些舒缓的轻音乐也是可以的，但是千万别听爱豆的歌哦，很容易就会一秒变迷妹 / 迷弟，什么也做不成了。

日事清

从 APP 名称就可以知道，这是一个帮你制订计划的应用，当天的事情必须当天完成，堆到后面只会耽搁后面的安排，整个计划都会受影响。所以，你可以在这款 APP 中预先将每天需要做的事情安排好，并且设置推送提醒，每个任务都可以随时更新完成进度，并且时时提醒。在完成后也可以打钩备注，并且用不同颜色区分轻重缓急程度。

这些其实是许多 APP 都能实现的功能，在日事清中，还可以建立“公司”，其实也就是一个工作小组，建立的计划可以选择共享到组内，适合领导安排任务，每个成员也可以随时关注并且更新任务进度，当然，自己设置的计划不会受其他人干扰。

在这个 APP 中，不光可以制订计划，还可以统计任务完成情况、建立笔记等，另外还提供了云盘空间，是一个比较全面的办公协作应用。

OFFTIME

如果管不住自己，就要采取一些强制措施了。但是手机那么好玩，该怎么办呢？你可以试试把那些好玩的 APP 都锁起来，在设置好的免打扰时间段内，限制它们启动，不就好了吗？最简单的办法就是用手机自带的软件锁，不少品牌的手机都提供了这样的功能，加锁之后需要独立密码才能打开，增加了一道坎，“手滑”打开 APP 的概率就大大降低了。

此外你还可以试试 OFFTIME 这个 APP，你需要设定一些必须保留的功能，比如短信和电话等，然后设定一个免打扰时间，手机就会锁定，除了之前设定过的程序，其他 APP 是不会干扰你的，这样也不会错过一些重要信息。但是，最好别打开微博、微信这些一碰就离不开的 APP 哦。

当然，你也可以关闭移动网络 /WiFi 连接，断开网络之后很多 APP 推送就失效了，这样也可以尽可能地少玩手机。如果想对自己狠一点，还可以打开飞行模式，或者关机，完全避免骚扰，才能真正将注意力放在工作 / 学习上。

其实，那些“鸡汤文”让你放下手机，多和身边的人交流，虽然看起来挺烦的，但是也挺有道理。玩手机本没有错，但是用上了这些 APP，也是能有效提高自己学习/工作效率的。新年到了，不妨看看去年立下的 Flag，今年实现了多少，在 2019 年，就不能再蹉跎度日了。

日期:2019.1.14 **责编**:黄益甲 **组版**:毛毛 **责校**:杨志刚

6核心12线程就是硬道理，超高性价比强力游戏U非它莫属！

玩游戏，到底选哪款处理器更合适？这一直是玩家争论的热门话题。Intel的酷睿系列之前依靠频率优势在一些较老的游戏中拥有不错的帧速表现，从而得到不少玩家的簇拥。而AMD以核心/线程数为突破点的锐龙处理器上市之后，大大刺激了软件和游戏在多线程方面进行优化，再加上AMD处理器长久以来的高性价比优势，最佳游戏U之争的天平已经向AMD倾斜了。那么在主流价位上，我们应该怎么去选择游戏处理器？接下来我们就用实际的测试来验证吧。

6核心主流甜品游戏U，锐龙5性价比更高

规格参数对比		
	AMD锐龙5 2600	Intel酷睿i5 8600
接口	AM4	LGA1151
制造工艺	12nm	14nm
物理核心	6	6
线程数	12	6
默认频率	3.4GHz	3.1GHz
BOOST频率	3.9GHz	4.3GHz
TDP	65W	65W
L2 缓存	3MB	1.5MB
L3 缓存	16MB	9MB
内存模式	双通道DDR4 2933	双通道DDR4 2666
参考售价	1359元	2099元

我们所说的主流价位游戏处理器，价格应该在1000元~2000元之间，能满足主流3A游戏大作的性能需求，不会对中高端显卡造成瓶颈。对应到AMD与Intel的实际产品就应该是6核心的锐龙5与酷睿i5。之所以这样定义主流游戏U，是因为我们在测试中发现现在主流3A游戏已经能充分使用到6个以上的处理器线程，低于这个标准的处理器就会在一定程度上形成性能瓶颈，而高于这个规格的高端8核心处理器售价又明显高出许多，不符合主流价格定位的需求。

而在主流价位的6核心处理器中，AMD锐龙5 2600与Intel酷睿i5 8600就是人气方面势均力敌的两款竞品。不过从规格来看，AMD锐龙5 2600不但在线程数量上比Intel酷睿i5 2600多一倍，制程更是领先一代。当然，两者在频率方面也是各有千秋，锐龙基础频率更高，酷睿单核加速频率更高。但考虑到主流3A游戏大作对处理器多线程性能更敏感，酷睿单核加速频率高实际意义也就不大了，玩游戏多数时候都是全核心满载，单核心达到最高频率的机会很少。此外，AMD锐龙5 2600默认支持DDR4 2933，而且支持内存超频，实际上支持DDR4 3200也不在话下，相比之下Intel酷睿i5 8600只支持DDR4 2666，且完全不支持超频，内存带宽自然就要差一大截了。最后，价格方面也是AMD锐龙5 2600有优势，而Intel酷睿i5 8600足足贵了740元，甚至比8核心16线程的一代锐龙7还贵，确实没有购买价值。那么这两款主流游戏U的实际性能如何呢？我们来对比一下。

AMD锐龙5 2600是目前人气爆棚的超高性价比游戏处理器

SiSoftware Sandra		
	AMD 锐龙 5 2600	Intel 酷睿 i5 8600
算数处理器		
总评	173.92 GOPS	145.5 GOPS
内存带宽		
总评	36.74 GB/s	28.4 GB/s

线程翻倍的AMD锐龙5 2600吃定Intel酷睿i5 8600

测试平台

处理器：AMD 锐龙 5 2600
Intel 酷睿 i5 8600
主板：华硕 TUF B450M-PLUS GAMING
华硕 TUF B360M-PLUS GAMING
内存：芝奇 SniperX DDR4 3200 8GB×2
（AMD@3200MHz）
（Intel @ 2666MHz）
显卡：华硕 ROG STRIX GTX1070Ti
硬盘：三星 970EVO 500GB
电源：华硕 ROG 雷神 1200W

首先在SiSoftware Sandra的基准测试方面，AMD锐龙5 2600依靠多出Intel酷睿i5 8600一倍的线程数量获得了更好的多线程性能，分数超过后者很多，而内存带宽更是轻松碾压，超过后者29%之多，Intel酷睿i5仅能使用DDR4 2666确实显得有些落伍了。从这方面来讲，AMD锐龙5 2600从硬件规格上就已经具备了全面碾压Intel酷睿i5 8600的实力，下面就要看实际游戏中的表现了。

3DMark物理运算反映的就是处理器在处理游戏中物理效果时的性能，线程越多优势越明显。因此，实测中AMD锐龙5 2600再次凭借12线程碾压对手，不支持超线程的酷睿i5 8600在这方面确实是短板。《古墓丽影：崛起》项目里，Intel酷睿i5 8600终于扳回一局，毕竟这个游戏对于频率更加敏感，但实际上优势也不太明显。《刺客信条：起源》可以充分利用6个以上的处理器线程，因此在此项测试中AMD锐龙5 2600又胜过对手。《文明6》需要同时运算大量AI，自然也是吃处理器线程的大户，线程多出对手一倍的AMD锐龙5 2600大获全胜也在意料之中。从综合情况来看，但凡是对多线程优化到位的游戏，AMD锐龙5 2600的表现都明显好于Intel酷睿i5 8600，而游戏针对多线程优化是大势所趋，在未来的游戏中，相比对手总是能提供更多线程的AMD锐龙优势会越来越明显。

游戏性能对比（GTX1070Ti/1080P/最高画质）		
	AMD锐龙5 2600	Intel酷睿i5 8600
3DMark物理运算（FS）	17182	12031
《古墓丽影：崛起》	112.03 fps	116.45 fps
《刺客信条：起源》	73 fps	68 fps
《文明6》	96 fps	71 fps

主流高性价比3A锐龙战机体验

AMD主流3A平台游戏体验（1080P/最高画质）	
	AMD 锐龙5 2600 + Radeon RX590
《孤岛惊魂5》	75fps
《古墓丽影：崛起》	86fps
《古墓丽影：暗影》	65fps
《最终幻想15》	4225

从前面的对比已经可以看出，在1000元~2000元这个价位，AMD锐龙5 2600处理器确实是性价比超高的选择，再加上最近热卖的Radeon RX590显卡，就能组建一套高性价比的AMD 3A信仰战机，而Intel同级酷睿i5主机起码要贵出700元，当A粉真是美滋滋。

从实际体验来看，AMD锐龙5 2600与Radeon RX590的组合完全可以在1080P分辨率/最高画质下通吃3A游戏大作，而且越来越多的游戏也针对AMD锐龙处理器的多核心进行优化，AMD自己也在不断升级显卡“鸡血”驱动，因此这套3A锐龙主机的游戏表现也会越来越好，之后还能无缝升级ZEN2处理器，简直不要太爽。

主流高性价比3A锐龙战机配置		
处理器	AMD 锐龙5 2600	1399元
主板	华硕 PRIME B450M-A	
内存	芝奇Sniper 人 DDR4 3200 8GB×2	938元
显卡	人F人黑狼R人590	1899元
硬盘	HP E人900 500GB	599元
电源	航嘉MVP K650	559元
机箱	航嘉MVP Apollo阿波罗	499元
总价	5893元	

总结 打造主流游戏主机，处理器选AMD锐龙5 2600更划算

超过竞品一倍的线程数量、更先进的制程、具备完全自由的超频功能，AMD锐龙5 2600相对竞品的规格优势已经很明显。更何况在实际的游戏测试中，AMD锐龙5 2600的综合表现也超越了对位的Intel酷睿i5 8600，性价比更是轻松碾压昂贵的Intel酷睿i5 8600，组建主流游戏主机该选谁相信大家已经很清楚了。此外，考虑到未来的游戏会在多线程优化方面更加深入，锐龙处理器的优势也会越来越明显，因此选择锐龙处理器来玩游戏明显更有远见、更加明智。

日期:2019.1.14 **责编**:熊乐 **组版**:陈学兵 **责校**:杨志刚

买了RTX显卡就能玩光线追踪？你可能还需要了解这些

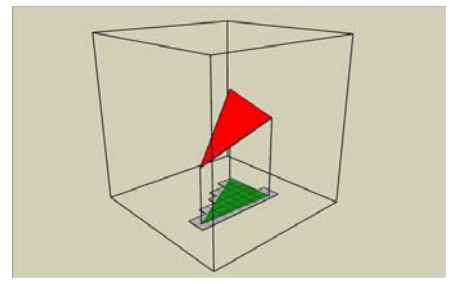
在去年3月份的GDC 2018上，微软为DirectX12 API增加了DXR光线追踪模块，NVIDIA也发布了基于实时光线追踪的RTX技术，几大游戏引擎包括寒霜引擎等都宣布将增加DXR支持。随着去年8月份NVIDIA新一代RTX20系列显卡的正式发布，光线追踪这个名词再一次出现在了玩家面前。那么光线追踪到底是什么，它会如何改变我们的游戏，和小狮子一起来看看吧。

什么是光线追踪？

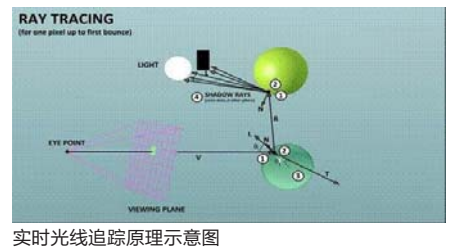
说到光线追踪就不得不提到从过去到现在很长一段时间内游戏都用到的一种渲染方式——光栅化渲染。这种技术是将一个3D图形的几何信息转变为一个个栅格组成的2D图像的过程。这么说可能有些空洞，可以简单地理解为是将三角形用数学方式投影到屏幕空间再进行光影计算，进而呈现在显示设备上，也就构成了我们视觉所看到的各类阴影效果以及光线投射。虽然通过这种方式我们也能看到非常逼真的阴影，但这都是游戏的设计者结合环境进行设计和计算的，如果开发者对这处阴影的判断是对的，那么画面上的效果也就是对的，反之，如果开发者的判断是错误的，那么在不可能出现阴影的地方有了阴影，一切都仰仗开发者的经验。

而光线追踪就是来解决这个问题的。光线追踪技术其实很早就已经应用到电影、3D动画中，那些令你激动不已的动作大片中与摄影机画面难以区分的火焰、烟雾和爆炸特效就是它的杰作。光线追踪是以光源为起点定义光线，进而追踪由此产生的光线与物体表面以及光线与光线之间交互关系的过程。虽然定义很简单，但实现起来却非常困难，因为这一技术需要无限多的光线照射在物体表面，通过反射、折射、漫射等途径进入最终的“摄像机”成像，而这种计算会消耗大量的计算力，目前的单一硬件很难满足实时光线追踪的需求。所以NVIDIA推出的RTX 20系显卡包括现在绝大多数光线追踪技术都是采用逆向方式来实现，即以“摄像机”镜头为出发点，反向回溯光线并通过这些光线寻找光源。

对于游戏而言，光线追踪虽然不能很直接地改变画质，但是能使画质更接近真实。这或许是游戏硬件在暴力发展运算能力之后，迎来了一次对画面上的更新，未来应该也是3A大作新的方向之一。



光栅化渲染是一个将3D转换为2D的过程



实时光线追踪原理示意图

那么，怎么开启光线追踪？

一块支持光线追踪的NVIDIA RTX20系列显卡是目前开启光线追踪的必要前提，包括几天前老黄在CES上发布的RTX2060。除了显卡，系统API层面需要微软为DX12加入的DirectX Raytracing（DXR）模块支持，也就是说，系统必须更新到最新的Win10秋季更新1809。

在硬件和API层面的问题都解决了，那么现在只需要游戏支持就能玩上了！虽然在去年8月的时候，NVIDIA宣布有11款游戏（《神力科莎Competizione》《Atomic Heart》《战地5》《Control》《Enlisted》《逆水寒》《剑网3》《MechWarrior 5：Mercenaries》《地铁：离去》《ProjectDH》《古墓丽影：暗影》）支持或即将支持实时光线追踪，但四个月过去了，现在市面上实际支持的依旧只有《战地5》一款，毕竟引擎级别的变化要实现起来也不是那么容易的一件事。不过在1月9日，3DMARK加入了PortRoyal测试项目，让玩家们能对显卡的光线追踪性能进行测试，算是能让玩家们对自己显卡的光线追踪性能有一个直观的感受。

实机测试 光线追踪到底有多吃性能？

测试平台

CPU：Intel 酷睿i7-8700K

内存：8GB DDR4 3200MHz × 2

主板：华硕TUF Z390-PLUS GAMING（WI-FI）

硬盘：西部数据Black NVMe SSD 1TB

显卡：华硕DUAL-GeForce RTX 2080 TI-O11G电竞游戏显卡

华硕DUAL-GeForce RTX 2080-O8G电竞游戏显卡

电源：NZXT E850

操作系统：Windows10 64bit 1809专业版

显示驱动：417.35

为了能更好地反映各分辨率下不同的性能差距，我们选择采用华硕DUAL-GeForce RTX 2080 TI-O11G这样的顶级游戏显卡，看看顶级显卡在游戏中的实际表现，同时在3DMARK测试中加入RTX2080，以看看旗舰和次旗舰的性能差距。测试时所有特效全部为最高，仅调整DXR效果。

从测试结果我们可以看到，《战地5》在不开启光线追踪的情况下并不太吃显卡性能，RTX2080 Ti即使是4K下也可以轻松超过60fps，运行非常流畅。但在“北非：单枪匹马”这个场景中1080P分辨率下开启最高等级DXR，帧数直接降到了一半以下，即使是低等级DXR，帧数也下降了50多帧，这说明DXR的计算量非常巨大，而该场景在4K分辨率下，开启最高等级DXR时帧数已经不足40帧，对于FPS游戏来说已经无法接受了。而不同复杂度的场景对帧数的影响也不同，“北极之光”这样的雪地场景性能下降没有那么明显，DXR四个等级之间的帧数相差也不大，不过在4K分辨率下依旧低于60帧。另一方面，由于光线追踪刚刚起步，驱动和游戏对其的优化也有很大的问题，所以就目前来说，光线追踪的游戏性能并不算太乐观。

3DMARK PortRoyal测试

	RTX2080 Ti	RTX2080
显卡得分	8058	5854
显卡测试	37.31fps	27.10fps

《战地 5》游戏实测（fps）

场景	分辨率	DXR关	DXR低	DXR中	DXR高	DXR最高
北非：单枪匹马	1080P	166	112	103	86	76
	2K	131	86	78	65	58
	4K	81	59	50	42	36
北极之光	1080P	143	110	99	93	90
	2K	122	85	82	76	73
	4K	70	51	48	43	40

画面对比 光线追踪能带来多大提升？

性能下降这么多，如果画面没有提升，恐怕就有点说不过去了，所以我们对比了特定场景开关DXR和DXR四个等级下的画面。

光线追踪的效果主要是体现在有光线反射的地方，如果场景中能够形成镜面的物体比较多的话，就会有比较明显的效果，通常在火焰、水面、玻璃这些地方会有比较明显的效果，而这些大多发生在比较小的场景中，大场景中很难看出区别。而目前《战地5》中光线追踪有明显效果的地方其实并不算多，这跟计算性能以及游戏开发和优化都有着很大的联系。

从对比图我们可以看到炸弹爆炸在不同等级DXR下的反射效果的不同

总结 拥抱未来还需要时间

对于光线追踪这样一个拥抱未来的技术，可以算是这些年来显卡更新上难得的一个非提升性能而是提升画面的技术，它的加入能实实在在改变我们的游戏画面，带来更真实的效果，但付出的代价也是不小的。我们相信，一旦这扇门被打开，将是一个全新的体验和世界。而老黄前几天在发布RTX2060时说其将在DXR低的情况下以60fps流畅运行《战地5》，未来驱动和游戏都应该会有较大的优化，而今年那些宣布将要支持光线追踪的游戏也会逐渐完善，大家也会从游戏中实际体会到实时光线追踪的魅力。另一方面，显卡支持实时光线追踪对游戏开发者来说不用再去依靠经验来进行光栅化渲染模拟，一定程度上可以减少工作量，但是在目前，恐怕是需要同时准备两套方案，想要减少工作量恐怕得需要业界的共同努力和几代产品迭代之后的事了。

TIPS:1月26日，电脑报将联合华硕以及NVIDIA在成都为大家带来一场关于光线追踪技术的分享体验活动，有兴趣参加的玩家可以关注我们接下来的相关活动介绍。

日期:2019.1.14 **责编**:戴寅 **组版**:陈学兵 **责校**:杨志刚

搜索框助力，办公效率大增

很多年前百度曾经提出过一个名为“框计算”的方案，当时百度想利用搜索框来完成一些常见的操作。但是对于普通办公用户来说，最常见的操作都是在自己的电脑中完成的，而且不同的操作执行的步骤也不尽一样。其实办公用户也可以在电脑中利用搜索框，来完成各种不同的电脑操作。

快速启动软件功能

我们平时都是通过双击桌面上的图标，或者在运行框中输入相关命令来启动软件程序的。那么有什么方法可以快速进行相关软件和系统设置的启动呢？

首先在电脑中安装一款名为 uTools 的桌面增强效率工具(https://u.tools/)，安装完成以后，用户就可以在系统托盘处看到它的图标。以后要进行任何电脑操作时，只需要按下快捷键“Alt + Space”，就会在系统桌面上出现一个搜索框。在搜索框中输入软件名称或者系统设置的名称，就可以一键完成软件的启动或者系统设置窗口的打开。

而且该工具对于输入的命令也非常灵活，用户既可以输入中文名称也可以输入英文名称，甚至可以输入汉语拼音以及拼音缩写等。比如用户要启动迅雷下载软件，那么直接在搜索框中输入“迅雷”或者“XL”，这样就可以在搜索列表中出现迅雷的启动项，直接回车以后就能快速启动迅雷下载软件。按照同样的方式输入系统设置的名称，比如“网络连接”或者“WLLJ”，就可以快速打开系统的网络连接配置窗口。

外文翻译也很方便

现在无论是海淘还是上网查询资料，接触到的外文信息越来越多，因此很多人都会通过在线翻译的方式进行操作。可是要想进行翻译，要么需要通过浏览器打开翻译网站，要么需要安装专业的翻译软件进行操作。不过现在安装 uTools 的一款插件，就可以利用该工具进行在线翻译操作。

首先在系统托盘的图标上点击鼠标右键，在弹出的菜单中选择“插件管理”命令。然后在弹出对话框的左侧找到“在线翻译”这一选项，点击右侧的“下载”按钮，就可以完成该插件的下载及安装操作(图 1)。以后

当用户要进行在线翻译的时候，首先在搜索框中输入“翻译”并按下回车键，就可以进入到翻译操作界面，然后将要翻译的内容复制粘贴到输入框的上方，然后该插件就会对内容进行自动检测，检测完成后将自动翻译成中文信息。当然用户还可以根据需要，将输入的内容翻译成英文。

小提示：由于该插件调用的是搜狗翻译的接口，因此在进行翻译操作时需要联网才行。

图片压缩更方便

现在无论是发表博客还是管理公众号，上传图片都是非常常见的操作。但是如果图片的体积太大的话，就会给上传造成很大的不便。因此在上传之前需要进行图片的压缩，而对于图片的压缩往往需要调用其他的软件，其实现在利用一款插件就能快速解决。

首先按照前面的方法打开“插件管理”界面，找到“压缩图片”这个插件后进行安装。以后当用户要进行图片压缩的时候，先将要进行压缩的图片放在一个文件夹里面，接着通过鼠标将文件夹拖曳到搜索框中释放。这时就会弹出几个命令选项，用户在其中选择“压缩文件夹内图片”这个选项后回车。在弹出的对话框中就会自动对文件夹中的图片进行压缩和上传，压缩完成后将自动进行更名并保存到上传的文件夹里面，这样可以方便用户进行查找和管理(图 2)。该工具拥有非

常丰富的功能插件，用户可以根据自己的使用情况来自定义安装。

小提示：如果无法完成文件夹的拖曳操作，那么只需要先将文件夹进行复制，然后通过“Ctrl+V”这个快捷键粘贴到搜索框中即可。

利用 CloudFlare 为网站进行加速(下)

压缩文件多措施并举

平时我们在传输一些体积较大的文件时，首先会通过压缩软件对文件进行压缩，从而方便快速进行传输。而通过 CloudFlare 服务也可以起到类似的效果，首先点击后台工具栏的“Speed”按钮，将“Auto Minify”选项中 JavaScript、CSS、HTML 等三个选项都勾选上(图 1)。这样 CloudFlare 服务会将这些文件进行压缩，从而使得这些文件的体积变得更小，最终使得网站的载入速度变得更快。如果开启这个功能以后网站发生问题，比如出现网页无法正常地进行显示，或是某些功能无法正常地进行操作，那么就建议将这个功能关闭。

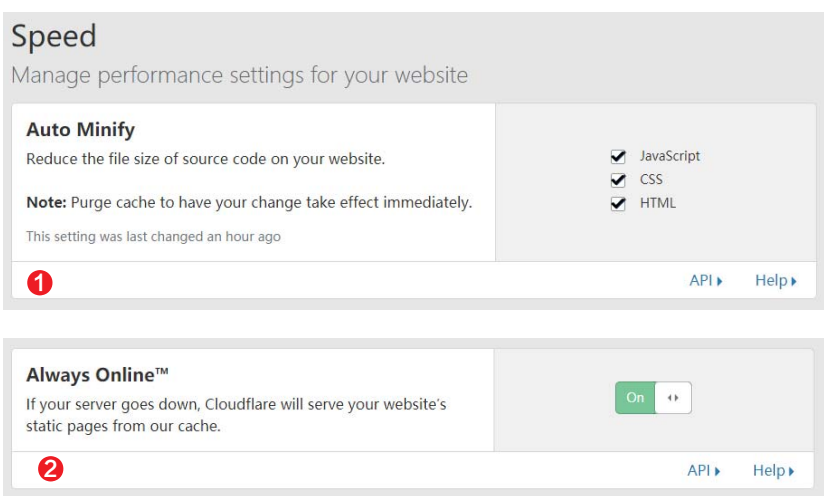
由于现在很多网站都是利用知名的网站程序搭建的，而这些网站程序在编写的过程中又大量使用了公开的库资源，所以改变这些资源库的调用路径也可以起到加速的作用。现在拖动浏览器的侧边栏，在网页的下方可以看到一个名为“Rocket Loader”的功能，该功能会利用 JavaScript 脚本来改善网页的载入速度。不过这个功能会对网页原始的代码进行调整，所以如果用户的网页里面插入了广告服务链接的代码或者是访问数据统计的代码，那么就建议不要开启该功能。如果用户想开启该功能的话，只需要选择“on”选项即可。

抓取快照保证网站运行

通常企业架设网站的服务器都是租用网络运营商的，但是这些服务器的运行并不能保证百分之百不出问题，偶尔出现宕机的情况也是有可能的，这样就会造成自己的网站无法访问的情况。为了避免这种情况发生，我们可以选择 CloudFlare 服务后台管理页面的“Caching”按钮，在出现的页面中找到“Always Online”选项并激活该功能就可以了(图 2)。

该功能会像我们常见的搜索引擎那样，不停地对网站的页面进行抓取，从而创建相应的快照信息保存到 CloudFlare 服务的服务器里。这样一旦网站存储的服务器发生宕机的情况，那么就可以通过访问备份在 CloudFlare 服务器中的网页，从而使得用户正常访问浏览网站。不过该功能也有一个明显的缺陷，因为 CloudFlare 服务会不断地扫描网站页面创建快照，因此会增加服务器的负担。

小提示：谷歌浏览器从 68 版本开始，将所有使用 HTTP 协议的网站都标记为“不安全”。而通过 CloudFlare 服务的管理页面，就可以申请到免费的加密链接证书。



Office 助力小工具

IrfanView

体积大小：2.35 MB
适用平台：Windows
软件性质：免费
功效：图片浏览
下载：https://www.irfanview.com/

这是一款免费易用的图片浏览软件，可以帮助用户快速进行磁盘图片的管理。在办公用户接触的常见文件中，图片是其中非常大的一类文件。但是图片文件往往拥有各种格式，因此利用系统自带的图片浏览器无法完成某些图片的浏览，这样只能借用其他的软件来进行读取。而 IrfanView 这款图片浏览软件最大的特色之一，就是拥有大量的功能插件。用户只需要及时安装相关的插件，不仅可以对全新图片格式进行支持，而且还可以进行功能扩展。

腾讯文档

体积大小：5.4 MB
适用平台：Android
软件性质：免费
功效：文档编辑
下载：https://docs.qq.com

这是一款免费的在线编辑文档的应用。随着移动设备的快速普及，白领们现在经常需要在移动设备上进行文档编辑。但是由于这些文档往往是以 Office 文档格式存在的，所以很多常见的应用无法对它们进行编辑操作。而腾讯公司和微软公司进行合作，开发了一款名为“腾讯文档”的应用。通过它不仅可以快速创建相关的文档文件，同样也能对已有的文档文件进行在线编辑。由于所有的操作都是在线完成的，因此用户不用担心文档丢失的情况发生。

日期:2019.1.14 责编:陈平 组版:毛毛 责校:杨军

新年礼物系列 把这一年最好的宝贝送给他/她

圣诞节刚过就又到了新年，给男/女朋友选礼物又得提上日程啦，大家的礼物清单用完了吗？本期师姐就帮大家选了8款产品，分别有4款送给男朋友和女朋友，如果你是单身狗买给自己，师姐也觉得没毛病哈哈哈。

价格：**384**元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/nxs.htm

Chloe 同名香水

要说送给女生的礼物，彩妆类不会出错的除了口红就是香水了，相信师姐，90%的女生都拒绝不了香水！但是香水这种东西也比较看个人喜好，比如有些人喜欢花香，有些人喜欢木香，师姐就比较喜欢花香。最近入手了这款 Chloe 家的“同名”香水，甜甜的味道很适合冬天，前调是牡丹、小苍兰，中调是玫瑰、铃兰，后调是雪松、琥珀，绝对是一款接受度超高的少女风香水！而且这个包装，这个丝带，妹子不心动来找我！

价格：**223.2**元起

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/bbr1.htm

男士 Burberry 香水

这款 Burberry 的经典香水就不用师姐多说了吧，就算没用过也绝对看见过，而且说人家经典不是没有道理的，能打这么多年全靠它的香味。师姐第一次闻到它还是因为闺蜜用了这款，是的，一个女生用了男士香水！据我闺蜜说，她是因为喜欢清新一点的香水才入手的 emmm。它的主要基调是木香，前调是豆蔻、薄荷，中调是桦树叶、雪松，后调是檀木、琥珀，包装的灵感来源是 Burberry 经典风衣，很有英伦风的感觉啦。

价格：**418.6**元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/xzxl.htm

MONOLOGU 项链

话说这个品牌好像有很多人不知道，MONOLOGU 是周大福旗下的一个年轻品牌，他家很多款式的项链师姐都觉得挺好看的，可以进他们首页逛一逛。师姐帮大家选了这款和同道大叔合作的星座项链，12 个星座都有哈。采用了银镀金、月光石、黑玛瑙、石榴石等等，每款都很特别，冬天搭配毛衣戴真的好看！

价格：**359**元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/jmy.htm

FOREO 洁面仪

不知道大家的男朋友是怎么样的，反正师姐认识的男生大部分都不太注重护肤这方面，其他不用多说，但清洁起码得做到位吧！这款 FOREO 洁面仪就非常适合皮肤需要中高度清洁的朋友，300 多元也是 FOREO 家比较适中的价位了。平时抹上洗面奶后就打开它然后进行全脸按摩，一周 2~3 次就差不多了，电池用完后换新的电池就 OK 啦。和正常款的比起来，这款稍微小点的也非常适合带出门。

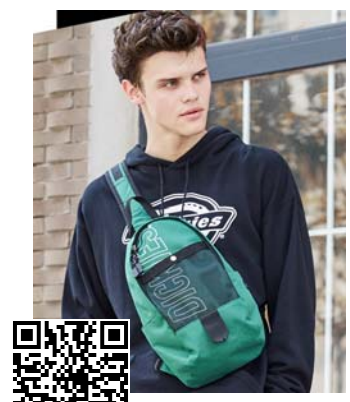
价格：**128**元起

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/qkl1.htm

旅行情书巧克力礼盒

这个巧克力礼盒是师姐第一眼看到就喜欢的款式，实在是太特别了！礼盒的表面是地图的设计，盒子内部是日历和手绘的设计剪影，一共有 12 格，每个格子里都藏有一块巧克力。重点来啦！只要打开小格子就会发现格子的背面都有一句情话，比如“斯人若彩虹，遇上方知有”“清风归明月，你归我”等等，每天都是一个未知的欢喜。再说巧克力，这款巧克力添加了咖啡粉，可可度有点高，所以味道会微苦，是师姐最喜欢的口感！

价格：**229**元



手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/xkb.htm

Dickies 斜挎包

这年头不拥有一款斜挎小包怎么能叫潮男！Dickies 也是很多人喜欢的街头品牌，师姐买过他家的卫衣和外套，质量和款式是真的不错。这款斜挎胸包有绿色和蓝色两个色号，师姐个人觉得绿色好看一点哈。可以背在前面，也可以背在后面，平时出门放点小东西完全够用了。材质是比较厚实的聚酯纤维，可以防溅水，质感很棒哦。

价格：**118**元起

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/xxlz.htm

香薰蜡烛

这款蜡烛是 DAILY LAB 品牌的第二个系列产品，女生都喜欢有仪式感的小东西，比如蜡烛。这款香薰蜡烛分为海盐、柑橘茶、栀子花三种香味，采用的精油全都是天然植物香精，并由精油行业 No.1 品牌奇华顿调制，奇华顿就是常年为 Dior、Chanel、Prada 等奢侈品大牌调制香水的供应商。而且蜡烛的杯子采用了中国岭南的矿土，还有变色的效果哦：燃烧前烛杯偏马卡色，燃烧后烛杯会转为深色。这些小创意真的很容易戳中妹子的少女心！

价格：**100.8**元起

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/txd.htm

HARRY’S 剃须刀

想要让你的男朋友做一个精致的猪猪男孩，那必须有一把手动剃须刀啊，电动剃须刀什么的也太不潮了吧！而且手动刮胡子，比较有乐趣。这款剃须刀是来自德国的 HARRY’S，他家的剃须刀颜值都非常高，有墨绿、深蓝、亮橘等颜色，简洁又有质感。除此之外，刀柄和刀头均为德国制造，五层刀片的刀头由 Feintechnik 生产，品质很让人放心。而且套装里还赠送了一个全铝底座，平时插上剃须刀摆在桌上也是一种视觉享受啊。

如果大家不方便扫描二维码，可以在我们的微信订阅号（电脑报帮选）中发送关键字“1902”（也就是对应的报纸期数），师姐会给你提供购买地址哦。

日期:2019.1.14 **责编**:叶家余 **组版**:毛毛 **责校**:杨军

Scratch 编程
PROGRAM

python 入门必学的8个知识点

Python 被誉为全世界高效的编程语言，同时也被称作“胶水语言”，那它为何能如此受欢迎，下面我们就来说说Python 入门学习的必备 8个知识点，也就是它为何能够如此受欢迎的原因。

1.Python 适用于哪些应用场景?

这个没有固定答案，很多人都说Python 不适合开发 GUI 的程序，但Python 自己的 IDE——IDEL 和第三方的 IDE——Eric 就是 Python 写的。

目前看到的更多的人是拿来写Web，使用如 Django、web.py 框架、Flask 也是。也有一个情况用得比较多，用 Python 当胶水，与各种语言结合，共同完成某软件功能，注意观察也许你会发现在安装一些软件的时候会有 Python 的身影。

2.Python 能够胜任大数据吗?

Python 很适合做大数据相关的分析，内置的 C 编译的模块能应对常见的操作，个别极端的算法建议用 C 重写相关模块。

Python 本身的特点更多的是高效率的开发和简单的维护，速度交给 C 去吧，更多的问题其实出自写代码的人没有更好地使用，而不是效率不够高。比如排序，本来 Python 有非常高效的内置 C 编译的模块，却非要自己写算法，这样的结果不慢都是奇怪的。

另外还要看需求是 CPU 密集型，还是 IO 密集型，如果是 CPU 密集型建议这部分操作由 C 实现，IO 密集型的效率不会因为 Python 而有多少改变。Python的效率是高，但框架搭起来也费劲，所以还是结合着来吧，也因此，Python被称为胶水语言。

3.Python 是否可以完全代替Shell?

完全可以，Shell 的功能 Python 均可实现，而且代码量更少、结构更优、可阅读性更好，而 Python 可实现的功能Shell 却不一定能，如运维中会用到的用于网络通信的 Socket 模块、用于Web 的 Django 框架、用于性能采集的psutil 模块等，而且 Shell 对操作系统的命令依赖性较强，Python 可在更大程度上规避。

4.Python 是否可以访问常见的数据库?

可以，Python 可以访问常见的各种数据库，Oracle、MySQL、Vertica、SQLServer 等，加载相应的模块即可，模块列表如下：

Oracle：cx_Oracle

MySQL：MySQLdb

5.Python 开发是面向过程、函数还是对象?

Python 虽然是解释型语言，但从设计之初就已经是一门面向对象的语言，对于 Python 来说一切皆为对象。正因为如此，在 Python 中创建一个类和对象是很容易的，当然如果习惯面向过程或者函数的写法也是可以的，Python并不做硬性的限制。

6.如何快速掌握 Python?

学习 Python 其实最重要的是学习模块，而非语法本身，Python 的语法十分简单，只要大学学过 C 或者数据结构课程，甚至完全没学过的人也是可以轻松掌握的。掌握了语法已经可以实现Shell 的功能，但要想提高模块的学习必不可少，如运维人员经常用的有：

psutil：获取性能信息

socket：基本网络通信

IPy：IP 地址相关处理

dnsptyhon：域名相关处理

difflib：文件比较

pexpect：屏幕信息获取，常用于自动化

paramiko：SSH 客户端

XlsxWriter：Excel 相关处理

其他还有很多功能模块，每天也不断地有新的模块、框架、组件产生，如用于与 Java Script 做桥接的 PythonJS，甚至 Python 还可以编写 Map 和Reduce。

7.Python 可运行在哪些平台上?跨平台性如何?

支持常见的主流平台，AIX、HPUX、Solaris、Linux、Windows 等，除Windows 外常见的 Unix、Linux 平台均带有原生的 Python，但版本一般较低。

关于跨平台和其他跨平台语言一样，要注意有些个别模块是单一平台特有的，整体的跨平台性还是很好的，不必为适应多平台写多套代码。

但这不是说一点限制都没有：首先，同一个版本的中间文件.py 和.pyc 以及.pyo 是跨平台的；其次，PC 与移动终端，如：手机、Pad 不可跨平台（原因见下一条）；最后，不能跨处理器架构，如：Intel 与 ARM、64 位与 32 位。

8.Python 运行速度如何?

通常 Java 的速度比 Python 快些。Python 调用 C 扩展除外（也可以直接用 CPython）。

对于 Python 速度太慢的批评，Python 语言作者 Guido van Rossum 说：如果你开发的系统发现了性能瓶颈，通常最有效率的做法是找到出问题的代码块，用速度较快的语言如 C 或C++写一些代码替换该功能或该模块，而不是用 C 或 C++重写整个系统，因为对大部分代码而言，语言的速度是无关紧要的。

学习 Python 更是一个发展自己的好机会，毕竟人工智能时代已经到来，Python 作为人工智能时代的主力军是非常有前景的。

Arduino编程——数码管显示

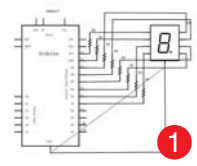
数码管是一种常见的普遍的显示数字的显示器件，日常生活中例如：电磁炉、全自动洗衣机、太阳能水温显示、电子钟等等数不胜数。所以掌握数码管的显示原理，是很有必要的。

数码管是一种半导体发光器件，其基本单元是发光二极管。数码管按段数分为七段数码管和八段数码管，八段数码管比七段数码管多一个发光二极管单元（多一个小数点显示），本实验所使用的是八段数码管。按发光二极管单元连接方式分为共阳极数码管和共阴极数码管。共阳数码管是指将所有发光二极管的阳极接到一起形成公共阳极（COM）的数码管。

共阳数码管在应用时应将公共极COM 接到+5V上，当某一字段发光二极管的阴极为低电平时，相应字段就点亮。当某一字段的阴极为高电平时，相应字段就不亮。共阴数码管是指将所有发光二极管的阴极接到一起形成公共阴极（COM）的数码管。共阴数码管在应用时应将公共极COM 接到地线GND 上，当某一字段发光二极管的阳极为高电平时，相应字段就点亮。当某一字段的阳极为低电平时，相应字段就不亮。

数码管的每一段是由发光二极管组成，所以在使用时跟发光二极管一样，也要连接限流电阻，否则电流过大会烧毁发光二极管的。本实验用的是共阴极的数码管，共阴数码管在应用时应将公共极接到GND上，当某一字段发光二极管的阳极为低电平时，相应字段就熄灭。当某一字段的阳极为高电平时，相应字段就点亮。

准备实验用元器件，我们参考实物连接图按原理图1、图2连接好电路，实验现象为数码管显示0-9 循环显示。


1

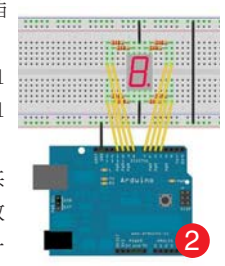
八段数码管*1

220Ω直插电阻*8

面包板*1

面包板跳线*1

扎


2

数码管共有七个显示数字的段，还有一个显示小数点的段。当让数码管显示数字时，只要将相应的段点亮即可。例如：让数码管显示数字1，则将b、c 段点亮即可。将每个数字写成一个子程序，在主程序中每隔2s 显示一个数字，让数码管循环显示1～8 数字。每一个数字显示的时间由延时时间来决定，时间设置得大些，显示的时间就长些，时间设置得小些，显示的时间就短。

参考程序源代码太长，查阅见电脑报数橙官网：http://www.showchin.com/arti。

日期:2019.1.14 责编:吴新 组版:向海蓉 责校:杨军

二哥评测：一款获得红点设计大奖的无线蓝牙耳机

产品参数

蓝牙版本	5.0
充电舱电池容量	300mAh
耳机电池容量	50mAh
耳机充电时间	1.5小时
充电舱充电时间	1.5小时
音乐播放时间	6小时
通话时间	6小时
接收灵敏度	-92dBm
工作温度	-10～50℃

更多详情 &购买地址：

手机淘宝扫一扫

自苹果发布了Airpods之后，无线蓝牙耳机又火了起来，国内外很多品牌厂商都开始推出自己的无线耳机。二哥就跟大家聊聊这款实用的欧雷特（OVEVO）Q63无线蓝牙耳机。

人体工学设计，佩戴舒适

欧雷特Q63采用耳挂一体设计，45° 斜角入耳更贴合人体耳道，佩戴起来舒适稳固，小伙伴们佩戴无线耳机总会掉的情况得到了较好解决。同时，这款耳机只带耳挂，可以很好地固定耳机，在跑步运动使用时更加舒适。虽然采用的是金属机身，但单个耳机重量仅为4.5g（只比Airpods单个耳机重量多0.5g），基本可以达到佩戴无感。经过二哥的实际测试，耳机之间实际连接距离约为5米以内，耳机与手机之间实际连接距离约为10米以内。在办公室或寝室内，小范围活动情况下不影响耳机与设备之间的连接使用及交互。

此外，智能充电舱设计有种未来科技感，非常的带劲儿！360° 旋转充电舱即可打开，而且充电舱能实现4次完整充电，差不多能用一周时间。耳机充电时长约为一个半小时，充满一次电能持续使用一整天。

专业音质调校，HiFi级音质

对耳机而言，音质是最为根本、最为重要的东西。欧雷特Q63无线蓝牙耳机由BOSE调音师亲自选配音频单元及音腔设计，采用生物复合振膜以及独立功放IC、CVC智能降噪技术，从声音源头降低声音的失真度。Q63低音干净彻底，声场调校宽广，声音的立体感强。耳机音质整体上做到了很好的平衡感，盲听测试完全不输千元级Hi-Fi有线耳机。尤其在低音频上，Q63相比其上一代产品做出了较大的优化提升。不管是ACG还是摇滚乐，Q63都能传递出结实浑厚的声音，有着较好的低频质感。

总体而言，欧雷特Q63的品质和做工设计加起来，完全不输千元级Hi-Fi有线耳机。当然了，二哥给大家推荐的产品都带着满满诚意——**原价需要299元，我们电脑报官方商城活动价立减70元！到手价仅需229元！**活动时间将从2019年1月14日开始，还在纠结蓝牙耳机的小伙伴不要再犹豫了，赶紧入手吧！

Mac入门点点通

Mac常用的快捷键

我们在使用电脑的过程中都喜欢使用快捷键节约时间，以下都是二哥个人觉得比较常用的苹果笔记本快捷键（其实Command就相当于Windows系统的Ctrl）：

一、通用快捷键

Command+H——隐藏窗口
Command+M——最小化窗口
Command+S——保存
Command+W——关闭
Command+Q——退出

二、文件管理器快捷键

Space（空格键）——快速查看（查看照片时非常有用！）
Command+A——选择全部
Command+I——显示简介
Command+N——新建文件夹
Command+F——搜索
Command+C——复制
Command+V——粘贴
Command+delete——删除

电脑报自营二手精品苹果本：

手机淘宝扫一扫

电脑报官方店 自营精品机

手机淘宝扫一扫
cpcwi.taobao.com

金牌装机

团购价：2799起

A5 高性能游戏
锐龙 2400G
四核 八线程
强劲性能
8GB+128GB
SSD+GTX750TI

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/A5.htm

团购价：1449起

A1 高效办公
速龙2200GE
双核四线程
低功耗 高效能
4GB+500GB

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/dnb.htm

二手原装手机 三网4G全网通 国行·美版·日版

iPhone X/8/8P
手机淘宝扫一扫
3348元起
go.icpcw.com/IPX.htm

手机淘宝扫一扫
iPhone 7/7P
主流游戏机
1998元起
go.icpcw.com/ip7.htm

手机淘宝扫一扫
iPhone 6S/6SP
2G RAM 不会卡
1398元起
go.icpcw.com/ip6s.htm

windows笔记本

Thinpad 系列

Thinkpad X240：12寸/i5/4G/500G 机械	1899元起
Thinkpad X250：12寸/i5/8G/120G SSD	1899元起
Thinkpad X1 Carbon: 14寸/i5/8G/120G SSD	2399元起
Thinkpad T430S：14寸/i5/4G/500G机械	1699元起
Thinkpad T440：14寸/i5/4G/120G SSD	1978元起
Thinkpad T440S：14寸/i5/4G/120G SSD	2299元起
Thinkpad T450：14寸/i5/8G/120G SSD	2699元起
Thinkpad T450S：14寸/i7/8G/120G SSD	3068元起
Thinkpad W510：15寸/i7/8G/240G SSD	2048元起
Thinkpad W530：15寸/i7/8G/128G SSD	3099元起
Thinkpad W540：15寸/i7/8G/128G SSD	3688元起
Thinkpad W541：15寸/i7/8G/128G SSD	3999元起

更多型号：手机淘宝扫一扫
http://go.icpcw.com/bj.htm

游戏本系列

华硕FX63V飞行堡垒15寸/i5/8G/GTX1050/128G SSD+1TB
联想拯救者R720:15寸/i5/8G/GTX1050TI/128G SSD+1TB
外星人17R5：17寸/i7/16G/GTX1070/256G SSD+1TB

更多型号：手机淘宝扫一扫
http://go.icpcw.com/q6.htm

还有各类高品质二手配件、显示器等，价格优惠，升级首选！详情请咨询店内客服。

日期:2019.1.14 责编:罗向嘉稀 组版:毛毛 责校:杨志刚

27岁的电脑报

我有话对你说

1月3日,深圳地铁官方微博播报了#历史上的今天#发生的大事件——《电脑报》正式创刊出版,看着配图右上角赫然写着的“你的朋友《电脑报》——创刊致读者”一栏,心中感慨万千。1992年创刊时,《电脑报》把“增强全民族的科技意识和科技素质,打破群众对高新技术的陌生感和神秘感”作为宗旨,一转眼就是27年,现今的《电脑报》随着移动互联新时代的崛起以及读者的反馈而变化提升,不断做出让用户和读者喜闻乐见、闻之受益的内容。我们深知,在电脑报这二十多年的风雨历程里,能取得一个又一个成绩,自然离不开读者的支持。在2019年的第一天,电脑报官方微信发起了一期“互动有奖”活动,邀请读者来说出自己的新年心愿,或者想对电脑报说的话,活动发起的两小时内便收到500多位读者的真诚留言,小崔姐这里摘取一二与大家共勉:

一腔诗意喂了狗:大一偶然间在学校报刊看到《电脑报》,此后便成了学校的发报义工,就是为了能看《电脑报》。

明天会更好:《电脑报》伴我十几年,我从菜鸟变老鸟,《电脑报》功不可没,新的一年可缺吃缺穿,唯独不能缺它!

John Conner:阿拉蕾、小生、琪琪,编辑换了一茬又一茬。不变的还是《电脑报》那份专业、专心。衷心希望《电脑报》能一直办下去。一位10年的Xman前来报道。

Super Quan:高考前的一个月,把舍友订阅了3年的《电脑报》拿过来一次性全部看完了,选择的大学专业也是在《电脑报》里找到的,现在那个舍友已经结婚了,想想时间过得可真快。

字节莫:高中看了整整三年的《电脑报》,在为数不多的课外闲暇时间里,《电脑报》帮我开拓了视野,增长了见识。到了大学的时候,这些积累让我能在许多同龄人中占据较大优势。祝《电脑报》办得更好!2019加油!

蜈蚣出品:1999年第一次接触《电脑报》,从报纸到合订本到公众号,20年过去了,还是念念不忘这位当年带我入行的良师益友。《电脑报》是昨天影响我们生活的关键词,希望《电脑报》持续办下去,继续成为明天影响后来人生活的关键词。

胖大星:四五年前在念书,每周六下午都要去学校小书店抢购《电脑报》,抢成啥样呢?半米宽的小柜台被挤碎了换,换了又碎。一年后与老板渐相知,不用和那帮小子争来抢去,就算第二天上午再去,老板也能从柜台后面掏出一份拍了拍递给我,黄枪调查是最喜欢的版面。再后来离开学校,读了社会这所大学,眼看这高楼大厦行人穿梭,偶遇报亭会停下来买一份《电脑报》。一切都没有变,我还是我。

陈明:最初结识电脑报是2006年,刚上大学那会儿,每个周五的下午是最惬意的时刻,吃完饭去图书馆翻翻《电脑报》、《计算机应用文摘》等杂志,了解最前沿的科技信息。那时还要带小本本去,看到有趣或实用的软件推荐会记下来,去网吧下载来实践。作为非计算机专业学生,可以说《电脑报》是我的计算机启蒙者。后来大学毕业工作了,渐渐远离了《电脑报》的滋润,偶尔见到也会记起青葱岁月里那些有趣的回忆。再后来微信的普及又让我记起了当年的《电脑报》,关注了就不会离开,这里依旧是前沿科技阵地。祝《电脑报》越来越好!另外,私心地提个建议,多来点实用软件推荐,帮助更多朋友解决问题,提高效率。

園呀:2008年第一次接触《电脑报合订本》是在大学图书馆,众多杂志中就选了这本,那时还是用QQ的年代;后来在报刊亭发现了《电脑报》,4元一份,有点小贵,不过一周才出一份,每周放学特意去小区外唯一一家卖《电脑报》的报刊亭买一份;此后认识了报刊亭老板娘,预付一个月的费用,给我留着每一期的报纸。有一天报纸上刊登有奖活动,是我第一次参加报纸上的活动,只留下QQ号信息,居然中了!一个键盘吸尘器,三个刷头的,至今还留在家里,虽然现在已经不用电脑了;再后来工作了,每年都去书店购买合订本,上下册一套。前年“订一年纸质版送合订本”的活动一出,立马下了单。去年生娃了,订了手机电子版一年,虽然比纸质早出一天,可是手机看字太小,看久了有点累眼睛。今年纸质开订,又换回纸质了,虽然不同步送合订本了,但依旧支持《电脑报》,以后也会一直订下去!

日期:2019.1.14 **责编:**崔丽容 **组版:**毛毛 **责校:**杨军

售价5.00元

6 952284 100010

主管单位:重庆市科学技术协会 | **出版单位:**重庆电脑报出版有限责任公司 | **地址:**重庆市渝中区双钢路3号科协大厦 | **邮编:**400013 | **邮局订阅代号:**77-19
读者邮箱:pcw-advice@vip.sina.com **电话:编辑部**(023)63658800 | **广告部**(023)63658999 | 欢迎提供新闻线索 | **发行热线:**023-63863737
国内统一刊号:CN50-0005 | **广告经营许可证号:**010015 **新华社印务有限责任公司 印刷** 报纸如有遗失或缺损,请致电023-63658769

电脑报帮选
优惠券网站上线啦！

总是错过折扣商品？商品优惠券信息不好找？没关系！帮选现在已推出优惠券网站，原价**119.9元**的电动牙刷领券后只需**9.9元**！不信你用一个试试TAT.

网站地址：**sj.icpcw.com**

网站使用方法：

网站每天更新海量优惠券信息，
等着各位宝宝来抢！

日期:2018.12.24 **责编**:邓亚琴 **组版**:毛毛 **责校**:杨军

电脑报
Z1~Z5 版
日期:2019.1.14 第 2 期
责编:叶家余 组版:向海蓉 责校:杨军
投稿邮箱:icpcw.com/e

怀旧的侍魂与尝新

《侍魂》这款街机游戏对于一些低龄玩家来说比较陌生,也许有人听说过这个游戏名字但没玩过,毕竟在网络爆发的时代,街机游戏已经落幕了,除了个别地方还能看到街机的影子,很多城市都已经消失,游乐城里面摆放的街机也多是《铁拳》这样的新街机游戏。想当初《街头霸王 2》奠定了街机格斗游戏的规则,只有如《侍魂》《拳皇 94》等几款游戏打破了规则,采用了不同的格斗系统,又对多操作进行了改进,包括图形效果、镜头的拉近效果等等。

《侍魂》是一款十分具有创意的格斗游戏,在之后的几款续作中也受到了玩家们的狂热推崇,而游戏角色也一直保持着高平衡的设定。《侍魂:胧月传说》这款刚出的手游有着耳熟能详的 NPC,如霸王丸、橘右京、娜可露露等角色,虽然定位是《侍魂》续作,却是由乐道互动研发,腾讯代理,当然也是获得了 SNK 正版授权的。

“侍魂”传承

《侍魂:胧月传说》完全采用了日式的和风特色,从建筑物到人物服饰,从场景刻画到栅栏石笼无处不透露着江户时代的气息。虽然大的布局让人有些意外,不过标志性的元素还是十分明显,如神社、樱花、富士山以及鸟居等都直观地给玩家们一种这里是日本的即视感。

而在细节上,游戏以竹、石、纸与木等素材,制作出了我们所见到的石灯、榻榻米、屏风、神石以及房屋等场景物品,又用招财猫、飞镖、卷轴、武士刀以及不倒翁组成了 UI 界面。

新的“侍魂”

在《侍魂:胧月传说》中,游戏有四个基础职业,分别是剑士、忍者、游侠与巫女,同时四个职业还有分支(不过分支能随时切换,可以理解为 WOW 中的天赋)。剑士的分支有居合与狂刀:居合拥有更加平衡的属性,而狂刀舍弃一定量的防御会大幅度提升自己的输出。忍者的分支有天诛与贺隐:天诛拥有极高的招式衔接,能够感受到使出连招的爽快感,而贺隐偏向忍术,能够看到很多火影中的忍术招式,什么岩突、豪火球、水牢以及蟾蜍油弹等等。游侠的分支有流镝与天狩:流镝在游戏中以箭术为主,擅长范围和连射(日本源赖朝时期全称流镝马,一种骑射技巧,要求弓武士拥有极高的骑术与射术),而天狩适合 PVP,拥有体术自卫、陷阱与召唤动物辅助进行战斗。巫女的分支有咒师与巫祝:咒师就像一个元素炮台,有极高的输出能力,属于团队的输出核心,其招式和武器持有动作很像天草狂四郎,巫祝偏向于召唤灵体(好似火影中的须佐能乎一样),以及各种正负面的 BUFF。最后在接下来的公测中还会开放新职业十字枪,分支为王相与寒策,具体详情还需等待公测之后玩家们自己体验。

游戏的战斗以 ARPG 定位,从战斗动作来说打击感与技能衔接反馈十分直接,攻击招式、动作、停滞、浮空以及后仰都会搭配晃动的镜头以及配音,十分优秀的体验感受。游戏采用了副本和野外双重模式,不管是剧情还是日常都会涉及到剧情副本以及野外,虽然副本的奖励爽快,但需要消耗体力,而体力耗光后就不能再进副本了。不过野外嘛,虽然不需要体力,但是奖励少得可怜,对于肝好的玩家可以通过野外击杀,来积少成多获得奖励。在副本中除了组队,还能选择召唤 NPC 角色来帮助自己,虽然他们不可控,但是有个帮手吸引 BOSS 注意力还是很好玩的。既然是《侍魂》续作,那么 PVP 也是重要一环,不管是 1VS1 还是 3VS3 都非常有意思,通过与其他玩家竞技来获得排名与对应奖励。

“大虾”休息休息

既然作为 ARPG 游戏,角色养成就非常重要了,就算是同一个职业与分支,也会因为技能加点不一样获得不一样的游戏体验,而装备强化、坐骑和时装这些就是氪金大户了,如果不想氪金那就肝吧。《侍魂:胧月传说》中抛开剧情日常等战斗,玩家们还能选择休闲的玩法,例如生产、垂钓、花牌以及探宝。生产分为料理、茶道与酿酒,对应回复、生命储备以及各种 BUFF,而生产材料在日常活动中可以收集到部分。垂钓只需要有水的地方就能进行,除了能获得生产的另一部分材料,还能获得物品奖励,如果你通过垂钓宝典升级了垂钓技能,那么还能提高珍贵物品获取率。花牌就是日式传统的卡牌了,翻开花牌,以获得同面花牌得到积分,积分高的最终获得胜利(就像翻牌对对碰),欧洲人玩这个是妥妥的碾压非酋。最后的探宝玩法,主要是获得拼图得到称号为主的玩法,十分纯粹的休闲内容。

小结

不得不说《侍魂:胧月传说》不管是画面还是音乐制作都颇为用心,而 ARPG 的战斗则是让其获得不一样的体验玩法,最后的休闲内容也算是画龙点睛了,不仅让玩家们获得了割草的爽快,也让护肝的玩家们有了一个休闲好去处。但是手机游戏的弊端也是显露无遗,稍微长一点的游戏时间就让脖子受不了,而且玩耍时间久了还会出现一些厌烦情绪。真要说起来手机游戏打开了游戏市场一个新的窗口,但手机平台也同样限制了游戏的后续发展,矛盾的问题已慢慢体现出来了。

本周TOP4优惠好物 重庆人喜欢吃的火锅底料就是它！

在这个版面，师姐将会从我们一周推荐的产品里面选几款优秀好物继续安利给大家，还没有入手的小伙伴赶紧买买买吧。

价格：2 支 **29.9** 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/nwy1.htm

妮维雅洗面奶

这款是男女生都能用的，两支装很划算啦。精致的猪猪女 / 男孩们可以分为一支早上用，一支晚上用，要是懒的话早晚都用一支师姐也觉得没啥。另外妮维雅还是朱一龙老师代言的，嘿嘿男神同款 Get 起来！不爱护肤的男生们赶紧行动起来。

@ 九 *** 户：一直在用妮维雅这个牌子，便宜实惠虽然效果没有介绍的那么夸张至少控油倒是真的。

@ 陈 ***2：挺大的两支洗面奶，用了感觉还不错，很温和不刺激，气味也比较清香，泡沫很细腻的，抹在脸上非常舒服。

@z***5：一直都用妮维雅挺好的，这次一下买了两套，大容量很实惠。

@ 星 *** 语：物流速度真的快一天就到了，洗面奶清洁力度挺强的，喜欢粉色这瓶稍微温和点。

价格：**32.9** 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/xyd.htm

高邮咸鸭蛋

最近师姐经常喝粥，就喜欢配咸鸭蛋，但是点外卖有点贵，所以琢磨着自己买点咸鸭蛋 emmm。这款咸鸭蛋一枚 55g，一共 20 枚，算下来一枚 1.5 元，还挺便宜的。重点是你们去看看它购买页面的短视频，太心动了！

@ 鲁 ***1：吃起来有点咸，不过和粥吃还是很不错的，蛋黄沙沙的，很好吃。

@y*** 飒：回来孩子们就迫不及待的尝了一下，蛋清有丢丢咸了，蛋黄刚刚好，油很多，下饭吃的话应该咸度可以。

@ 李 ***0：咸鸭蛋已经收到吃过了，不错不错，咸淡刚好，口味也很好，还出油了。

@ 冲 ***s：真空包装的咸鸭蛋，味道不错，最好吃的是蛋黄，必须五星好评。

价格：2 袋

56.8 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/hgdl.htm

秋霞火锅底料

作为一个重庆妹子，师姐必须要说，虽然秋霞这个牌子外地人不怎么熟悉，但如果是重庆人自己家要做火锅，绝对是我们最喜欢吃的火锅底料！现在冬天，又过年过节的，找几个亲朋好友在家里煮火锅美滋滋。虽然价格有点贵，但真的很香！

@ 魅 *** 橙：好吃的！双 11 买了两包吃完了，双 12 再来四包，够吃一阵了。吃鸳鸯锅的话放半包就可以了，做串串香也不错，家庭常备款。

@l***6：吃啦，对于我这种人来说超级辣，但是很好吃很香哈哈，都不用沾其他调料了。

@9***t：后悔买少了，他家的料尤其是小龙虾料，味道简直棒极了。

@ 晓 *** 学：买过很多火锅料，蜀香、桥头之类的，蜀香还可以，但是不够辣，桥头不值得一提。这个是最棒的，够辣够麻！味道来得特别快！

价格：**58** 元起

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/wl.htm

卫龙零食大礼包

这款卫龙零食礼包实在是太特别啦！做成了一个背包的样式，送给朋友或者小孩子真的很可爱。礼包里包含面筋、口水鱼、魔芋爽、豆皮等等，都是卫龙的主打零食们，或者嘴馋买给自己吃也没毛病！

@l***l：哈哈很洋气，很吸引众人眼球的一款背包，棒棒哒。

@9***e：东西挺不错的，买回来吃得很爽，很久没吃辣条了，吃了几袋感觉还是很棒的，下次继续买卫龙的辣条。

@ 陈 ***9：买给好朋友，哄他开心的，整个办公室都拿着拍照，的确网红，有趣。

@ 阮 *** 的：送给朋友的，他吃了一个月才吃完哈哈哈哈哈哈。

想要及时 Get 更多优惠信息和优惠好物，就赶紧加入师姐的三大平台哦，微信：yhkd0808，QQ 群：375201136，微博：师姐的优惠口袋。

日期：2019.1.14 **责编**：叶家余 **组版**：毛毛 **责校**：杨军

年货第二弹 一波波贴心好物，帮你带爱回家

快到春节啦，小伙伴们应该都和师妹一样都开始焦虑了起来，比如年末的工作总结要怎么写，哪些东西需要赶在快递休息前买完，过年回家走亲访友要怎么穿才能艳压群芳，以及如何给父母长辈挑选新年礼物……自从上期师妹给大家安利了送长辈的礼物后，有不少小可爱后台私信师妹还！不！够！ 所以，本期小师妹再给大家安排上一波！

SKG 按摩仪

小时候，每次师妹向父母讨要东西和零花钱的时候，都会殷勤地给父母捶捶背、洗洗脚以示诚意，爸爸妈妈也会很上道地满足我的小要求。可惜，长大后师妹忙于工作以及各种杂事，已经很少会给父母捏肩捶背了。好在师妹为父母精挑细选了这款 SKG 按摩仪，让父母颈部肩部以及腰部每天都能得到缓解和放松。

价格：299 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/w1.htm

TOTONUT 护颈枕头

睡眠质量有多重要小师妹就不谈了，反正必须重视！这款 TOTONUT 护颈枕头是美国哥伦比亚大学团队专为运动员设计的，它采用了先进的“全贴合”理念设计，这种技术能够让整个枕头的纤维随着头颈的移动而轻微移动，不管哪种睡姿，都能贴合人体头颈部曲线。对于有颈椎疾病的长辈来说，不失为一款好礼物！

价格：398 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/w2.htm

Move Free 碳酸钙氨糖钙片

据报道，大部分中老年人都在被关节疾病所困扰，平时小师妹也为大家种草过不少关节适用的好物，今天小师妹要提到的是这款来自美国的 Move Free 益节钙片。Move Free 是美国专注于骨关节的健康专家，这款钙片可以帮助使用者减少钙流失和增强骨密度。关注父母日常的关节保养和维护，也是很有必要的哦。

价格：289 元(两瓶)

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/w3.htm

Bathfeeling 梳子

家里长辈可能到现在还在用扁平的塑料梳子或者是木质齿梳，其实梳子的挑选也大有学问。比如这款 Bathfeeling 梳子，选用了国内的优质猪鬃，用起来不是几个触点和头皮接触而已，而是一整个细密的面，按摩效果很明显，而且还可以减少头发拉扯，防止脱发。懂得养生的长辈们一定会爱不释手的！

价格：118 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/w4.htm

黑檀木中国象棋

这款象棋套装是小师妹逛微博无意间被安利的，看到的第一眼就觉得长辈是会喜欢的！师妹小时候也常常和父亲在家下象棋（虽然我从未赢过），但那时候也是觉得极为有趣的。送礼物，也需要投其所好，对于很多业余爱好下象棋的长辈来说，这就是个心意满满的好礼物。送礼物除了送健康，也要讨欢心哦！

价格：160 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/w5.htm

新会小青柑礼盒

陈皮和普洱都是养生保健佳品，而柑普茶就是用新会大红柑和云南普洱茶叶为原料制作而成的一种茶。因为普洱茶叶长期吸附了柑皮的果香味，所以喝起来有种独特的果香味。普洱茶能够降压减脂、抗动脉硬化、健齿养胃、保护心脏等，所以买来送给长辈很合适。况且，过年大鱼大肉的，喝小青柑也可以消消油腻呢！

价格：118 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/w6.htm

如果大家不方便扫描二维码，可以在我们的微信服务号（电脑报帮选）中发送关键字“1902”（也就是对应的报纸期数），师姐会给你提供购买地址哦。

日期:2019.1.14 **责编**:邓亚琴 **组版**:毛毛 **责校**:杨军

“像素大战”一触即发！黄章自曝魅族2019年首款新品

作为魅族科技的CEO以及头号产品经理，黄章经常会在魅族论坛和用户聊一些有关于魅族手机的产品和问题，也在论坛上多次曝光了魅族的新机。就在今天，黄章在论坛中带来了魅族新机的新消息。

起因是一位魅族手机的粉丝在魅族社区发表了一篇关于魅族新机的帖子，声称：魅族将在年前发布魅族最新机型魅族X9使用水滴屏侧面侧面指纹解锁最新Flyme系统以及安卓9.0底层。

这位粉丝还在帖子中晒出了新机的三张正面照片，以及相关的爆料信息。

这条帖子引起了黄章的注意，在评论中黄章直接放出了魅族Note 9系列的全新消息：该机将会搭载4800万像素摄像头和骁龙最新的6150处理器。骁龙6150处理器性能表现非常出众，拥有超过17万分的跑分。

黄章此言论一经发布就引起了手机圈的广泛关注，因为配置信息上看，魅族Note9无疑是一款颇具看点的机型。

首先是骁龙6150，从命名方式上看，这应该是高通骁龙600系移动平台的前期代号（类似于骁龙8150和骁龙855）。从目前市面上已知的信息来推断，骁龙6150极有可能就是传说中的骁龙675。

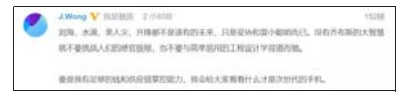
它是高通在去年发布的新款中端处理器，这款处理器是基于 11nm 工艺打造。根据高通在发布这款处理器时的说法，Kryo 460 比起之前的骁龙 670 、骁龙 710 的第三代 Kryo 360 整体性能可提升 20% 。

骁龙675处理器集成了第四代Kryo CPU，8核Kryo 460，11nm LPP工艺，配备两个2.0GHz的性能核心和六个1.7GHz的效率核心。配有第三代Qualcomm人工智能引擎AI Engine和高达600Mbps的调制解调器骁龙X12。配备了第六代Adreno 612 GPU、第六代 Hexagon 685 DSP、第二代Qualcomm Spectra 250L ISP，还拥有Quick Charge 4+的快速充电技术，能够支持最高8GB的LPDDR 4x内存。

此外骁龙675用上了骁龙845上才配备的DSP Hexagon 685，因此其异构运算能力得到了现阶段旗舰级别的提升。虽然在GPU、基带方面并没有十分突出，但是属于在合理配置范围内，而通过Spectra 250L ISP的优化，其拍照性能也达到了提升。

从黄章的描述来看，骁龙6150超过17W的跑分决定了魅族Note9应该是一款定位次旗舰的中端旗舰。而4800万像素摄像头的加入，也让它和华为Nova4、荣耀V20以及即将发布的红米新机看齐。

结合当前的一些传闻，三星也将会发售一款搭载4800万像素相机的新品。如此一来，2019年的开年，手机行业便进入了久违的“像素大战”。各家新品在成像方面的表现值得我们关注。



令人意外的反倒是魅族Note9的屏幕，可以看到其采用了时下比较流行的水滴屏设计。要知道，此前黄章曾经公开表示过对刘海屏、水滴屏的态度。他公开表示：刘海，水滴，美人尖，升降都不是该有的未来，只是妥协和要小聪明而已。没有乔布斯的大智慧就不要挑战人们的感官极限，也不要与简单易用的工程设计学背道而驰。

而这一次，魅族Note9也采用了水滴屏设计。“真香定律”又一次应验了。

另外，在公司层面，魅族最近也进行了一系列重大的调整。

首先是Flyme的核心人物杨颜的卸任。就在前几天，杨颜宣布正式卸任魅族Flyme事业部总裁一职，并称根据公司安排，副总裁周详将接任自己的工作，总经理彭翻将分管商业化业务。他称会以新的角色继续贡献力所能及的力量，但并未透露具体的职位。

其实，早在20多天前就有传闻称杨颜将调离Flyme事业部，面对流言蜚语，魅族创始人黄章在魅族社区回复：

“几年前杨颜的兴趣就偏运营了，Flyme周详一直在负责。杨颜是我提拔培养的，但也只能依他个人意愿和兴趣作调整。”

网传的一张魅族最新人事调整架构图显示，在黄章之下成立了一个经营委员会，经委会主席为戚为民，委员包括黄章、李楠、郭万喜等高管。高级副总裁杨颜则没有出现在新的架构图上，仅以文字说明杨颜转岗担任CEO特别助理，协助CEO工作。杨颜新职务的级别是M4.2，与李楠、杨柘平级，高于郭万喜等人。

随后多方爆料称，珠海市政府将会注资支持魅族发展，目前投资方案已经谈妥，而且这是个“靠谱消息”。有业内人士认为，作为珠海的明星企业，魅族一旦有了珠海市政府的支持，不但可以获得资金、资源方面的强力“输血”，股权结构也会更加多元、健康，无疑是魅族的一个绝佳机遇。

一系列的调整之后，魅族在2019年的表现，值得期待。

挠头，手机到底是怎么定位的啦

现代社会智能手机已经普及到几乎人手一部了，而手机定位已经成为了一个常见的功能，比如那些打车软件的司机知道你在哪里，打车软件也需要自动规划一条到乘客位置的路线，让司机们可以更快地找到客户，这就是非常典型的定位服务应用，比如某些地图，用户本身的位置识别和展示也是地图产品中不可缺少的！它们是怎么定位我们的呢？

手机定位原理

1、基站信号定位

一部手机能接电话或是打电弧，收发短信，就说明这部手机能和附近的手机基站发起交互信号，通过这个基站的位置和手机的交互信号来确定手机在什么位置！

2、wifi信号定位

现在的智能手机都支持wifi上网了，而每个wifi对应的路由器，或是移动热点，都有一个唯一的mac地址，现在wifi已经非常普遍了，有时候一个楼层都有几十个wifi信号，每个路由器和热点的实际位置是不能变的，那么我们在扫描热点和wifi的时候，mac就可以反过来定位我们的位置！

当然由于wifi热点的可移动性太强，比如地铁公交等等的wifi相交互，这个就会造成定位的错误，这样的情况还未有改善，所以wifi定位还有待升级。

3、GPS定位

GPS定位是基与手机和天上的卫星接收信号，基于这种信号，推算出手机和卫星的距离，进而推算出手机所在的位置，这个推算是在手机的芯片中完成的，GPS的误差有时候会有几百米的误差，所以现在很多定位都是基于GPS在根据基站两位一体来计算，这样精确度会提高。

4、IP定位

IP定位前段时间比较火的一个定位方式，通过给你发布一个广告或是连接，你点进去以后会提示获取位置信息，你只要点确定，你的位置信息就会反馈给这个平台的数据中心，很多人都是靠这个给别人100一次这样收费来定位，但是效果是最差的，IP的不确定性，你手机断网在从新连接IP就变了，再者这个定位的误差很大，在几公里到几十公里！

虽然手机定位现在很普及，不过小编还是建议大家在各个平台发布动态的时候关闭手机定位功能，就比如微博、微信、QQ等，注意保护隐私和保护人参安全啊！

更多二手问题咨询
添加二哥微信

日期:2019.1.14 **责编**:罗向嘉稀 **组版**:陈学兵 **责校**:杨军

惹怒众人！这款APP让数十万艺考生崩溃

小编毕业有几年了，想当年包括艺考生在内的高考学子报考学校是件简单轻松的事，不曾想多年后的今天艺考报名都这么魔性了？

日前，一款艺考报名App“艺术升”遭到上万网友的讨伐。据悉，国内十几所院校的报考通道都需要通过这款APP来进行报名，但自1月6日起，有不少艺考生反馈这款APP崩溃、不停闪退、封号与乱码，无法正常报名。有考生守着报考通道整整多日也没能报上名。

此外，引起广泛争议的还有这款APP内有VIP卡，售价598元，并称可以加急审核。还能使用高考预算、报考指南等一系列功能，但在购买这张VIP卡之后发现，上述功能并不实用，并且涉嫌数据造假。

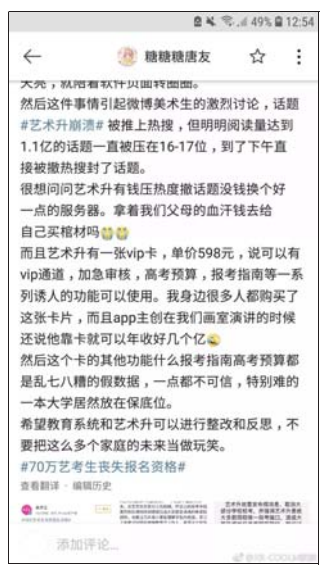
有网友爆料称APP主创演讲时提到过，靠这张卡就可以年收好几个亿，不过真实性未知。

然而最让艺考生心焦的是，因为面临艺考改革，他们只有一次报考自己心仪大学的机会。随后越发多的网友质疑艺术升作为第三方工具为何会具备艺考报名的资质，同时认为该软件公司垄断了高考报名通道。

而目前，离考试还有不到三周的时间。

此事件被爆出后，众网友怒了：一个APP居然还能左右高考这么大的事?!

对此，艺术升软件方作出回应称，问题原因系“全国艺术院校减少、考点



削减，加上考点容量限制，造成大量考生集中报名院校部分考点”引起。艺术升表示，因报名人数过多等因素造成的报名系统卡顿及暂停维护是临时突发状况，艺术升会尽快疏通报名通道，保证考生报名通畅。

艺术升官方微博今日也回应了系统崩溃问题，称排队人数过多，服务器响应能力严重不足，所以才无法报名。目前完全恢复正常，系统稳定。

不过，该回复并不能让网友满意。仍有人质疑这个软件公司“没有金刚钻还揽瓷器活”、“赚钱赚到学生报名上，一个账户要500+元的加速报名费吃相难看”……

与此同时，今日下午，来自人民日报的消息，教育部也回应了艺术类校考报名问题，称个别高校自行委托第三方报名平台出现故障，教育部将会指导和督促有关高校增加报名渠道，延长报名时间，增加考点等措施，确保有意报考的考生，都能参加考试。

经查发现，在App Store商城里，“艺术升”自称是中国“八大美术学院”及国内艺术院校联合推出的智慧艺术服务平台，向高校及艺术生提供专门的艺考信息技术服务。此外，还为部分考生提供额外的网上确认和打印准考证服务。这家成立仅3年的企业，短时间内就成为不少艺术类院校招考的唯一通道。

实际上近年来，随着科技的发展和系统的管理，艺术类考试这些年开始试行App报名，这原本是一件好事，因为这免去了考生分别到各大院校去注册报名信息的繁琐，减轻了现场确认的负担。

但这个平台显然完全没有预计到这么火爆的报名情况，也没能提前做出相关的安排。

同时，在APP报名拥堵的背后，也折射出技术的滞后，当然不仅是这个平台。有网友指出：几乎所有与学生有关的网站都做得极差，比如选课、报考、查成绩。网站的版面极其老土就不说了；关键是服务器就像是用玩剩下的钱做出来的一样，各种崩溃、卡顿、404……

抛却卡顿的现象，该平台最受争议的就是收费问题和广告问题。

除了推出VIP卡提供加速审核等服务之外，在它的首页上，也有各种商业广告——画室广告，留学广告，课程广告等等。

据科技日报报道，有湖南的艺考生表示，就算不买VIP卡，也有一些躲不过的额外交费环节——报名时要交30元肖像信息费，但往届并没有收取这一费用；还有加急费用50元，听说可以加快信息审核进度。“不加急也可以报名，但我身边的同学都以为报名得加急，APP页面也没有给出明确说明，很多人花了冤枉钱。”

值得一提的是，就在该事件发生的前几日，教育部办公厅印发了《关于严禁有害APP进入中小学校园的通知》，要求各地采取有效措施，坚决防止有害

APP进入中小学校园。

那么什么是有害APP？来看通知文件里写了这样一段话：

要开展全面排查，凡发现包含色情暴力、网络游戏、商业广告及违背教育教学规律等内容的APP要立即停止使用，要将涉嫌违法违规的APP、微信公众号报告当地网络信息管理和公安部门查处。

很显然，按照教育部办公厅印发的文件来看，一款正正规规的校园软件肯定是不能含有商业广告的。而艺术升这款垄断了报名端口的APP违背了这一要求。事实上目前校园APP泛滥成灾给学生带来极大不便，此前“电脑报”也报道过相关话题。

APP进校园已是乱象丛生，不少大学生频吐槽，被学校强制下载五花八门的APP，选课、体测、成绩查询，甚至吹头发、打热水，曾经一张“校园卡”或跑个窗口就能解决的事，现在均被APP替代。以至于他们发出灵魂般的拷问，“是不是手机没个128G可能都毕不了业？”

更糟心的是，这其中，有些APP还含有收费套餐服务或所谓服务升级功能，需要付费才能打开某项功能。试想一下，如果任由这些APP在校园内畅通无阻，那么不仅让学生倍感滋扰，也让智慧管理变了味儿，甚至正常的教学秩序也会受到影响。

在小编看来，热衷推崇校园APP的学校，这个时候是该反思一下了，如何才能发挥好教学类APP的优势，使APP与教育相得益彰？目前教育部的这则通知很及时，也期待各校的整治措施能跟上。

更多二手问题咨询
添加二哥微信

日期:2019.1.14 责编:罗向嘉稀 组版:陈学兵 责校:杨军